

# 图文解读区/区块链数字商业生态的可持续发展策略？软件开发服务，微三云麦超讲解

产品名称	图文解读区/区块链数字商业生态的可持续发展策略？软件开发服务，微三云麦超讲解
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

图文解读区/区块链数字商业生态的可持续发展策略？软件开发服务，微三云麦超讲解

前文引言：

微三云 100 多分销奖励模式支持所有系统功能应用《数字化转型路线图》作者托尼·萨尔德哈（Tony Saldanha）曾说，一次数字化转型的成功并不代表什么，重要的是能不能利用数字化探索出新的商业模式。托尼·萨尔德哈曾判断，企业正向第四次工业革命迈进。对企业来说，这意味着数字技术将会成为新的产品和服务、新的运营方式以及新的商业模式的核心。蒙牛集团 CDO 李总也指出，「业务数字化」是系统项目；而「企业数字化转型」本质上是商业创新，是企业寻找数字化驱动的新增长点，更重要的是意识与观念。

区/区块链数字商业生态+区/区块链解读+技术服务

区/区块链玩法案例：

链游赛车模式是一种结合了区/区块链技术的赛车游戏模式。在这种模式下，玩家可以拥有、交易和管理自己的虚拟赛车，同时参与各种赛车比赛和活动。

在链游赛车模式中，赛车通常是以NFT（非同质化通证）的形式存在，每辆赛车都有独特的属性和价值。玩家可以通过购买、交易或合成来获取自己心仪的赛车，并对其进行升级和改造，以提升赛车的性能和竞争力。

疯狂出租车生态圈的原生游戏货币，总发行量为2.5亿枚，其中%预挖出来放入去中心化交易所流动池中，并且永/久性锁死池子。其余99.9%由CRAXY TAXI游戏中参与赛事并获得赛车冠军才到得到98#代币的奖励。并且技术团队在开/发时全程将在区/块链上呈现出来，杜绝任何人篡改的可能。

游戏玩法介绍：1.通过BSC链钱包绑定帐户，进入到CRAXY TAXI游戏中，选择参赛车辆进行比赛，游戏系统会根据你所选择的车辆等级自动匹配你的对手进入同一房间，每次赛事共5条赛道，分别在12345号赛道共同参赛随机决出一名冠军。赛车规则| 每次赛事共5条赛道，分别为12345号赛车共同参赛；| 每次参赛前支付对应赛车押金，当5辆赛车同时出发，决出一名冠军。| 冠军奖励对应赛车2倍价值代币，不退回质押的U；| 其它车手退回质押U币并额外获得8%的U。

例：玩家ABCDE五名选择 宝马车 进行比赛。| 每名玩家在参与的时候 质押100U 进入游戏。| 当满员后开始决赛，随机从5名中产生一名冠军。| 冠军质押的100U不退回，但得到价值2倍的代币到个人中心待释放的钱包，每天按1%释放，点击领取秒提现到BSC钱包。| 其余4名选手退回100U并额外获得8%的U，共108U到个人中心钱包，点击领取秒提现到BSC钱包。 支付质押U后8小时没有开始比赛，退回质押U到个人中心，点击领取秒提现到BSC钱包。 玩家创建的房间2小时没开始比赛，退回质押U到个人中心，点击领取秒提现到BSC钱包。 玩家可选择对应的车辆进行参赛，也可自行创建房间进行参赛。输入房号进入房间，进入房间后可以邀请别人进入。

冠军质押分配方案（100%分配）| 4名参赛者每人8%（4X8共32%）| 推荐参赛车手2%（5X2共10%）| 公会 3% 公会由玩家自己创建，创建公会交纳10000U的注册资金，公会可以拿到整个团队流水 2%的收益，推荐公会可以拿到该公会团队流水的 1%。只有公会才能推荐公会，若该推荐人不是公会，收益由上级公会拿到。后期升级后也可以拿到。

链游赛车模式的优势在于，它利用了区/块链技术的去中心化、透明性和安全性等特点，为玩家提供了一个公平、公正的游戏环境。同时，由于NFT的存在，玩家的虚拟资产也更具价值和可交易性，为玩家带来了更多的收益和乐趣。

附：区/块链技术+去中心化玩法+搭平台建体系造生态

**区/块链技术作为一种去中心化、透明化的技术，在商业领域中提供了众多的创新机遇。本文将探讨基于区/块链玩法的商业模式机遇，包括去中介化、数字资产交易、溯源与透明等方面。**

通证积分是一种基于区/块链技术的数字货币，可以在企业生态系统中发行和使用。它具有去中心化、透明化的特点，并且可以进行跨平台、跨企业的交易。通证积分的核心目标是激励用户参与企业生态系统中的各个环节，促进用户活跃度和购买力的提升。

