

正版 荆涛 干好销售 8DVD 开发票 销售人员销售技巧必修课

产品名称	正版 荆涛 干好销售 8DVD 开发票 销售人员销售技巧必修课
公司名称	潍坊新源音像有限公司
价格	面议
规格参数	容量:180 (MB) 记录速度:10 (X) 材质:DVD
公司地址	山东省潍坊市奎文区宝通街193号
联系电话	0536-8355866 13606362977

产品详情

内容简介

《干好销售》一线销售人员实战销售技巧培训必修课程，没有经过专业培训的业务人员，每天都在用不恰当的方法去销售公司的产品，这不仅是业务人员自身的损失，更是给企业带来了巨大的成本浪费。您的企业是否发生以下情况：销售人员的心态总是起伏不定，不相信公司的产品，不相信自己会成功；销售人员在销售前没有做好准备，得不到客户的信任，错过成交的时机；销售人员面对客户的抗拒无所适从，没有一套适合自己的销售话术；销售人员忽视转介绍的力量，客户资源不能有效跟进，总是半途而废。著名销售专家荆涛老师针对以上种种难题，从销售心态、售前准备、销售话术、抗拒解除、客户转介绍、团队建设等销售全过程进行了详细讲解。课程内容实战实用，为销售人员锻造一套属于自己的销售流程，帮助企业形成一套有效提升销售业绩的训练方法！所有的市场都是跑出来的，所有的业绩都是做出来的，所有的销售都是干出来的！适合对象：所有致力于成为顶尖销售高手的销售人员。

曲目文案

第一讲 相信的力量——成功销售的强大信念01 自己愿意接受自己的观念02
自己愿意用自己推荐的产品第二讲 充足的准备——绝对成交的必要前提01 找出独特的卖点02
见客户之前必做的八个准备第三讲 提问的设计——能用问的就不用说的01 发问的十大信条02

开放式问题及封闭式问题的设计及应用第四讲 成交的话术——让客户自己成交自己01
找出问题、扩大问题的问话模式02 有效成交的提问设计第五讲 抗拒的解除——让抗拒成为购买理由01
想要销售谁，就要研究谁02 抗拒解除的15套话术第六讲 做好转介绍——业绩倍增的有效方法01
让客户变成编外的销售人员02 专门的转介绍工具及专业化的转介绍流程第七讲
业绩的提升——以一敌五的销售策略01 整合一切可能的资源02 提升效率，公众传播第八讲
目标与团队——复制出比你优秀的人才01 看到目标忘记障碍02 招人、选人、育人、筛人策略

客户见证

《干好销售》巧妙解读销售过程，生动演绎卖点打造。不仅告诉销售人员如何卖好产品，更加告诉我们在纷繁复杂的销售过程中寻找开启成功销售的密码，非常值得学习！是企业培训销售人员最实用的教材！

——圣象管理学院院长 崔学良 长虹曾邀请过很多老师做内训，荆涛老师是最受学员欢迎的老师之一，既是培训行业顶级专家，又是营销实战高手和商业系统设计专家。为此，长虹商学院特聘荆涛老师做首席顾问，受益良多。

——长虹商学院执行院长 李吉兴 荆涛老师的销售课程非常有格局，通过它的培训能让销售人员突破固有的销售理念，帮助企业大幅提升销售业绩。

——北京盛世欣兴格力贸易有限公司总经理 张波

讲师简介 荆涛，中智信达营销系统首席专家，著名销售培训专家，爱国者学习俱乐部秘书长，长虹股份商学院首席专家，圣象地板企业大学首席专家，服务过众多一线企业的实战培训师。他从一名基层业务员到带领团队创造销售奇迹，始终秉承“销售只有设计才能简单，简单才能复制，复制才能系统，系统才能高效”的销售理念。在此，荆老师与您分享十余年的销售实践经验，为您带来可快速复制、最实战实用的销售技巧课程。荆老师服务过的客户包括爱国者、长虹、圣象集团、东风汽车、格力空调、智联招聘等众多知名企业。他的课程拒绝空洞的说教，将理论与理念融入实际案例之中，生动的讲解受到广大学员的热烈追捧。

本产品的容量是180（MB），记录速度是10（X），材质是DVD，出版单位是吉林音像出版社，音像制品编码是ISBN978-7-88838-396-8，DVD是DVD