

威海房地产口碑好的全案营销总代理公司

产品名称	威海房地产口碑好的全案营销总代理公司
公司名称	威海统域房地产营销策划有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	威海青岛路蓝星万象城A座506
联系电话	18806308008

产品详情

威海统域房地产，做开发者和置业者之间最可靠的桥梁

威海统域地产基于2003年至今的地产直销经验而成立与发展，在房地产销售上，着重于销售理论与实践的相结合，自成立以来一直专注于房地产销售模式的创新与实践，形成了一套别具特色的以行销内容为主、以理论逻辑为行为指导、以合作联盟为领域拓展、以特色营销为重要支援的新概念房产销售模式，是中国房地产新概念销售模式的创立者和执行者。

威海统域地产遵循“循环圈式综合模式”，即从市场调研到目标定位，再到渠道划分、相关政策拟定，最后进行运作。其中运作模式遵循销售政策刺激客户欲望，销售奖励提升；提高渠道积极性，借销售活动渲染运作气氛。在此基础上，威海统域地产进行的销售活动做到了场场精彩，客户满意购房、乐享优惠的同时，威海统域的口碑也迅速传播开来，进一步夯实了威海统域地产行销之王的地位。

威海统域地产坚持以“行销为主、分销为辅，坐销、特色营销为补充”的多渠道新概念销售模式，参与代理了包括华新家园、丰禾国际商业广场、华辉东方城、高新城市广场等在内的多个项目。其中华新家园连续三年夺得威海市刚需楼盘冠军，丰禾国际广场在2014年开盘当天即取得成交额3亿元的佳绩，华辉东方城一举成为张村一带备受瞩目的刚需盘，同时高新城市广场在威海统域地产的精心策划下也即将开启热销之旅。

十二载风雨无阻，威海统域地产顺利促成众开发商与置业者顺利握手，销售量遥遥领先的同时，既保证了开发商的利益，也最大程度满足了置业者的需求，为威海房地产经济做出重大贡献，为威海人民送出巨大实惠，真正实现楼盘产品的价值。在未来的下一个十二年，甚至更久，威海统域地产将以其傲人的身姿迎接未知挑战，继往开来，再创辉煌！

