

# 低门槛高回报：临期团模式开店创业全攻略？软件开发服务，微三云麦超讲解

产品名称	低门槛高回报：临期团模式开店创业全攻略？软件开发服务，微三云麦超讲解
公司名称	深圳市微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13929266321 13543762209

## 产品详情

低门槛高回报：临期团模式开店创业全攻略？软件开发服务，微三云麦超讲解

前文引言：

微三云云平台发布现场，微三云资源总监麦超还就当前火爆的创/新工具赢利系统-微三云卖货系统会员制做发售讲解。传统企业想转型，缺技术、缺资金、缺经验.....对互联网心理没底。个人拥有大量的人脉，却不能将其高效转化为源源不断的钱脉。企业希望通过更低的成本，更快地获取 解决方案，将资源变现。微三云会员制系统以微三云九年系统研发成果为母体，衍生微三云卖货系统会员、卖货系统代理、推广合作会员、联盟商家四大模型，铸造千亿级超大微三云商业生态圈，让您更快实现引流、留存、裂变会员。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

### 临期团模式+电商模式+技术服务

许多商品都有保质期，比如过期就不能吃的食品。一件食品刚生产出来时就是它价格的\*\*，随着时间的流逝，这件食品的价格就会一点点下降。当这件食品即将到达保质期时，这时的食品就可以称为临期商品，临期商品的价值其实与刚生产出来时没什么不同，但价格却天差地别，如果临期还卖不出去，这件食品\*终就会过期，被清理掉。

对于大多数消费者而言，临期商品是快到期的商品，虽然商品实际上的功能并没退化，但消费者依旧向往刚生产出来的商品，更愿意为新鲜的商品买单。然而，对于经济水平不高的消费者来说，临期商品是既适合生活需求又能节省金钱的商品，他们更倾向于花更少的钱买到跟别人一样的商品。

正因如此，一些商家平台瞄准低收入人群的消费需求，研发出临期团模式。

什么是临期团模式呢？

临期团模式以卖临期商品为核心，鼓励用户开店赚钱，让用户直接当店长，提升用户卖货积极性，以此为平台引流，提升平台业绩。该模式不仅有完整的卖货渠道提供给用户，还有门槛极低的晋升制度，在该模式下用户轻松卖货，轻松升级，既能满足用户掌控金钱与商品流向的心理，又能满足用户不断攀升、越赚越多的需求。

那么临期团模式怎么玩呢？

## 玩法介绍：

I 用户任意花费499元、1999元、2999元即可成为店主，即可开店卖货赚钱

I 店主分享他人成功开店，可获得分享团队奖励

## 身份制度：

一星店主：花费499元可加入（5.1恢复原价999）

二星店主：花费1999元可加入

三星店主：花费2999元可加入

平台股东：提现佣金达到10000元即可开启

## 奖励制度：

### 店主出货奖励：

一星店主：直接分享出货赚10%，间接分享出货赚5%

二星店主：直接分享出货赚15%，间接分享出货赚7%

三星店主：直接分享出货赚20%，间接分享出货赚10%

平台股东：参与平台所有订单奖励，直接分享出货赚20%，间接分享出货赚10%

### 分享团队奖励：

一星店主：直接分享10%，间接分享5%

二星店主：直接分享15%，间接分享7%

三星店主：直接分享20%，间接分享10%

平台股东：直接分享20%，间接分享10%

注：总奖励10%\*订单实付金额=可被所有股东瓜分的奖励总金额

如果这么说还不理解，我们可以举例分析一下。

假设：店主直接分享他人消费500，间接分享他人消费500

一星店主可得 $500*10\%+500*5\%=75$ 元

二星店主可得 $500*15\%+500*7\%=110$ 元

三星店主可得 $500*20\%+500*10\%=150$ 元

一天卖出两件商品就能赚几十块，卖十件商品就能几百块，卖得越多赚得越多，月入过千轻轻松松就能实现。

某宝之所以爆火是因为瞄准了无人敢碰的电商领域，某多多之所以爆火是因为瞄准了低收入群体的消费心理，某红书之所以爆火是瞄准了消费者追求真实体验的需求.....现如今，临期团模式就是瞄准了低收入群体的消费需求，而临期商品的消费人群也不可小觑。

小编在电商行业摸爬滚打多年，玩过非常多模式。临期团模式给人一种为低收入群体量身定制的感觉，明晰平台定位，锁定主要客户，这种专属感能够吸引无数消费者，想要赚钱的老板可以考虑一下这个模式。小编手里刚好有可靠的咨询渠道与合作平台，感兴趣的老板可以向小编留言获取哦。

拓展阅读：

微三云商业模式

任何商业模式都属于两个类别中的一个，一个是用户付费的模式，第二个就是广告主付费的模式。靠卖广告来赚钱。必须拥有大量的黏度很高的用户。用户付费模式是否行得通，需要进行测试。测试的方法也只有一个，就是一个用户在他的有生之年可能会给你带来多少收入，还要看产品或者服务的成本，获取客户的成本，用收入减去成本。如果你的项目在这么三减两减之后，仍然有相当可观的利润，你这个项目就会非常有前景的。