

## 铁军式营销：业绩翻番的营销铁军（6DVD）培训光盘

产品名称	铁军式营销：业绩翻番的营销铁军（6DVD）培训光盘
公司名称	厦门世纪慧泉文化传播有限公司
价格	面议
规格参数	出版单位:世纪慧泉 音像制品编码:ISRC CN-A23-10-0429-00/V.C
公司地址	厦门市湖里区湖里大道80号10B室
联系电话	86-0592-5637918

## 产品详情

### 基本信息

商品名称：	铁军式营销：业绩翻番的营销铁军（6dvd）	其他参考信息	
作者：	陈震	开本：	
定价：	680元	页数：	
慧泉价：	<b>268元（全国包邮）</b>	出版时间：	2010-12
isbn号：	cn-a23-10-0429-00/v.c	印刷时间：	2010-12
出版社：	中国科学文化音像出版社公司	版次：	
商品类型：	音像	印次：	

### 主编推荐

中国企业的孙子兵法，销售精英的战术沙盘。培养销售团队，坚忍执著、敢于挑战、不怕拒风。塑造骨干精英，运筹帷幄、攻无不克、战无不胜、结果说话的管理特质。主讲：陈震，实战师，澳洲巴拉瑞特大学工商管理硕士，上海交大客座讲师，香港华人国际商学院领导力课程特聘团队管理经验，擅长营销团队管理及训练辅导。曾为数百家中外大中型企业授课培训，做专项（）公司、分众传媒集团公司等多家跨国企业常年特聘为销售谈判讲师。北京、上海、深圳三地陈震老师授课诙谐幽默，案例翔实，推出的打造销售铁军课程在业界深受企业家青睐。

## 内容简介

要想让战旗在客户的领地高高飘扬，你有没有一套完备的战略战术？在销售团队，面对“新兵油子”的懈怠，你是否无计可施？当你孤军奋战，或者感觉兵力不足时，如何摆脱市场占有率的窘境？本套光盘讲述的实战韬略，足以让你看到提振销售业绩的威力！

## 目录

第一讲 组 销售铁军是怎样组建的01.怎样筛选合适的销售人员02.销售人员胜任度的360°评估03.团队氛围法宝04.选拔什么样的人才带领销售团队05.储备和锻造骨干是团队持续成长的保障第二讲 1.行动力的根源02.除奖金外的激励措施03.铁军团队的激励竞赛6大策略04.新老业务人员的6种训练要结果，更要抓过程01.目标任务的制定分配02.计划与掌控03.检查与评估

## 其他产品推荐

本产品的出版单位是世纪慧泉，音像制品编码是ISRC CN-A23-10-0429-00/V.C