

服装 箱包 拉头 注塑拉头 滴胶拉头 真皮拉头 五金拉头 生产加工

产品名称	服装 箱包 拉头 注塑拉头 滴胶拉头 真皮拉头 五金拉头 生产加工
公司名称	东莞市幸达服饰辅料有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	东莞市虎门镇居岐社区尾底山工业区
联系电话	86-076981612569-8025 18925785800

产品详情

厂家供应各式各样的拉头，主要应用于户外服装，箱包，手袋的拉链上作拉扯及装饰用途，它精雕细刻，造型别致，往往有画龙点睛之效果，一般材料有pu、 tpr、 pvc塑胶和silicon环保材料加上五金或绳带注塑而成

东莞市幸达辅料有限公司从2000年建厂以来，已经走过了十几年的艰辛历程，本着“诚信，优质，创新”的经营理念，为客户创造出更大的竞争优势。本厂的设备种类全面，为广大的批发商，供应商，商家提供了赚钱的商机，为消费者提供了方便。

经过幸达公司的不懈努力，终于于2011年12月正式获得生态标志oeko-tex standard 100证书，这个证书意义重大表明我司已经在出口贸易货物上已经达到了国际环保标准，为广大客户在进出口贸易铺平了一条大路，同时表明了我司在环保油墨，产品色牢度，材料认证方面得到了充分的肯定。订做一定的量可以免费设计哦，在这里订制相当于厂家直供，比从批发商那里供应要好很多，并且可以制作成自己想要的效果。

关于价格

客户不仅要关心价格，更要关心质量，质量好才能让你的生意更好，价格的决定因素为规格大小，数量，材料，工艺，所以在上面报的只是一般价，具体价要洽商决定。

出货时间

根据不同的订单数量和工艺要求，我们会全力以赴赶快做好，一般出货时间为6~14天

售后服务

您购买了我们的产品，我们会为您提供让您满意的服务，当您收到货后不满意，发现有什么差错大的地

方，请告诉我们，我们会第一时间对您的货物进行返工，保证质量和规格符合您的要求。

购买流程

客户要求——根据客户要求提出单价——客户确认单价——客户付款——我们设计——印刷——发货——客户确认收货

联系方式

覃小姐 18925785800

官方网站：<http://www.xd-labels.com/>

该产品是采用织带、涤纶绳再结合silicon原料制造而成。silicon产品是目前时髦的一种辅料，其性能为环保无毒，符合世界认可的环保指标。欢迎广大客户前来订购或咨询！

一、质量

a. 贵司的产品环保性能如何？是否有相关认证证书？

答：我们很欣赏贵司重视环保问题，我们公司也是非常重视环保的问题，对于客户环保要求，我司有进行了一系列的环保认证措施，首先，我们采购部要求材料供应商提供相应的环保测试报告，研发部门会在材料这块验证把关，严格达到oeko tex100标准，此外，我司已经顺利获得了iso9001:2008国际质量管理体系标准”和2010年8月正式获得的g m c证书，这些都是严格要求自己的结果。

b. 贵司的洗水和色牢度品质控制能力如何？

答：请问贵司对洗水测试有什么要求吗？我们很欣赏贵司重视洗水和色牢度的要求，对于洗水要求我们一般是按照客人的路线做的，如走欧洲路线的用40度水洗烘半小时10次，当然也有例外的，如阿迪达斯要求60度水温洗烘半小时20次，走美洲路线用60度水洗烘半小时10次，色牢度正常的话是3.5级，如果客户有更特殊的要求我们也尽力去配合，达到客户要求的洗水标准和色牢度标准。

c. 色差、色移品质控制能力？

答：贵司问这个问题问得非常好，色差是不可避免，但我们可以尽量减少，色差的产生是因为调的油墨

不一样，四个色卡的比例不一样，在不同的光线也不一样，很多都是要用视觉来调整的，通常具备丰富行业经验的工程师可以较好的去控制这些问题；我们有十多年经验的调油师傅，对色差的控制有相当的水准，有油箱及各种情况下不同的灯光控制色差，配有标准的国际偏通卡，可以达到相近度95%以上，在同行中达到相当高的水准。

d. 耐拉力、耐摩擦力品质控制能力？

答：这个问题问得非常好，因为这是有品质的公司才会提到的，我们也很关注耐拉力，耐摩擦力的要求，你们对这方面的什么要求呢，我们一般用3-5kg的拉力测试，也可按你的特殊的要求做。

e. 特殊要求、手感、视觉外观品质控制能力？

答：贵公司一定很重视新产品的开发吧！是的，我们经常会碰到一些有特殊产品需求客户，但每次我们都能够很好的满足客户的需求。这主要是靠我们有一支经验丰富训练有素的团队；无论是业务部门，开发部门，还是生产部门等都能跟客户建立起有效的沟通。只要沟通到位了，剩下的就是工艺的问题了。对于生产工艺我们有着严格的管控措施，并通过了iso9001：2008质量认证体系。

