

防爆电气 防爆灯诚招代理 代理加盟 上海加盟 防爆电气 灯具加盟

产品名称	防爆电气 防爆灯诚招代理 代理加盟 上海加盟 防爆电气 灯具加盟
公司名称	上海志信电气设备有限公司
价格	面议
规格参数	品牌: 基本投资额:0-0.5万(元) 保证金额:0(元)
公司地址	上海四团经济小区A区216号
联系电话	021-65188169 13916123632

产品详情

为了您的发展,为了志信电气的发展,为了我们共同的发展,我们诚邀世界各地有兴趣、有信誉、有实力、有能力、愿与志信电气共同发展的单位和个人加盟志信电气的营销网络,共创美好未来。

1.前期询洽:销售商应了解该销售区域为志信电气未设定总销售的空白城市(或地区),该区域防爆电器用量和潜在市场空间,竞争对手,志信电气竞争优势,货款汇拢情况等。

2.申请加盟:申请加盟前应了解企业加盟条件(即:a、该销售区域为志信电气销售空白点。今后该销售区域设为志信电气唯一销售总代理;b、确定产品价格;c、根据市场销售额预付一定货款。d、双方在该区域进行广告宣传。e、企业对产品质量承诺。f、企业对代理商的奖罚。)详细将市场调研情况,个人简历,优势以书面形式向志信电气提出加盟申请。

3.企业受理:企业在收到加盟申请报告三个工作日内将管理通知书和加盟表格传递给申请人,申请人应将表格填妥,盖章并及时寄回。

4.企业审批:
企业在收到加盟表格后10个工作日内及时了解,审批并通知申请人。

5.签订协议:双方签订产品销售代理协议,并严格执行。同时加盟企业还需支付一定的加盟押金。

6.市场销售:代理商应积极进行规定区域产品销售、产品招标工作,认真作好产品售前、售中、售后服务工作,及时收集产品销售和产品质量信息,使志信电气产品在该地区市场占有率逐年上升,获取较大的经济

效益和社会效益。

加盟热线+86-21-66280453

我们的合作伙伴是：1、坚信诚信经营和到家服务是生意成功的基础，2、具有长远的眼光，精耕细作的心态和丰富的市场运作经验，3、具备良好的商业信誉和经济实力，追求长期稳定和共同发展。

特许商的资格条件是：1.

有良好的商业信誉和专卖场所，具有两年以上的防爆电器销售经验；2. 具备一定的资金周转能力和启动市场能力；3. 有品牌经营和销售的信念；4. 维护全国统一的品牌形象和产品形象。

助销支持及市场保护措施是：1.

以iso9001的品质管理模式，为商家提供适销的产品；2. 以极具竞争力的价位和最大的利润空间，确保商家在低速行情中迅速拓展市场；3. 协助各区域市场作市场分析并拟订营销方案，提供人员培训；4. 严格的市场区域划分和完善的价格体系，确保商家利益；5. 按不同区域市场的不同发展阶段给予商家相应的优惠政策支持。

为了您的发展，为了志信电气的发展，为了我们共同的发展，我们诚邀世界各地有兴趣、有信誉、有实力、有能力、愿与志信电气共同发展的单位和个人加盟志信电气的营销网络，共创美好未来。

1.前期询洽：销售商应了解该销售区域为志信电气未设定总销售的空白城市（或地区），该区域防爆电器用量和潜在市场空间，竞争对手，志信电气竞争优势，货款汇拢情况等。

2.申请加盟：申请加盟前应了解企业加盟条件（即：a、该销售区域为志信电气销售空白点。今后该销售区域设为志信电气唯一销售总代理；b、确定产品价格；c、根据市场销售额预付一定货款。d、双方在该区域进行广告宣传。e、企业对产品质量承诺。f、企业对代理商的奖罚。）详细将市场调研情况，个人简历，优势以书面形式向志信电气提出加盟申请。

3.企业受理：企业在收到加盟申请报告三个工作日内将管理通知书和加盟表格传递给申请人，申请人应将表格填妥，盖章并及时寄回。

4.企业审批：企业在收到加盟表格后10个工作日内及时了解，审批并通知申请人。

5.签订协议：双方签订产品销售代理协议，并严格执行。同时加盟企业还需支付一定的加盟押金。

6.市场销售：代理商应积极进行规定区域产品销售、产品招标工作，认真作好产品售前、售中、售后服务工作，及时收集产品销售和产品质量信息，使志信电气产品在该地区市场占有率逐年上升，获取较大的经济效益和社会效益。

加盟热线+86-21-66280453

我们的合作伙伴是：1、坚信诚信经营和到家服务是生意成功的基础，2、具有长远的眼光，精耕细作的心态和丰富的市场运作经验，3、具备良好的商业信誉和经济实力，追求长期稳定和共同发展。

特许商的资格条件是：1.

有良好的商业信誉和专卖场所，具有两年以上的防爆电器销售经验；2. 具备一定的资金周转能力和启动市场能力；3. 有品牌经营和销售的信念；4. 维护全国统一的品牌形象和产品形象。

助销支持及市场保护措施是：1.

以iso9001的品质管理模式，为商家提供适销的产品；2. 以极具竞争力的价位和最大的利润空间，确保商家在低速行情中迅速拓展市场；3. 协助各区域市场作市场分析并拟订营销方案，提供人员培训；4. 严格的市场区域划分和完善的价格体系，确保商家利益；5. 按不同区域市场的不同发展阶段给予商家相应的优惠政策支持。

有防爆的地方 就有志信电气

本产品的品牌是志信，基本投资额是0-0.5万（元），保证金额是0（元），加盟费是0（元），项目区域要求是全国，品牌发源地是上海，预计回报率是20（%），预计回报周期是1（年），特许权使用费是1（元），合同期限是2（年），加盟商总数是1（家），特许经营时间是2（年），是否多品牌经营是是，经营模式是经销,代理,特许,合作,直营，发展模式是经销,区域代理,自由代理,单店特许