

黄粉虫养殖加盟合作 包技术包回收（回报30%以上）

产品名称	黄粉虫养殖加盟合作 包技术包回收（回报30%以上）
公司名称	新丰县鹏翔黄粉虫养殖专业合作社
价格	面议
规格参数	品牌:广东鹏翔黄粉虫 基本投资额:0.5-1万（元） 保证金额:5800（元）
公司地址	广东 广州市番禺区 沙湾镇
联系电话	02013662486101 15989229621

产品详情

黄粉虫子虽小用处大带来收入两百万

山东省泗水县的张兆新1998年开始养黄粉虫时，蝎子甲鱼等特种动物养殖正在山东掀起热潮，经过考察他发现，蝎子甲鱼养的人很多，但它们的饲料黄粉虫很少有人专门养殖，销路不愁，养殖利润也高，他就卖掉建材门市改了行，可2002年蝎子等特种动物炒种期一过，张兆新就慌了神，以后虫子该怎么卖呢？2002年8月，山东农业大学的刘玉升教授找到了张兆新，当时刘教授正在主持一项黄粉虫养殖开发的科研课题，看到张兆新的黄粉虫网站后，就想联系他的养殖场做教学基地。张兆新爽快地答应了要求，从刘教授那里他才知道，黄粉虫幼虫的蛋白含量在65%左右，除活虫可做饲料外，还能加工成高蛋白虫粉，提炼虫油和甲壳素等，深加工在国内开发的还不多。刘教授鼓励张兆新自己加工，先从简单的虫粉做起。

虫子粉当时国际市场售价180元1公斤，生产利润有30%，张兆新觉得开发这个肯定能行。他动员街坊邻居和他一起养黄粉虫并负责回收。正如张兆新所料，随后当地的20多户农民和他签订了养殖协议。虫子收到手后，他用烤箱烤干再研磨成粉。用黄粉虫喂鸡再卖虫子鸡蛋，产品容易被市场接受，资金回收也更快，张兆新决定转变开发方向。他找到当地的养鸡户寻求合作，提出黄粉虫由他免费提供，只要以后把鸡蛋按市场价卖给他就行，可是这白给的虫子养鸡户也不愿意要。张兆新找到了县畜牧局，想请他们出面发动养鸡户，畜牧专家一出面，张兆新顺利地就和3个养鸡户签订了协议。经过20天饲喂后，他的第一批虫子鸡蛋收到了手，因为饲养成本高，这些鸡蛋要卖到5元一斤，比普通鸡蛋每斤贵2元左右。一公斤虫子鸡蛋张兆新能赚到1.4元，当时和他合作的养鸡户每天只能供应250公斤，明明有利可图，他却没能力增加养鸡户了。因为开发虫子粉他前后投入了十几万元，其中大部分钱都是借来的，一直还没有还，想再借到就难了。

一个月后，张兆新终于把积压的鸡蛋处理完了。2004年4月底，禽流感疫情缓解后，他们的虫子鸡蛋业务渐渐恢复了正常。2004年有一个自称是青岛的客户给他们打过电话，要黄粉虫干虫。青岛这

位客户长期收购干虫，出口到英国、法国等欧洲国家做猫狗等宠物饲料。张兆新当场和客户签订了每月7吨的供货协议，价格在每吨5万元左右。之后他又通过网络与其他几家外贸公司签订了干虫供货协议。2005年，张兆新全年的收入达到190万元。

现在，有600多户在给张兆新养殖黄粉虫，每个月他要回收活虫60吨，虫子鸡蛋的供货量也增加到了每个月48吨。今年，张兆新在县城的工业园区买下了20亩地，正在建设深加工厂房。

本产品的品牌是广东鹏翔黄粉虫，基本投资额是0.5-1万（元），保证金额是5800（元），加盟费是0（元），项目区域要求是全国，品牌发源地是广东鹏翔，预计回报率是30（%），预计回报周期是0.3（年），特许权使用费是5800（元），合同期限是3（年），加盟商总数是100（家），特许经营时间是3（年），经营模式是合作，发展模式是区域开发