f. 货办品质一致性，同批之间的品质一致性控制能力？

答：客户一般都很注重和关心这些问题。我们是有一条完整的计划生产流程的：由pmc做品质管控，所有流程按照iso9001的质量管理体系标准来运作，来料进行检验，产品有qc在生产过程中全程监督，出货时，我们也有成品检验，成品检验合格率达98%，再次，我们要求各部门全员参与，一次做对，使样与大货之间的误差得到了很好的控制，。

g. 是否有健全的质量控制体系？

答：我们很认同合作的双方都有健全的质量控制体系，从材料采购、开发、生产、出货的流程都严格按照iso质量管理体系标准来运作。我司是按照iso2008来运作的。不知贵司是按照哪一个版来做的？

二、交货期

a、大货期能否配合生产节奏？

答：贵公司很重视大货期我们表示理解的，请问一下贵司的生产大货周期是怎么要求的呢？为什么要那么久？我司有总部和分厂，员工有近350人，一般正常情况下货期短则15天，长则21天，，贵公司有要求的，我们会尽最大的努力配合贵司的要求，让贵司得以更快的货期到货。

b、交货期的准确度如何？

答：我们是很重视交货期的准确度的，我们对生产部，采购部，研发部合理安排物料及生产的控制能力强，生产计划周密、物资采购及时，尽最大努力在交货期内完成，我们的准交率达到95%以上，这一点您可以放心。

c、物流配送是否完善？

答：请问一下贵司一般要配送到哪里？我司对送货这方面是很有经验的。除了有专门送货的专车外，对如确实路途远不便送货的，像我们这些辅料一般都不是很重，方便走快递，对于一般各省的县市都走顺丰，偏远地方可以走ems，国外我们可以走ups，保证货物能按时到达。

d、生产计划及进度管控能力如何？

答：我司有专业的pmc部门做生产管理安排生产，有专门的订单评估，物料员管控，对于每一个单我们有专门的跟单对生产单进行全程跟进，准交率达95%，您可以放心。

e、产能的大小,员工和生产设备情况？

答：选择合适的供应商是很重要的。我司的客户遍及国内外，现在我司有两个工厂，总面积10000多平方米，现有员工350人，我们引进的大多是国内外最先进的设备，如进口的四色印刷机，全自动丝印机，高週波，硅胶成型机，注塑机等三十多台，另配套有丝印生产线，滴塑生产线等三十多条。为不断满足客户的生产需求我司还会计划购买新的设备扩大规模。

f、采购供应链控制能力如何？

答：我们有多方的材料供应商与我们长期合作，其次我们对我们的材料供应商要符合我们的标准，在友

好合作的基础上保证了质量的要求，让每一个环节都有序进行。

g、异常处理是否快速和简便？

答：对异常情况的处理，我司都有应急措施，有两手准备，一般的问题我们会有负责人去处理，我们有训练有素的跟单人员及其他相关部门配合处理客户的客户投诉、退货、换货问题。

三、开发配合度

a、能否有效的沟通（准确理解开发意图）？

答：我们的业务员和跟单是受过专业的培训的，业务部接回来的单必须准确理解客户的信息才能给客服部，研发部根据业务部及客服部提供的信息，准确传递客户的要求，再给客户确认，客户确认后才会安排生产的，研发部在技术的开发和信息交流这方面都会提供专业的沟通和服务。

b、沟通方式和渠道是否顺畅？

答：因业务对版期、货期的具体进度会没有第一手信息，所以一般都会由跟单做全程跟进，可以帮助业务员解决这些技术和具体的进度问题，更能准确的回复客户。我司支持多方式多渠道沟通模式，电话有10条线，同时所有对外人员都配有公司qq;e-mail;等联络方式。确保沟通畅通。

c、反映和回复问题是否及时、迅速、专业？

答：业务部与跟单人员及研发部都是无缝连接的，每周我们都会进行培训课，不管是专业知识，还是客户的处理方案，我们都要求做到专业，做到全员参与，一次做对。相信客户所提出来的问题如果得不到及时解决的话，作为服务行业来说，那是会引起客户的不满的。我司对一般的报价和投诉要求在三个小时内回复给客户。版期4-6天，货期8-15天。

d、内部协作，传递信息连接是否畅通？

答：我司内部的鼓励体系有完整的组织架构，分工合作，每一个部门都是一个团队，没有一个部门单打独斗去工作，所以部门间会经常交流，每周我们都会进行专业的培训课，不管是专业知识，还是客户的处理方案，我们都要求做到专业，做到全员参与，一次做对。

e、开发技术力量如何？哪方面产品最专业？

答：我们有专门的研发部门，调色师，打样师傅共15人，对于印唛，吊牌，织唛一些立体商标，复合商标都是我们的强项，在行内有良好的口碑，对于一些同行能做的，我们都做能做，而且做得更好，实现“人有我精”、“人无我有”。

