

两元店保鲜袋 保鲜袋 一元日用百货

| | |
|------|--------------------------------|
| 产品名称 | 两元店保鲜袋 保鲜袋 一元日用百货 |
| 公司名称 | 义乌市福和电子商务商行 |
| 价格 | 面议 |
| 规格参数 | 建议零售价:¥ 2.00 品牌:无 货号:保鲜袋 |
| 公司地址 | 义乌市后宅街道西关田村（张卫东屋） |
| 联系电话 | 暂无 |

产品详情

批发必读（产生交易即默认已经同意遵守以下公约）：

你可以不知道我们的优势，但一定要知道我们的不足。

中低端商品，服务大众。都是微利低价出售，赚得起，赔不起，请各位对比产品性价比后，多理解我们。请遵守以下公约：

一、所有商品实物拍摄图片，每批进仓的货可能会有细微差别，图片及介绍数据仅供参考，以收到实物为准，款式颜色随机发送。拒绝以颜色、款式、数据、价格等细微差异为理由退换货。

例（但不限于）：

1.你们网上标的重量是20g，我称的重量只有19.8g，我要求退货并承担我们的运费损失，否则投诉并差评；

2.你产品价格太低了，质量不好，不好卖，我要退货或价格太高了，必须退多少费用作为补偿，否则投诉并差评；

3.我不喜欢红色，为什么发给我红色的产品，要求补偿精神损失费，要不就退货并要求承担来回运费，否则投诉并差评；

4.你们的练习本只有37页，为什么标的是40页？欺诈，骗子，你看着办吧，否则投诉并...

二、中低端产品，拒中差评。请批发前衡量产品的性价比。我们产品经历市场20几年的洗涤，依然市场巨大，在淘宝里是做生意交朋友的，拒绝以任何理由给中差评。例（但不限于）：

1.我偏不信邪了，就是过来给你差评的。才几毛钱的产品，我买1000种，给你1000个差评，老子不图什么

，就是图个心里舒坦呀。

2.在淘宝里购物，早习惯了找茬。不找茬，我来淘宝批发干什么？凭什么不让评价，产品质量差，我就要给差评的。

3.客服服务不好，产品质量又差，我有话说，可以在好评里提提建议吗？当然欢迎。您光顾我们生意，客服感激您，为什么服务不好呢？产品质量为什么差呢？欢迎您多提建设性的意见，完善我们服务，并为您和更多的客户提供更优质的服务。

三、关于运输配送。批发以物流货运为主，从物流发达的义乌发货。不代收运费，需要自己到货运站提货并支付运费给货运站。产品订购后联系修改运费为0即可。

购物默认的运费是优速快递的费用，个别地区会有差异，请联系客服确认运费后付款。所有批发商品均不包邮，发快递时，如果运费不够，客服会联系您补全运费，快递运费实收。以任何理由拒付运费的订单，我们有权不发货。

四、退换货细则

1.收货7天内（以运单签收日期为准）如发现功能性失效的产品，请及时联系我们。逾期不予受理。

2.客户在收货时，发现外包装箱严重变形或破损，都需要开箱检查，如未按要求收货，因物流造成货物破损或丢失，我们将不承担相关责任（发货前，都有验货监录像控和重量留底）。

3.所有客户请保护好产品的完整包装，配件或相关资料的齐全，产品自身有质量问题的，在规定的时间内我们都将给予退换货。

4.有个别瑕疵商品及订单2%的损耗实属正常，每笔交易后如出现损耗严重，请7天内联系客服，逾期视顾客放弃售后服务的权力，不予受理。

5.产品损坏率超过订单的4%的部分由买家自行承担。即除了正常损耗，每笔订单，我们最多承担2%的补偿。

6.退换货来回运费由买家承担。质量问题退换货，以实收取的运费为标准（如发货收了5元快递费，退货时只承担5元的运费补偿）。

五、以下情况均不受理退换货

1.退回的产品包装不完整、配件或相关资料不齐；未经授权下擅自修理、改装；未按正常方法使用、贮存；超出产品保质期；退回产品贴过标签，产品弄虚做假的。已经无法再次作为商品销售的商品。

2.客户在发现产品质量问题退货时，要求用平邮包裹或快递退回我公司，运费客户垫付，公司在收到货后会按邮局清单贴补运费和商品实际费用，若客户在未与客服沟通情况下，以快递或者其他方式退货，公司一律拒收。

3.退货包裹一律用实名退货（即填写订货人姓名），退货包裹在邮递之前，需与客服沟通，并传退货清单，退货包裹内必须附带退货清单，以方便工作人员查询，提高效率为。

4、退货之前未与客服沟通直接退货的，不予受理。

5、以主观理由退换货，实际没有质量问题退货的，不予受理，退货运输费自理，出现损坏按价补偿。

6、请勿将非本公司的商品退回，如有此商品，我们将不予退还。

7、以各种理由拒绝垫付运费，退货运费超过发货运费的情况，均不受理退

本产品的建议零售价是¥2.00，品牌是无，货号是保鲜袋，产品类别是保鲜袋，材质是塑料，箱装数量是100，产地是义乌，产品上市时间是2013年春，价格段是5元以内