地摊书 十元两本书 地摊书批发 地摊货源 库存图书批发 地摊书籍

产品名称	地摊书 十元两本书 地摊书批发 地摊货源 库存图书批发 地摊书籍
公司名称	夏邑县永清书行
价格	面议
规格参数	规格:库存正版 属性:属性值
公司地址	夏邑县济阳镇刘岗楼村59号
联系电话	15503839880

产品详情

真诚感谢广大新老客户对我们的长期支持和信任！

付经理向您保证、把最好的质量、最低的价格、最好的货源供给您！

绝对不掺杂便宜书和太薄的书、更不会用低价位的书拉低平均价位！

《同等质量欢迎对比价格！！！》

不管你有没有竞争对手，都要帮你把地摊书卖疯起来！

每天让你多卖出去30%到50%的货！

让你的生意绝对火爆！

让你的同行嫉妒你的生意！！

让你收钱收到手软！！！

保证一手货源，同等质量欢迎价格对比，找到更便宜的我们有奖励，全部正版，可以上网查书号，诚招分销商！

每次下单前索要最新目录单（qq1306727380）

该模版属永清书行所有，任何人复制该模版都属侵权行为！

《业务电话:15503839880、qq:1306727380》

￥专业供应特价书、地摊书货源，我们做这个行业已经多年，有着丰富的选货经验、地摊实地销售经验。只要给我们合作，我们会把最好的质量、最多的品种、最畅销的货源供应给您，让每个地区的合作伙伴都多多赚钱，我们是唯一一家最大、最专业的库存特价书一手供货商。

￥适合：早市、夜市、步行街、商场、超市、菜市场、火车站、展销会、庙会等人流区，销售10元2本和十元一斤模式！【免费提供各种销售录音和销售技巧】日赚几千不是梦！此类书如果放到实体店，很多书都可以卖到8元每本、10元每本！厚度和重量有保证，平均一本的重量在6-7两以上，按斤销售更划算，绝对是物超所值。

￥书的品种每周都有更新，每次有400—600款左右，真正做到产品多样化！书多为16开、32开本，页数在200-500页不等，定价在10元-50元不等，平均一本的重量在六两以上（判断书的质量好坏首先看重量，重量有保证了厚度才有保证、相对销量才有保证）！有些太薄太差的书、批发价是便宜了那么一点点，销量上不去不说、最后还要剩一大堆底货，不能只看眼前一时的利益，要考虑做长远的生意！

￥由于库存特价书的特质，难免有少部分书成色稍微差点，但绝对保证正版，不影响地摊销售，我们混着各类别的书给您发货，您也可以自己挑选品种。只要给我们合作一次，你就不会再去找第二家，因为我们这里有最好的货源、包你满意的货源，我们绝对有这个自信。

￥我们有专业的采购师傅和配货师傅，每一批书都是精挑细选的，全部是正版书、畅销书、全国各大出版社的库存书，质量好、品种全。尽量保证经销商不剩底货，只有客户的销量大了我们才能赚到钱，互利双赢！ 所以，想做长远的生意、选择最好的货源才是关键的。

￥我们有良好的区域保护政策，每个地区只供一位代理商，绝对保证每一位客户的利益、降低投资风险。我们尽量按你选的品种配货，因为不同的地区畅销的品种不一样。为了能有更好的销量，有什么要求及时给我们提出，我们尽最大努力满足。我们深刻明白：只有你们真正赚到钱了我们才能更好的发展！

￥我们打包一般是80本左右一包，因为书都很厚、80本左右已经是很大的一包（35公斤左右），1000本书正常在12包左右。每一包的外面都写着具体的数量，方便你们验数，我们仓库也留有底子。你们到物流提货时先验数和验损坏，确定无误后再提货。

￥全国一律发货运物流，根据远近不同，一般发货后3--7天左右到货（取决于物流）到货后客户自提，不同地区托运价格8-35元/件不等，运费客户自己承担。

￥特别建议：特价书的销售模式一般都是摆地摊，无论是按10元2本销售还是论斤卖的，其实都是大堆甩卖、特价走量的模式。如果有朋友想拿货试销的，尽量要在1000本书以上，而且每次摆摊尽量不要少于1000本。如果你摆的书太少了，品种就会很少、摊位也小、没有吸引力，客户没有太多挑选的余地，销量肯定不会大，所以：如果你摆的书太少了、根本就试不出效果，你们也会失去信心！切记！切记！

该模版属永清书行所有，任何人复制该模版都属侵权行为！

商场有风险、投资需谨慎！（千万别做盗版，会坐牢的）

￥特别声明：由于特价地摊书的特质，我们不接受任何退换货的要求！接受不了此声明的勿扰！

该模版属永清书行所有，任何人复制该模版都属侵权行为！

￥千万不要拿别人的垃圾货跟我比价格！

￥质量好才能销量好、品种全才能多卖钱！

￥定期更新品种、任您自由挑选按要求配货！

￥请兄弟们擦亮眼睛、不要贪图一点点的便宜!

