

独创轮动机制:公平分配市场的收益分配方式！商业思维+技术服务+电商系统，微三云邹锋兴分析

产品名称	独创轮动机制:公平分配市场的收益分配方式！商业思维+技术服务+电商系统，微三云邹锋兴分析
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

独创轮动机制:公平分配市场的收益分配方式！商业思维+技术服务+电商系统，微三云邹锋兴分析

扩展阅读：

微三云系统优势：底层支持多种分销模式

同时支持绩效管理、推广奖励、区域奖励、店铺级差等级奖励、gaoji奖励，同时支持自选模式如分红榜模式、云店奖励、团队奖励，新微商模式、新零售代理模式、挂售公排、拼团公排、最新的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等,招商奖励、感恩奖、消费奖励等多种分销、激励、返佣模式，可任意组合上千种常规的分销组合模式，能满足市场上所有商城模式组合的契合度达到98%。

微三云云平台的微服务分布式架构如何理解？举例，零售系统当中最常见的“商品中心”——如果是传统做法，那么企业通常会采购多套系统，每个系统里都有一个不同形式的“商品中心”，数据是断层的，在商品中心上传商品的工作也是重复的。

如果采用云平台OS操作系统则不同，其底层就有一个成熟完善的“商品中心”，这个商品中心可以应用在云平台的OMS系统，也可以应用在微三云的B2C系统和B2B系统。供应链系统，qukuailian系统，知识付费系统，NFT系统。无论是“商品中心”、“订单中心”、“权限中心”还是“库存中心”，作为独立的微服务模块可以为不同的业务应用进行调用。微服务架构下的中心化能力是可以单独使用，以及给多

个不同业务应用所使用的。

链动3+1商业模式解析+商业模式设计+软件系统开/发服务+微三云邹锋兴分享

前言：随着数字经济的快速发展，商业模式也在不断地迭代更新。在众多的营销策略中，链动3+1商业模式凭借其独特的裂变机制和共赢理念脱颖而出。它不仅关注企业的增长，还强调用户的参与和利益共享，从而形成一个良性循环的生态系统。本文将详细介绍链动3+1模式的核心特点，以及它是如何通过用户裂变、分享和复购机制来推动市场的快速扩张和企业的可持续发展。我们将会看到，这种模式是如何在实践中激发市场活力，为参与者提供平等的发展机会，进而实现多方共赢的。

链动3+1商业模式其核心在于通过裂变机制，使用户在购物的同时获得分享权益，并通过推荐朋友加入成为代理或老板，实现快速裂变。这种共赢的商业模式不仅为用户提供了平等的发展机会，有效激发了市场活力。

链动3+1商业模式怎么玩？

一、成为代理条件如用户在购买1000产品后成为代理，成为代理后获得推广权限，通过推广可以获得提成。

二、用户销售提成说明当你成为代理后，你分享一个新用户A，为获得150销售提成，再分享一个用户B也获得150销售提成，再分享一个用户C也获得150元销售提成，同时你升级为老板身份。

三、老板分享奖金成为老板后，每直接分享一个新用户都可以获得300直推奖，分享人数不设上限，但你的第一排只能摆放四个位置，多余的则会自动滑落到你的市场弱区。四、老板奖励说明假如你分享的D用户新分享了一个用户D1消费D1获得销售提成150，你获得150见点奖励再分享D2，D1同样获得销售提成150，你获得150见点奖励再分享D3，D1同样获得销售提成150，你获得150见点奖励同时D用户以升级为老板身份，在分享D4用户，D用户就可以获得300的销售提成了。D4再去分享一个D5，那么D就可以获得150的见点奖了。D1/D2/D3就留给了你，D1/D2/D3分享的前三个会员，你每个都会拿到150见点奖。

简单来讲，假如你分享了四个用户，ABCD用户，ABC分享的新用户是贡献给你上面的老板，D用户也会为你贡献三个用户，三个你都能获得150见点奖，这三个是属于你的用户，每个人也都会在为你贡献三个用户，那么就变成了九个用户，以此类推，实现无限链动。通过快速裂变无线链动可快速实现月入百万。

小编是一家软件kaifa公司负责人，只kaifa互联网软件，不会参与任何运营项目，如果需要kaifa小程序APP

，区块/链元宇宙请加我微信给您发资料，为您提供全行业系统kaifa服务！

第五、独创轮动机制当你直推四个用户的时候，就会触发轮动机制（滑落下来的不算，直推四人后才能触发），七天一轮动。假如你有ABCD四个市场，第一个七天ABC市场贡献给上级，自己拿D用户的团队收益，第二个七天BCD市场贡献给上级，自己拿A用户的团队收益，以此类推，机制公平。

第六、产品复购机制当你获得奖金满3000元，必须复购一千产品后，可继续拿服务奖，再满再复购。

第七、贡献奖（滑落下来的不算，直推四人后才能触发）当你成为老板后，把前面3个用户贡献给上级，可以拿到他们直推、见点和平级收益的一个百分比收益

第八、滑落奖（直推四人后才能触发）比如你下面4个用户的位置已经满了，再去推荐第5个用户，假设前面4个用户业绩相同，则会优先滑落到4号位（获利位），若有业绩弱势区，则优先滑落到业绩弱势区，你推荐的用户滑落下去你则可以拿到他们的直推、见点和平级收益的一个百分比收益

综上所述，链动3+1模式以其独特的优势和创新机制，成功引领了一场运营革命。它不仅解决了传统链动模式中的小号、死号、断代等问题，还通过灵活的换位机制和丰富的奖励机制，为团队成员提供了更多的发展机会和收益空间。在未来的市场竞争中，链动3+1模式将继续发挥其强大的作用，助力企业和个人实现持续稳定的发展。

结语：总的来说，链动3+1商业模式提供了一种有效的途径，通过激励用户参与和推荐，实现了市场的快速拓展和品牌的传播。它的成功之处在于平衡了各方的利益，既满足了企业的发展需求，也为用户创造了实际的价值。然而，任何商业模式都需要根据市场环境和消费者需求进行不断的调整和完善。未来，链动3+1模式或许还将迎来更多的创新和变革，以适应不断变化的市场和经济形势。对于企业和创业者来说，理解和掌握这种模式的精髓，将是在激烈竞争中脱颖而出的关键之一。

小编是一家软件开/发公司负责人，只开/发互联网软件，不会参与任何运营项目，如果需要kaifa小程序APP，区/块/链元宇宙请加我微信给您发资料，为您提供全行业系统开/发服务！