f、能否适当提出合理化建议，协助解决困难？

答：对客户的开发产品，我司有专门跟进的技术工程师来全程跟进，在开发遇到困难时候，会及时与客户沟通，并提出可行性的建议。我们公司从事十几年了，并与众多国内外知名品牌有着共同合作发展的经历。在这十多年里我们不但稳定发展，同时也在不断的学习和摸索。积累了不少行业的经验。这些经验就是我们拿出来服务客户的宝贵财富。尽量帮助客户解决问题。我们对我们的工艺及工艺产生的效果很熟悉，客户想达到的效果我们会用我们的工艺去实现它，对开发流程所遇到的问题，我们有一定的预知能力，并及时反馈给客户，并提供最佳的解决方案。

g、开发批办后生产能力怎样？

答：凡经我司开发的产品，我司都有生产的能力才会开发。在报价前我司会对产能、工艺、将会遇到什么问题都会事先考虑到了的。我们有足够的设备和人力来满足客户的需求，拥有两个工厂共占地10000多平方米，训练有素的员工约350名，我们的设备齐全：电脑织唛机：6台/溜拉机（德国、瑞士）：4台（2台国产）/绣花机（田岛、百灵达）：8台/勾针机：12台/织梭机：8台（立式6台，卧式2台，台湾产）/高週波：8台/胶章：6条线、80人

/植胶机：4台双头（2台250吨位）/彩色印刷机：海德堡4开1台双色机2台单色机1台/丝印单自动：4台/400米台面/全自动卷装4色丝印机1台，另配套有丝印生产线，滴塑生产线等三十多条，欢迎来验厂。

h、设计和创新开发能力怎样？

答：每一家公司都有自己的特点，其中配合客户做好开发也是我司的最大的特点。我们坚持以创新为理念，专设设计研发部，专门研究客户所遇到的难题，及达到的效果，研发部的工作人员都有几年的丰富经验，对开发产品非常熟悉，若您有些辅料不知能不能实现，或担心此效果的成本问题，可以向我们咨

问一下，我们将以最大的热情和诚心为您服务。

i、 办期配合的节奏？

答：一般情况下，我司的版期是4-6天，不需开网版和模具的就很快，一两天就可以了。最主要的是要看材料、工艺、难度等。涉及到开钢模的要10-15天。如客户有特殊的要求我们全力配合。

j、 地理距离较远，会不会合作不方便？

答：现在交通、物流、网络、通讯这么发达，这个问题很容易解决的，客户服务和配合程度也很方便，而且商标辅料这东西都不是很重的东西，在成本方面距离不是您考虑的问题，管是远距离还是近距离都是可以自由沟通，虽然彼此的面对面沟通比较少一些，但相对于能找到一个好的配合供应商来说，那是次要的。我们的很多客户都不是在中国，他们都觉得很方便，你还会觉得远吗？

k、 跟哪些品牌有合作？

答：跟我司合作的世界和国内知名品牌很多，我们一般都有授权协议书，涉及到商家客户的秘密，方便介绍有阿迪达斯，彪马，迪士尼，阿玛尼等。

四．价格（性价比）

a． 价格太高了

答：你的心情我理解，关于价格主要体现在以下几个方面：产品的质量控制、开发的配合度、反映问题的处理速度、客户服务等等，一开始只报个价过去，客户认为我们价格贵了，但经过打样后，后面都接受了，我们的产品质量和服务提高了很多，所以价格也相应提高了，按综合性价比您还觉得贵吗？合作是一个长期的过程，没有稳定的质量，没有一定的供货能力，没有开发能力，没有一定的解决难题的能力，国际品牌也不会授权给我们做，为你解决商标辅料的难题，你觉得这只是价格的问题吗？这些辅带增值服务是让您在辅料方面更加放心，减少了贵司的产品差错，花更少的精力得到品质的保证，说实话。

五．其他相关信息

a．上门拜访

上门拜访可以进行面对面的沟通，能够更清楚地了解对方及开发的产品，是长期合作的保证，对于意向客户，量比较大的客户，我们在能够承担的费用范围内会亲自上门拜访，对于量不是很大，距离比较近的，我们也会亲自上门拜访，网上是初步了解对方的平台，面对面交流是增加信任感的重要方式，一切为了满足客户的需求，我们会用心做好一切的工作。

b．关于运费

运费是许多客户关心的问题，有些客户一直想降低成本，运费问题很关心，在运费上，要看客人的给我们的单而订，还有客户对我们的重要程度而定，具体问题具体分析，如寄到外国的到付比寄付要便宜，用到付合算，国内一般谁寄谁付，所以在寻找我们的同时，最好提供一下您们的情况，这样我们才能更好地为您提供服务。

c、版费问题

对于版费，一般是版费金额达订购金额的20倍可退，有些先打样的是这样规定的，有些直接做大货就可免版费，看您做的产品而定。