建立通证积分生态系统为了打通企业生态系统，企业需要构建一个完整的通证积分生态系统。首先，

企业需要确定自身的商业合作伙伴，包括供应商、合作伙伴和消费者等。然后，通过区/区块链技术发行和管理通证积分，在企业内部和外部建立起一个透明、可信的积分体系。通过通证积分，企业可以激励消费者、合作伙伴和员工参与生态系统中的各种活动，促进生态系统的发展和壮大。

数字资产交易平台搭建 区/区块链技术可以帮助建立一个去中介化的数字资产交易平台，实现数字资产的安全、快速、低成本的交易。通过区/区块链技术，交易双方可以直接进行点对点的数字资产交易，无需经过中介机构，降低了交易成本和交易风险。同时，区/区块链技术也可以确保交易的透明性和安全性，有效防止欺诈和篡改。产品溯源与透明化 通过区/区块链技术，企业可以建立产品的溯源系统，实现产品生产、加工、运输、销售等全过程的追溯和透明化。消费者可以通过区/区块链技术查询产品的来源、生产过程、质量检测等信息，增强对产品的信任和认可度。同时，通过区/区块链技术，企业也可以有效应对假冒伪劣产品的问题，保护消费者的权益。

通证积分的应用可以促进企业间的协同合作，实现资源共享和协同创新。通过通证积分的奖励机制，企业可以引导合作伙伴共同kaifa新产品、共享渠道资源、互相推荐用户，提升整个生态系统的价值和竞争力。同时，通证积分也可以用于建立企业间的信任机制，提供信用担保和可追溯的交易记录，降低商业合作的风险与成本。

区/区块链通证积分可以在以下场景中应用：

金融服务：区/区块链通证可以用于支付、转账和结算等金融服务。同时，通证积分可以用于身份验证、信用评估和风险管理，提高金融服务的效率和安全性。跨境支付与汇款：通过区/区块链通证积分，可以实现快速、安全和低成本的跨境支付和汇款。中间环节的银行手续费和汇率损失可以减少，提高资金跨境流动的速度和效率。物联网设备管理：区/区块链通证可以用于识别和管理物联网设备，确保设备的安全性和可信度。同时，通证积分可以用于设备之间的数据交换和支付，促进设备间的协作与共享。版权保护与数字内容分发：通过区/区块链通证，可以实现数字内容的版权保护和分发。艺术家、作家等可以通过通证积分实现对其原创作品的授权和收益分配。粉丝经济与社交媒体：区/区块链通证可以用于社交媒体平台上的粉丝经济。用户可以通过参与社交活动、分享内容等方式获得通证积分，用于购买虚拟物品、增强社交地位等。营销与促销活动：区/区块链通证可以用于营销和促销活动，激励用户参与和消费。用户通过购物、推荐新用户等方式积累通证积分，可以用于抵扣商品价格、兑换优惠券等。

总结：

区/区块链通证积分的应用场景包括金融服务、跨境支付与汇款、物联网设备管理、版权保护与数字内容分发、粉丝经济与社交媒体以及营销与促销活动等。通过这些应用场景，区/区块链通证积分可以提高效率、降低成本、增加安全性，并促进社会 and 经济发展。随着技术的进步，还会出现更多新的应用场景。基于区/区块链技术的商业模式机遇在于其去中心化、透明化、安全性等特点，为企业提供了新的商业发展机会。通过建立通证积分生态系统、搭建数字资产交易平台、实现产品溯源与透明化等方式，企业可以更好地利用区/区块链技术，推动商业创新，提升竞争力。

分享模式，分享知识，分享系统。如需完整方案，软件kaifa，模式策划，需要了解电商软件等相关信息可以私信微三云麦超。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

微三云系统优势：底层支持多种分销模式 同时支持绩效管理、推广奖励、区域奖励、店铺级差等级奖励、gaoji奖励，同时支持自选模式如分红榜模式、云店奖励、团队奖励，新微商模式、新零售代理模式、挂售公排、拼团公排、最新的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等,招商奖励、感恩奖、消费奖励等多种分销、激励、返佣模式，可任意组合上千种常规的分销组合模式，能满足市场上所有商城模式组合的契合度达到 98%。