

汽车锂电池UN3171出口要求及检测报告

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 汽车锂电池UN3171出口要求及检测报告 |
| 公司名称 | 广东杰信检验认证有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | 报告用途:销售、质量控制、出口通关 检测对象:电池、电池包、新能源汽车 检测周期:40天 |
| 公司地址 | 广州市天河区中山大道建工路19号2楼 |
| 联系电话 | 13760668881 13760668881 |

产品详情

2023年，我国新能源汽车产销量分别为958.7万辆和949.5万辆，同比分别增长35.8%和37.9%，产销量连续9年位居首位。新能源汽车市场渗透率达到31.6%，比2022年提升5.9个百分点。截至2023年底，我国新能源汽车保有量2041万辆，占汽车总量的6.07%。

2023年，我国新能源汽车出口120.3万辆，同比增长77.6%，延续快速增长态势。新能源汽车出口快速增长带动我国汽车出口量快速增长，2021年汽车出口首次突破200万辆、位居第三位，2022年311.1万辆、位居第二位，2023年491万辆、位居首位。

汽车的出口运输主要有三种方式，一种是滚装船运输，一种是集装箱运输，还有一种是汽车框架运输。

新能源汽车是一种由锂电池驱动的车辆设备，因此在海运出口时需要满足资质要求。如果使用滚装船进行运输，则被视为普通货物，而如果使用集装箱船运输，则被视为危险品，归属于第九类危险品，需要遵守相关的海运规定。

海运出口海事备案 新能源汽车在海运危规中属于第九类危险品UN3171，其出口操作流程与锂电池电动车、滑板车和平衡车等货物相似。不过，不同于锂电池电动车等产品，新能源汽车由于外包装较大，无法办理危包证。因此，新能源汽车出口海事备案需要按照以下步骤进行:

- 1、准备正本盖章的备案申请报告及情况说明，用于申请海事备案。
- 2、准备中文MSDS和锂电池UN38.3报告，以证明锂电池的安全。
- 3、准备委托备案的委托书，授权第三方代理备案手续

而集装箱运输遵从UN3171海运条例，需要订舱位。一般船公司订舱口需要提供中英文版MSDS、电池模组和电池包的UN38.3检测报告、每款车型的车型与运输条件鉴定报告（海运报告）。

我们总部新能源实验室是国家新能源汽车检测重点实验室，可以做电池模组、电池包、电池簇、电池储能系统、新能源整车等产品的检测，可以出具UN38.3报告、电池概要报告、电池产品MSDS

(安全技术说明书)报告、危险特性分类鉴别报告、货物运输条件鉴定书(海运报告、空运报告、陆运报告)、GHS危险公示标签报告。有相关检测需求的企业可以与我们联系。联系人：邹工

相关资讯

汽车工业协会统计数据显示，新能源汽车产销分别完成958.7万辆和949.5万辆，同比分别增长35.8%和37.9%，市占率达到了31.6%，高于上年同期5.9个百分点。在经历过去两年的突飞猛进之后，增长拐点显现。全国乘用车信息联席会(以下简称乘联会)的统计数据显示，2023年全国新能源乘用车厂家累计批发887万辆，同比增长36%；累计零售775万辆，同比增长36%；出口104万辆，同比增长71%。滚装船又称“开上开下”船，或“滚上滚下”船，它是用牵引车牵引载有箱货或其他件货的半挂车或轮式托盘直接进出货舱装卸的运输船舶。货物装卸不是从甲板上的货舱口垂直的吊进吊出，而是通过船舶首、尾或两舷的开口以及搭到码头上的跳板，用拖车或叉式装卸车把集装箱或货物连同带轮子的底盘，从船舱至码头的一种船舶。对于带动力的汽车而言，则是由司机直接驾驶出入船舱。目前出口的汽车多为汽油车和柴油车，新能源汽车多是面向欧洲和东南亚。客观来说，欧美市场对于新能源车型是有庞大需求的。按照计划，美国希望2032年销售的新车中有三分之二是电动汽车。欧盟的野心更大，希望从2035年起所有销售的新车都是电动汽车。欧盟严格的排放法规，是推动市场转向电动汽车的重要因素，为品牌电动汽车提供了市场机会。

物流资讯 这种并购方式属于市场导向思维，围绕客户提供服务。比如将业务进一步拓展到仓储、拖车、报关等领域，提供双向服务，最后发展到具备为客户提供“门到门”服务的能力。我认为，在货代Top5排行榜中的企业，将最有可能成为本土批货代杀手。《航务周刊》：大型货代企业并购在尚不频繁，您认为，哪些问题是并购方最应关注的？丁伟强：并购方最应关注两个问题，一是如何对自身及并购标的进行估值，二是如何判断并购标的与自身业务是否匹配。另外，如果客户要的很具体，指明要某种产品，这种方法不可取，如果仍要推荐，就等于否认别人的专业度。此类情况下，我们可以从工艺流程及品牌入手。利用一切可以谈价格的因素，要让客户无法拒绝跟您进一步接触。针对贸易商、分销商可换位思考，因为他们也在像我们一样每天的寻找客户，重复的询价报价，如何时间得到手价格，对于他们来讲是至关重要的。我的建议：采用区间报价，不用持续的报价。对于自己也是一件繁忙的工作，做外销必须有信心，每次次的报价石沉大海对自己是一种打击，所以要对跟踪要下时间去研究。

百世供应链本季度云仓总履行订单量达到863万件，同比增长52.7%，其中，百世加盟云仓贡献了45万件订单，同比翻倍。截至第三季度底，百世供应链拥有直营及加盟云仓共385个，总管理面积超过3万平方米。百世店加继续专注于最后一公里的零售供应链的改造。截至九月底，百世店加为旗下的3414家WOWO与百世邻里品牌便利店及近43万家会员店提供优质的供应链服务。百世优货整车物流平台发展迅速，截至九月底，已有3.7万辆货车在百世优货平台上注册。