

O2O异业联盟下的工会排队：动态返利模式的商业实践？系统搭建+软件开发服务，微三云麦超分析

产品名称	O2O异业联盟下的工会排队：动态返利模式的商业实践？系统搭建+软件开发服务，微三云麦超分析
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

O2O异业联盟下的工会排队：动态返利模式的商业实践？系统搭建+软件开发服务，微三云麦超分析

前文引言：

微三云云平台：我们将目光转向线下场景，如果作为线下业务负责人，私域就是门店/导购触达的消费者数量，以及门店业务覆盖的物理范围等。如果这时线下业务负责人，还统一管理了品牌直营的微信小程序业务、官网零售业务，自然就会从私域运营角度出发，将线下门店，线上小程序、官网渠道的所有私域统一思考。如果是作为消费者零售业务总负责人，所有面向消费者的阵地，所有可以销售的领域，其实都是私域。因为他们的职责让他们不得不考虑，要全方位地进行消费者和会员的统一运营，权益的统一和“一盘货”经营。

工会排队动态加速消费返利模式+商业思维+电商运营

工会排队动态加速消费返利模式：

模式逻辑：

所有用户消费，无论是平台线上自营产品，还是供应商产品，还是O2O异业联盟消费，都对社会产生经济效益，对平台产生贡献，平台可以成立一个虚拟工会组织，把所有订单的利润（产品利润，供应商供货差价，O2O异业联盟商家抽成，扣除团队奖励分销和积分返利补贴后）的60%进入工排队返利池对消费用户进行分红，

每天工会净利润返利池的资金对消费顺序的用户进行全额返利分红。用户每次消费1000获得1100的分红额度，假设一天进入返利池的资金有30万，那么当天可以满足30万的历史排队用户进行全额分红退出，又赚钱又赚货，相当于免费消费享受平台分红，

控盘机制：

根据不同产品或门店利润不同，用户消费订单进入排队等待周期从15天到300天不等，通过控盘机制实现一直永动返利，同时平台只是拿利润来排队返利分红，运营上也是相当的安全。如果用户觉得纯靠自然排队等待时间久，可以选择推广加速分红。

静态排队+推广动态加速模式：

工会VIP分享补贴5%加速释放到余额

工会店长补贴9%加速释放到余额

工会经理补贴11%加速释放到余额

工会总监补贴12%加速释放到余额

工会总裁补12.5%加速释放到余额

【X%进工会盈利池】

重点是X天劳务补贴110%财富增值，加速12.5%。

备注：用户本来就是要去购物或者到线下门店消费，平时去消费没有任何奖励和返利，现在都可以参与排队返利分红，而且还可以拿推荐奖，可以把自己经常消费的门店，比如便利店、快餐店、酒店都邀请进来，还能源源不断拿流水分红，所以这个模式也比较好推。平台永远只拿利润进行托底分红，不用担心有泡沫或者有风险，可以持久运营，所以这个模式非常值得推荐使用。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是你选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

结语：

当下公私域融合、线上线下融合、2C和2B

融合已是趋势，品牌触达消费者、经营消费者的方式越来越灵活多变。

那什么是品牌的“私域”呢？——我们认为，品牌视角下的私域肯定不止是腾讯所定义的“私域”。

当下，私域的定义往往与具体业务负责人的身份和利益有关。例如，如果只是天猫店的业务负责人，他的私域就是天猫入会的会员；如果是抖音和kuaishou的业务负责人，私域就是抖音和kuaishou的粉丝团。

如果是在腾讯微信生态的业务负责人，私域就是公众hao/视频hao粉丝，是微信好友与企微客户数，是小程序平台的jiaoyi额等数据。如果是所有线上业务的负责人，负责公域和私域的整体运营，这时候他们还会思考如何把公域消费者导入到私域去统一运营。而这就是线上的公私域融合