只要你踏上“地摊书”这个平台，每天都会有收入进账，它不是神话，也不是预言，是一个实实在在的致富商机。这是一个一年四季都可以做的靠地项目，没有风险、更稳当、更长远。我们的客户中“日赚几千”的遍及全国，因为我们有多年的选货经验、地摊实地销售经验，只要给我们合作，会让每一位客户都多多赚钱。请相信我们，同时也给你自己一次改变命运的机会!

该模版属永清书行所有，任何人复制该模版都属侵权行为！

该模版属永清书行所有，任何人复制该模版都属侵权行为！

该模版属永清书行所有，任何人复制该模版都属侵权行为！

该模版属永清书行所有，任何人复制该模版都属侵权行为！

下面简单介绍几点选书和销售的建议

（无论谁销售的不理想，随时给我们联系，手把手教你操作）

第一：

1：摊位一定要大，一般摊位是10到15米长，1米5宽，摆2000本书以上（每次摆摊尽量不要少于1000本书）因为摊位越大、书越多、客户选择的余地也大，客户一般都是几本到几十本的买。要是书少了、客户没有什么挑选的余地了，销量自然小了。摊位越大，积累的人越多，人气越旺，对你走量有帮助。但也要防止小偷把书偷走！

2：最重要的两点

1）：在你选货的时候，一定不能按照你自己的喜好来选书，你喜欢的品种别人不一定喜欢，萝卜白菜各有所爱，所以你选的书不一定就好卖，这也是好多客户的弊端。特别是新手第一次发货
，最好让我们给你配货。

2）：千万记住：有了好的品种就及时库存，当我们库房品种更新了，你照样还有好品种配着卖，不怕存货就怕没有货！但是销量小的品种也不能断货，不同的品种适合不同的人群。品种要慢慢积累、一定要产品多样化！

第二：

要用喇叭，有喇叭的效果比没有的好三倍（销售录音我们提供），这个项目最大的特点就是价格优势，喇叭可以让别人知道这个吸引力。如果不能让别人知道十元两本价格的话，就和外面高价位的没有什么区别了！所以喇叭很重要。

第三：

在摆摊的时候，图书不要摆放太整齐，乱七八糟堆在一起，因为你摆的太好别人只需要扫一下就知道所有的书，但是你堆在一起，那么很多人都是在里面翻找，寻自己需要的书，那么停留的时间多了！这样找的人多了你摊位的人气越来越旺，人多了生意就好做了。这就是中国人喜欢扎堆的习惯。还有一个原因就是他花的时间越多，购买希望越大，这个对销售很有帮助。

第四：

摆摊的地点非常关键：摆摊要在人多人杂的地方（人杂就是从小孩，年轻人，中年人，老年人都路过的地方，）因为我们的书品种各式各样、适合不同人群，人人都有需求和购买的可能，如果专门找单一的人群的地方（比如学校周围，就学生多的地方）效果就不太好了，适合展销会、庙会、火车站、步行街、早市、夜市，人杂的地方，比如大社区的门口，大超市门口，人多的路边等。

第五：

卖的地方要经常换，一个地方卖一段时间就换另外一个地方。换几个地方后再到最开始卖的地方卖，这样循环卖效果会更好。

第六：

我们的书也可以按斤卖，卖十元一斤模式，而且有最大的优势，就单单说批发2.6元一本的书，平均一本的重量在6-7两以上，厚度在200-500页不等，厚度和重量绝对有保证！

做人要诚信、投资要谨慎、合作要双赢！！！

不求多利、但求发展！

专业专供、值得信赖！！

永清书行期待与你合作！！！

该模版属永清书行所有，任何人复制该模版都属侵权行为！

该模版属永清书行所有，任何人复制该模版都属侵权行为！

本产品的规格是库存正版，属性是属性值