

2013赚钱的产品 礼品，平板音响 5.1平板家庭影院 壁画音响加盟

产品名称	2013赚钱的产品 礼品，平板音响 5.1平板家庭影院 壁画音响加盟
公司名称	深圳市华龙帝升科技有限公司
价格	面议
规格参数	品牌: 基本投资额:1-5万(元) 保证金额:5000(元)
公司地址	深圳市龙岗区布吉布沙路245号4楼4F-004(办公住所)
联系电话	13428966126

产品详情

公司名称：深圳市华龙帝升科技有限公司

经营模式：研发、生产、销售一体

主营产品或服务：平板音响;背景音乐;平板艺术音响;平面音响;壁画音响;壁画音箱;平板音箱;平面音箱;礼品;家庭影院;新奇产品;平板扬声器技术研发;广播音乐;超薄音响;迷你音响;超薄音箱;迷你音箱;

招商加盟模式：平板艺术音响地区代理商、区域专卖店、特约经销商、电子礼品代理商、装饰公司战略合作

ds平板艺术音响最新加盟政策(最新)

ds平板艺术音响代理加盟条件： 1.需按总公司要求统一门店装修风格，开设“ds-平板艺术音响专卖店”。 2.必须热爱所从事的事业，具有良好的合作心态。

3.您必须具有强烈的成功欲望、事业心和管理知识。

4.您必须是具有合法经营许可的法人或自然人。

5.您必须有与投资相应的资金实力且资信良好。

6.如果您有连锁产业的经营经验则享有优先权。 7.如果您有家电、电子类优秀卖场的销售渠道

和经营经验则享有优先权。 专卖店保持1,2万元以上的存货供消费者选购(展示的产品由店主选择产品或者公司推荐代理、专卖加盟流程：1、对我公司产品资料信息及价格进行详细了解，认真阅读《代理商手册》、《ds-平板艺术音响产品手册》；2、双方有意合作后，相互审阅公司或个人相关证件，加强沟通了解；3、打样(公司按照经销价格提供样品，仅限一次)或者到我公司考察，试听音箱的实际效果；4、收到样品后对您所意向代理的地区进行市场调查、分析，并根据调查结果以书面形式作出简单的《市场策划方案》，对市场启动的可行性进行肯定；5、填写代理申请表，并连上述第4中所提到的《市场策划方案》以及相关证件资料传真我公司(电话：0755-28885082；13510727317)；6、总公司会根据您基本情

况和所承诺的年销售能力和客户类型进行考察，并衡量是否符合代理商最基本的条件；我对提交资料进行审核，审核通过方可签订代理协议；7、签定代理协议书；并按照代理区域支付代理费；8、公司对代理商进行技术与营销培训；9、代理商按协议进行首批提货，结算方式采用款到发货；10、执行市场启动方案。

2008年“ds平板音响”加盟政策：1、“地区代理

”的加盟条件如下：第一、经营实体必须是“有限责任公司”，而且注册资金在10万以上。第二、具有企业管理能力和市场独立开拓能力、具备优秀的团队。第三、能够切实履行本合同中所阐述的所有义务的能力。第四、提供一份详实、可操作性强、优秀的市场调查策划报告。第五、运作资金13万元以上。第六、代理商首批提货2万以上（省及城市3万以上），加盟费、保证金各5千，其中保证金合同结束后全额退款。第七、有相关代理经验者优先。第八、公司提供市场培训、广告、样品、1万份图册资料支持，并安排相关证书、授权支持。2、“专卖店”的加盟条件如下：第一、经营实体可以是“个体经营”。第二、“专卖”经营权确立以后，必须在2个月以内根据甲方的要求标准，建立自己的一个专卖店。专卖店的产品价格，能保证与甲方的全国统一价统一。第三、能够接受该区域代理的管理。第四、具有较强的市场独立开拓能力，至少配备1-2名市场人员。第五、能够切实履行本合同中所阐述的所有义务的能力。第六、运作资金4-6万元，首批提货1万以上，加盟费5千，保证金3千，其中保证金合同结束后全额退款，有店售经验优先。第七、公司提供市场培训5千份图册资料支持，并安排相关证书、授权支持。3、“特约经销”加盟条件如下：第一、经营实体可以为“个体经营”第二、具有独立操作能力与具有较强的业务能力。第三、能够接受该区域代理的管理。第四、首批提货5千以上公司给予配备区域经销商授权牌详情如下表：图解：了解公司以及产品 >>> 进行市场调查分析 >>> 填写代理商申请表 >>> 对代理商审核通过 >>> 签定代理合同 >>> 培训以及首批提货 >>> 市场启动

本产品的品牌是华龙帝升，基本投资额是1-5万（元），保证金额是5000（元），加盟费是5000（元），项目区域要求是全国，品牌发源地是中国深圳，预计回报率是220（%），预计回报周期是0.5（年），特许权使用费是0（元），合同期限是1（年），加盟商总数是165（家），特许经营时间是1（年），经营模式是经销,代理,特许，发展模式是经销,区域代理,单店特许,二级特许