

创业开店做什么项目，家电清洗项目投资小利润高

| | |
|------|---------------------------|
| 产品名称 | 创业开店做什么项目，家电清洗项目投资小利润高 |
| 公司名称 | 海南美佳家电清洗剂有限公司 |
| 价格 | .00/箱 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 海口国家高新技术产业开发区 美佳科技园 |
| 联系电话 | 0898-68638444 15289986243 |

产品详情

创业开店做什么项目，家电清洗项目投资小利润高

为什么家电清洗是最赚钱业的行？

家电清洗对市场来说还是一片空白，而且我们家庭中使用的家电却逐年上涨，这些在生活上给予我们方便的同时也带来了安全的隐患，如冰箱，洗衣机，饮水机，空调，油烟机等电器长时间不清洗就会滋生大量的细菌危害身心健康。我们操作的家电清洗项目就是为了帮助人们解决这些困难，给人们的生活更多的便利与健康。但是，目前市场上专业的家电清洗产品几乎没有，专业做家电清洗服务的也都还没有，这就说明家电清洗这个项目存在着巨大的利润和市场空间。

格科家电清洗专业投资策划

格科根据客户人力现状、人员技能水平、投资计划、市场环境或市场现状、行业特性、客户现状等实际情况为其量身定制整体解决方案和详细项目运作计划。

专业市场推广策划

格科根据客户品牌及市场定位、客户分布等实际情况为其定制专业市场推广策划，并利用百度、阿里巴巴、腾讯、淘宝等网络平台为客户进行市场推广及客户拓展。

专业技术培训

格科拥有专业技术培训中心，可根据客户实际情况，为其定制合理的技术培训方案和计划，合理定制技术人员梯度培养计划，并提供专业化技术培训。可直接到公司培训，只要加盟还会报销路费，报销食宿

等。

专业业务培训

格科根据客户实际情况，为其技术人员制定合理的服务规范培训、业务知识等培训计划，为其招商、市场推广、业务拓展、项目管理等业务或管理团队制定合理的培训计划，并提供专业化业务培训。

产品配置及物流运输方案

格科根据客户要求，全力满足客户需要，为客户制定合理的产品配置计划，并根据其客户分布等实际情况制定合理的物流、仓储、运输方案。

持续经营指导

格科拥有技术及业务培训、业务拓展、技术支持、产品及设备研发、企划设计推广、物流运输、售后服务等专业化团队，为客户指定合理的持续经营指导计划，并提供专业化持续经营指导和支撑保障。

格科家电清洗加盟商成功案例

案例一、异业联盟，打进家庭服务市场

格科加盟商张老板，在加盟格科成功开业后，第一天就联系到了当地的桶装水供应商，与其实现合作，免费为使用桶装水的家庭进行家电清洗服务，这种“异业联盟”的方式，成功实现双赢。在进行饮水机清洗的过程中，让用户当面看到了清洗的过程，并在清洗的过程中为其讲述饮水机清洗不及时的危害，普及其家电清洗的重要性。在这种体验式的服务操作之下，最后该家庭成功成为张老板的固定客户群体，将全部家电清洗业务交给他，并成为格科年费清洗会员。

案例二、另辟蹊径，抓紧客户需求

格科加盟商甘老板，在开业以后，联系了当地的一家幼儿园，免费为其清洗空调以及饮水机等家电，在下午5点，家长都聚集到幼儿园准备接孩子的时候，把空调等家电搬到幼儿园门口开始清洗，并为家长讲解家电清洗的好处。清洗的过程让家长直观的感受到了家电长时间不清洗，积累下来的灰尘和细菌，如此的视觉冲击，让众多家长开始担心自家的家电清洁状况，第一天甘老板就成功办理了30多张年费会员卡。

家电清洗项目效益分析 饮水机清洗除菌项目效益分析

家庭、小区、办公楼、写字楼、学校、企业、事业等单位都有饮水机，长时间的使用必然滋生水垢。一栋办公楼基本上每个公司都置有2-3台饮水机，一栋15层的大楼，每层10个房间，就会有150家饮水机需要每月一次的清洗。没台饮水机我们收取10元的清洗费，那么我们在这栋楼房上面一年就有2700元的收入。如果每栋大楼都按以上方法估算，我们可以从城市里的每栋大楼里每月就能赚取18000元，就是名副其实的黄金圣地。随着人民饮水方式的改变，饮水机已经走进千家万户，据统计全国市场拥有量超过一亿台。 油烟机清洗除菌项目效益分析

