

# 南阳淘宝拼多多第三方代运营,企业京东电商旺铺整体托管

|      |                            |
|------|----------------------------|
| 产品名称 | 南阳淘宝拼多多第三方代运营,企业京东电商旺铺整体托管 |
| 公司名称 | 南阳企常青信息技术有限公司              |
| 价格   | 5000.00/月                  |
| 规格参数 |                            |
| 公司地址 | 卧龙岗汉画街118号建工集团院内           |
| 联系电话 | 15225602960 18238118463    |

## 产品详情

南阳企常青团队始建于2012年,由众多专&业从事淘宝天猫运营优&秀人员组建而成,公司现有员工本科以上学历占比80%以上,大量专家级核心运营来自多年运营淘宝、天猫、等阿里电商,具备3年以上电商行业丰富经验,核心成员具有七年以上的运营经验,并服务多家年销售额过千万的店铺。

作为淘宝天猫代运营服务商,我们将为商家在电子商务链的各个环节提供个性化的服务,致力于有效提高网店的成交量,以利润为中心,为商家打造优质的电子商务营销平台,专&业、快捷、安全地提升店铺的核心竞争优势。

1、资源整合能力,公司运营总监专注家具类目资源及多年电商从业经验。整合淘宝、天猫、京东等核心类目站内、站外活动资源,与21个主流平台达成战略合作,活动资源丰富。

2、公司由线下资&深实业集团投资,秉持、贯彻“小而美”“小而精”战略方针。以长期合作为目的(短期项目不接)。以成为南阳运营实力较强top为标尺。以务实、进取、精益求精为公司服务理念。全力打造行业精品项目!

3、作为一家运作多年的公司,我们知道自己的任重道远,我们也知道肩上背负的担子之重。我们有过辉煌&煌,也有过失意,我们为塑造出精品项目而狂欢雀跃,我们为项目的停滞而彻夜难眠。我们从未放弃过对项目的精益求精和深耕细作。我们渴望成功,渴望客户的理解和信任,渴望项目的日新月异,我们渴望财富,但我们更知道天行健君子以自强不息,爱财必须取之有道。我们誓要把企常青打磨、锤炼的专&业公司,我们一直在坚持,不曾忘记过客户对我们的信任和期许。

贯彻“小而美”“小而精”的经营理念:通过对合作商家的深入评估和沟通,严格甄选服务商家和合作对象。旨在对经营定位清晰、高品质的产品和优质供应链的商家提供优质服务。匠心操作,努力打造

精品项目：基于商家良好的产品及供应基础、有效的推广和风险配合。把我们的专&业、专注优势发挥到较大。配合企常青资源和人脉、把项目锤炼出来。努力和合作伙伴共赢、帮助商家向市场获取持续的收益。

企常青电商旨在为中小企业主线上经营保驾护航！

-----  
【贯彻“小而美”“小而精”理念，将精品进行到底】

企常青电商针对每个类目和店铺进行定位，进行策划合理的运营方案，实现店铺托管较大价值化！

【企常青运营战略】：

- 1) 完善内功（视觉、营销方案）及产品的SEO，进行测款测图，通过数据对比找出潜在的爆款产品；
- 2) 推动爆款，枪战精准流量以及手淘首页流量，争取做到同类产品同类目店铺销量的前&十，做好联合营销；
- 3) 根据联合营销情况，打造小的爆款并维护好原爆款。

【企常青电商战绩】：

- 1.六年大小类目电商实战和培训经验
- 2.团队化实操店铺，实现集思广益推动店铺快、优、稳的提升
- 3.专&业摄影技术，以便更好的展现产品特色和亮点
- 4.新颖的招商合作战略（低基础运营费+提点），真正当成自己店铺进行精心管理，更是为自己奋斗
- 5.作为金&牌淘拍档，更是运营实力的象征

企常青电商拥有一个由商务团队、美工团队、摄影团队、数据分析师、活动专员、运营师和客服组成的较具影响力的服务商，为品牌商、零售商提供全方位的一站式电子商务解决方案，帮助企业快速建立全新的网络销售渠道，以较少的投入，占领较大的市场份额。

**【企常青业务范畴】：**

- 1.天猫京东、拼多多入驻
- 2.淘宝拼多多开店指导
- 3.天猫、淘宝、拼多多营销策划
- 4.首页和详情页装修设计
- 5.图片拍摄、视频编辑
- 6.直通车托管
- 7.天猫、淘宝、拼多多托管运营
- 8.天猫、淘宝、拼多多在线咨询
- 9.电子商务培训