

# 探索链动3+1模式:用户裂变与分享的商业潜能！电商运营+软件开/发服务+技术服务微三云电商系统

产品名称	探索链动3+1模式:用户裂变与分享的商业潜能！ 电商运营+软件开/发服务+技术服务微三云电商系统
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号 天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

## 产品详情

探索链动3+1模式:用户裂变与分享的商业潜能！电商运营+软件开/发服务+技术服务微三云电商系统

前言：随着商业环境的不断变化和消费者行为的演变，传统的商业模式已经无法满足市场的需求。在这种背景下，链动3+1商业模式应运而生，它以用户为中心，通过激励机制促使用户参与产品推广，从而实现市场的快速拓展和企业的持续增长。本文将详细介绍链动3+1模式的核心特点，以及它是如何通过独特的裂变机制、复购政策和贡献奖等措施来促进商业生态的健康发展。

链动3+1商业模式其核心在于通过裂变机制，使用户在购物的同时获得分享权益，并通过推荐朋友加入成为代理或老板，实现快速裂变。这种共赢的商业模式不仅为用户提供了平等的发展机会，有效激发了市场活力。

链动3+1商业模式怎么玩？

一、成为代理条件如用户在购买1000产品后成为代理，成为代理后获得推广权限，通过推广可以获得提成。

二、用户销售提成说明当你成为代理后，你分享一个新用户A，为获得150销售提成，再分享一个用户B也获得150销售提成，再分享一个用户C也获得150元销售提成，同时你升级为老板身份。

三、老板分享奖金成为老板后，每直接分享一个新用户都可以获得300直推奖，分享人数不设上限，但你的第一排只能摆放四个位置，多余的则会自动滑落到你的市场弱区。四、老板奖励说明假如你分享的D用户新分享了一个用户D1消费D1获得销售提成150，你获得150见点奖励再分享D2，D1同样获得销售提成150，你获得150见点奖励再分享D3，D1同样获得销售提成150，你获得150见点奖励同时D用户以升级为老板身份，在分享D4用户，D用户就可以获得300的销售提成了。D4再去分享一个D5，那么D就可以获得150的见点奖了。D1/D2/D3就留给了你，D1/D2/D3分享的前三个会员，你每个都会拿到150见点奖。

简单来讲，假如你分享了四个用户，ABCD用户，ABC分享的新用户是贡献给你上面的老板，D用户也会为你贡献三个用户，三个你都能获得150见点奖，这三个是属于你的用户，每个人也都会在为你贡献三个用户，那么就变成了九个项目，以此类推，实现无限链动。通过快速裂变无线链动可快速实现月入百万。

小编是一家软件开发公司负责人，只开发互联网软件，不会参与任何运营项目，如果需要开发小程序APP，区块/链元宇宙请加我微信给您发资料，为您提供全行业系统开发服务！

第五、独创轮动机制当你直推四个用户的时候，就会触发轮动机制（滑落下来的不算，直推四人后才能触发），七天一轮动。假如你有ABCD四个市场，第一个七天ABC市场贡献给上级，自己拿D用户的团队收益，第二个七天BCD市场贡献给上级，自己拿A用户的团队收益，以此类推，机制公平。

第六、产品复购机制当你获得奖金满3000元，必须复购一千产品后，可继续拿服务奖，再满再复购。

第七、贡献奖（滑落下来的不算，直推四人后才能触发）当你成为老板后，把前面3个用户贡献给上级，可以拿到他们直推、见点和平级收益的一个百分比收益

第八、滑落奖（直推四人后才能触发）比如你下面4个用户的位置已经满了，再去推荐第5个用户，假设前面4个用户业绩相同，则会优先滑落到4号位（获利位），若有业绩弱势区，则优先滑落到业绩弱势区，你推荐的用户滑下去你则可以拿到他们的直推、见点和平级收益的一个百分比收益

综上所述，链动3+1模式以其独特的优势和创新机制，成功引领了一场运营革命。它不仅解决了传统链动模式中的小号、死号、断代等问题，还通过灵活的换位机制和丰富的奖励机制，为团队成员提供了更多的发展机会和收益空间。在未来的市场竞争中，链动3+1模式将继续发挥其强大的作用，助力企业和个人实现持续稳定的发展。

小编是一家软件开发公司负责人，只开发互联网软件，不会参与任何运营项目，如果需要开发小程序APP

PP，区/块/链元宇宙请加我微信给您发资料，为您提供全行业系统开/发服务！

结语：链动3+1商业模式凭借其创新性和可持续性，正在逐渐成为企业发展的新引擎。它不仅为用户提供了获取收益的机会，还通过循环轮动和复购机制保证了市场的稳定性和产品的持续销售。然而，任何商业模式的成功都离不开优质产品的支撑和服务的完善，只有将创新模式与zhuoyue品质相结合，企业才能在激烈的市场竞争中脱颖而出，实现长远发展。未来，链动3+1模式将继续引领商业潮流，为企业提供更多的可能性，同时也为消费者带来更加丰富和多元化的购物体验。