

理视康商城小程序（新零售介绍方案）

产品名称	理视康商城小程序（新零售介绍方案）
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	理视康商城小:理视康商城小程序模式
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

产品详情

理视康商城小程序模式【梁雨】理视康分销商城平台、理视康商城模式、理视康APP商城、理视康商城模式、理视康商城软件模式

如何与终端消费者建立起无限链接被认为是今年酒业上下游企业发力的命题，不仅上游的生产企业在品牌、产品等方面绞尽脑汁，下游的大商也充分发挥主观能动性让酒饮融入更多元的消费场景，其中1919吃喝就是这样一个典型的强大终端平台赋能下的新零售平台。

理视康系统介绍

成为会员的条件是购买价值399的产品。可以享受推广权限，成为推广商

生成一个只属于你的个人二维码

手中有一码，可以扫遍天下。

发货时不需要打包、压货或囤货。

只需要一部手机就能够通过自用和分享的方式将市场覆盖至全球各地。

创业成本低且投资风险为0。

一,怎样才能晋升

职级团队共有20位成员，个人复购了1600套餐，可以选择其中的三种套餐中的一种。

累计100盒个人复购4600任意组合的杰出团队当月销售额超过了一万。

zhuoyue团队在累计700盒（其中小市场160盒）个人复购限时组合任意组合的情况下，平均速度为2~3个月，平均收入为3万元。

首席团队的每个成员，对于小市场内的600个人，可以限时以19999的价格进行任意组合的复购。这个复购平均速度为3~6个月，平均收入为10万。

二、固定奖励是推荐与级差奖励的一种形式，直推与级差秒结日发。

三,小市场统筹--多劳多得,上不封顶,解决平级不赚钱的问题彻底（周结周发）。

四,领导奖--不管是大市场还是小市场，领导可以拿团队小市场统筹奖的5%。（奖金每周结算并发放）

五,见点奖--不论市场大小,每个市场都有收入(每日结算,立即发放)。

六,是指每月根据区域销售业绩所设立的奖励制度，但奖励金额是按月结算并发放的。

1,首席成就合伙人县级市地级市区域实际业绩0.5%。

复述后:首席成就合伙人在县级、市级和地级市区域的实际业绩为0.5%。

2,合伙人的成就方法是什么?

成为自己的首席

计划培养5个首席。

每个首席每个月的销售量超过1200盒。

总销售额超过10000盒。

首席和合伙人在区域奖方面取得了双重成就。

北京商报讯（记者宋亦桐）4月30日，浦发银行召开2023年年度暨2024年一季度业绩说明会，浦发银行副行长康杰在谈及零售端机构改革时指出，“零售端相应组织架构也进行了扩容扩能，全行新成立的小微及个人贷款中心，小微及个贷服务中心，是一种经济集约复用的模式，同时也是让原来向内的更向外，向外的更向前，建立实施队伍和机构两个“1+N”机制，全方位服务好普惠客户”。