一个工人一天可至少清洗10台油烟机，一台收费40-50元，以最低40元计算，每月工资15天计算 每月收入-10台×40元×25天=10000元，清洗成本---耗材和人工，耗材为每台5元左右，工人工资按照1000元/月，则每月成本为1250元当月利润--10000-1250=8750元，如果有两个工人同时操作，则每月收入至少有1.5万元，只要你原因劳动，每年的收入至少会再15万元左右，而这还仅仅是油烟机清洗的收益，服务项目可以包括太阳能热水器除垢、空调清洗、饮水机、等。以专业的清洗产品和清洗技术在家电清洗这个几乎空白的市场获得成功 空调清洗除菌项目效益分析:

目前,我国家用空调器的拥有量已达到3亿多台,需要清洗的空调占其中的60%-70%,空调清洗每年产值有三、四百万元，其中蕴含的市场潜力高达上千万元之巨。

清洗一台空调没人只需20分钟，没人每天可轻松清洗10台家用空调。一个高档小区，有楼30栋，每栋楼有2×5×5=50户，共50×30=1500户。

按全国4605%空调拥有量计算，该小区1500个用户中，约700户拥有空调。清洗一台空调收费根据各地经济情况为40-100元，综合成本为5元左右，利润35-95元，利润总和35×700=24500元至95×700=66500元。 太阳能清洗除菌项目效益分析

清洗一台用了2年以上的太阳能热水器，目前的市场收费标准是80-120元之间（太阳能热水器水垢的多少而定），而清洗成本才12.5元-25元之间，可见清洗一台太阳能热水器的利润空间是55-107.5元，以平均每天清洗3台为例,一天可以赚165-322.5元，一个月就能赚4950-9675元。（一个人一个月能赚8000元左右，假如你当老板在雇个3-10人的话，一个月除了人工费至少都有12000-70000元，一年就能赚144000-780000,两年呢？三年呢？）

从这可以看出这个家电清洗的利润是多么惊人，除了以上的电器还有冰箱、地暖管道、壁挂炉、汽车水箱等都需要清洗，如果全线产品都铺开来做，这是一个多么惊人的市场潜力，最可怕的是这个市场现在还很少人知道，更别害怕会有更大的公司来跟你竞争了。等你把市场做起来，知名度推广开来后，你也就是这个行业的垄断者了，财富也会滚滚向您奔来。 格科经营的绿色环保清洁产品有：
专业消毒剂系列（冰箱消毒剂、饮水机消毒剂、麦克风消毒剂、五加仑桶消毒剂）
专业除垢剂系列（太阳能除垢剂、饮水机除垢剂、电热水壶除垢剂、不锈钢清洁粉剂等）
专业清洁剂系列（油烟机叶轮特制清洁剂、洗衣机清洗剂、油烟机清洗剂、空调清洗剂等）
格科新产品（卫浴清洗剂、管道疏通养护清洁剂、地板蜡、汽车蜡、皮具清洁膏）

我们产品种类齐全，满足客户的需求，只要有需求，我们就有供应，您的满意是我们的动力。 加盟海南格科无需任何加盟费与保证金，家电清洗项目市场前景大，易操作，利润高，投资金额只需1-3万，是普通大众创业的绝好选择，无论您是待业在家、上班族、经营电器维修点、家电卖场等，都可以加盟我们海南格科家电清洗，创造更大的财富。 厂家为加盟商提供了多样的经营模式供您参考

1.具体做法：联系家政公司或日用品经销店等，将货交由他们代买，卖出后再收款。逐渐把市场打开，继而增大进货量，获得更多利润。 2.联系酒店、宾馆、餐厅等对卫生要求高的地方场所，现场做对比实验，让事实说话，增加客户对产品的认可度 3.小区销售方案：利用周末在小区出入口设一个代销点，放上展板，散发资料和名片，给现场居民做演示让他们亲自监督，观察效果，这样既可以达到宣传的目的，又可以销售产品，一举两得！ 4.太阳能热水器专卖店（增加清洗项目）。
5.开一个专业的家电清洗店，业务可包括饮水机、空调、油烟机、洗衣机、冰箱、太阳能等。

欢迎来电或qq了解详细内容，我们将为您提供最优质的服务，最专业的投资建议
厂家咨询热线：152-8998-6243 厂家咨询qq：1153590369 此为工作qq，加时请注明由来由
厂家项目负责人：符尊能（经理） 厂家总部地址：海南海口国家高效技术开发区a-16区

厂家长期为各大家电企业提供oem/odm业务 独创的全方位盈利模式：涵盖大小企业、家电卖场、家电相关行业、大小卖场、商超、小区、家庭终端用户客户群。