

## “佳偶天诚”定制酒（婚宴用酒）诚招各地区加盟商

产品名称	“佳偶天诚”定制酒（婚宴用酒）诚招各地区加盟商
公司名称	崇州市天一酒业有限公司
价格	面议
规格参数	品牌:佳偶天诚 基本投资额:0.5-1万（元） 保证金额:1000（元）
公司地址	崇州市集贤乡楞严村六组
联系电话	15328018088 13808233469

### 产品详情

喜酒，一般指婚宴用酒，也是婚宴的代名词，喜酒在我国有悠久的历史，由此也形成了源远流长的喜酒文化。随着时代的进步，喜酒文化也出现了一些新特点，特别是随着个性化定制酒（喜酒）的出现，喜酒文化越来越显现出个性的一面。成都市贵人酒业有限公司是一家有传统白酒原酒生产企业，有着十多年的专业白酒生产经验，把握住这一趋势，着力于定制酒（婚宴定制酒）的市场开发，我们按照客户的需求设计出富有个性化的喜酒包装，配以完美的酒质，彰显客户的独特个性和品位。

#### 一、贵人定制酒（婚宴定制酒）的优势：

##### 1、独特的品牌优势

白酒的开发做好品牌是关键，好的品牌再加上适当的包装，这样的白酒在市面上肯定受欢迎。贵人酒业2009年成功注册“佳偶天诚”商标，并通过多种渠道的宣传有了相当的知名度，“佳偶天诚”作为独特的婚庆品牌，越来越受到消费者的喜爱。注册商标2、酒质优秀、产品多样，能满足多方需求 贵人酒业地处川西平原腹地，作为国家传统白酒原酒生产企业，具有十多年白酒生产加工经验和丰富的包装配套加工网络，酒质优良能够满足不同客户群的需要。贵人酒业的定制酒种类丰富，有婚宴定制酒、企业定制酒、宴会定制酒等，可以针对客户的不同需求量身定制产品，满足多方需求。3、代理加盟门槛低 酒品代理商大都希望从投入最小化、收益最大化的角度出发，如果代理大品牌的酒，加盟的门槛较高，投入大风险大，且可能会出现串货等恶性竞争。而代理贵人酒业定制酒的门槛低，投资小风险小。了解当地婚庆市场、熟悉餐饮酒楼运作、与当地企事业单位有良好关系或有一定酒品营销渠道的各界人士，只要您愿意全身心地投入到白酒定制营销的事业中来，均可加入到贵人定制酒的团队中来。

4、利润回报率高 成都贵人酒业有限公司独特的生产加工优势，使生产的产品具有极高的性价比，采取高额回报的经销商加盟政策，最大限度地鼓舞和保证渠道经销商的利益，共同进取，互惠双赢，同时由于定制酒产品的特殊性（针对性强、批量小、利润高），可以很好的解决经常困扰经销商收款难、资金周转难等问题。5、营销形式多样 贵人酒业的包装及定制模式，避免了普通酒类渠道狭窄的不

足，使得网购、零售、分销、团购几种产品销售模式得以并存，为定制酒提供了广阔的营销空间，礼品公司、名烟名酒行、婚庆公司、婚纱摄影店等可组成强大的互补的销售体系，这是现有普通白酒产品无法比拟的。

二、定制流程1、客户先选择需要定制的产品款式，确定产品价格；2、客户提供需个性定制的个性化元素（公司名称、姓名、相片、公司logo等）或设计方案。3、公司根据提供的元素设计出产品效果图供客户参考；4、客户确认产品设计方案；5、客户预付产品生产金额的60%货款，开始安排生产，周期根据产品的款式和数量不同一般需要15-40天不等。6、按约定地点按时交货，客户在发货前需付清余款的40%，运输方式由客户选择，运费由客户承担。

选择贵人酒业的产品和服务，除了使您在生产成本、管理成本、人力资源等方面尽可能的减少开支外，在产品质量、质量控制、服务保障性等方面选择我们的定制酒（婚宴用酒）加工、贴牌加工（oem）合作都具有很强优越性。

特诚招优秀人才（经销商）加盟贵人酒业！现在加盟即可抢占先机！

本产品的品牌是佳偶天诚，基本投资额是0.5-1万（元），保证金额是1000（元），加盟费是5000（元），项目区域要求是全国，品牌发源地是成都，预计回报率是100（%），预计回报周期是0.5（年），特许权使用费是0（元），合同期限是5（年），加盟商总数是100（家），特许经营时间是3（年），经营模式是经销,代理,特许,合作，发展模式是经销,自由代理,区域开发