

第二种“先消费，活动返”，用户先在平台消费获得参与权益，参与该活动一次就可以获得一定的返佣，只要参与的次数够多就能达到消费全返的目的。

第三种“先消费，广告返”，用户先在平台消费获得返利积分，参与每日看广告的任务就可以把消费获得的返利积分进行变现，只要参与的时间够长就能达到消费全返的目的。

第一种消费全返的模式其实就是社交电商里运用很广泛的分销，第二种消费全返的模式就是前两年玩得很火的拼团返利、抽奖返利模式。

第三种消费全返就比较新了，我这边称这种模式为“广告电商”模式。因为发改委在今年一月份发表了《促进消费实施方案》的通知确立了“消费返利积分”的机制，很多人希望把这个消费返利积分给利用上，而广告电商的消费全返模式非常适合与消费返利积分结合。

结合之后广告电商的用法也很简单，用户在平台消费之后获得等额的消费返利积分，这个消费返利积分不仅可以平台的积分商城、线下结盟商家限额抵扣使用，还可以每天通过观看广告完成任务来把消费返利积分的一点点提现到零钱。

广告电商与其他的消费全返不同就是，用户需要每天观看广告才能获得返现，为什么需要每天观看广告？每天看广告才是广告电商模式的核心重点，每天看广告就是为了产生流量，而产生了流量就需要去变现。靠模式卖货赚钱就是赚一时的钱，赚到的大部分都是要分出去的，而靠变现流量赚到的钱才是自己的。

而广告就是流量变现常见的方式之一，除了广告变现之外还有着更多的其他流量变现的方式：直播带货、短视频带货、种草带货、发行NFT、打造品牌等等。

我能为您提供：

- 1、专业的商城运营建议，量身定制为企业输出方案。
- 2、企业商业模式制度设计咨询顾问服务——公司团队服务过年交易量超过30亿的互联网平台
- 3、公众号小程序APP开发，社交电商分销系统，代理模式、会员制电商、拼购分销，广告电商模式、消费全返模式、链动奖励模式、七人拼团模式、盲返模式、排队分红、共享门店、消费分红、共享购、分享购、七星创客、消费增值、NFT、七星创客模式、推三返一模式、泰山众筹模式、卷轴模式
上门服务模式 循环购模式 元宇宙系统 以及任何软件模式专业开发

主营业务：定制开发分销，拼团等各种系统模式（各行业皆可定制），为企业解决【买货】问题。

公司规模：公司运营超15年，8000平方独栋办公楼，200+技术开发团队

公司成就：服务超过30万家电商平台，包含30多家百亿级平台，10多家上市公司国企，年销售额超过5个亿。

