

# 节水洗车设备，无水洗车设备，上门洗车设备，环保洗车设备

产品名称	节水洗车设备，无水洗车设备，上门洗车设备，环保洗车设备
公司名称	上海英勇实业有限公司
价格	面议
规格参数	品牌:yy 型号:01
公司地址	上海市嘉定区澄浏公路52号39幢2楼J587室
联系电话	021-52126662 13818204640

## 产品详情

====无水洗车设备把水箱、杂物盒、压力泵、蓄电池与推车设计为一体，并在底部按装了万向轮子，移动很方便。特制的水枪，自动在板手上加压大小情况下，完成喷雾状和喷直线状的交换，不用人为去调节抢头上的阀门，否则等你调好地下已一大滩水了，本机喷雾内压7公斤，直射状内压6公斤，关闭内压10公斤，本水管卷式10x6.5mm进口管不会产生燥音和爆裂声，把冲洗加配合洗车宝、去污、打蜡、上光一次完成！洗完地下无水迹，适合进社区中档居民小区，地面及地下车库设点，宾馆、饭店、大型超市上车位服务，更不必担心电源及水源的问题。

====无水洗车，把洗车宝喷在车上，用一块湿毛巾把脏的地方擦一边，擦完后有80%泥沙在毛巾上了，等它干了后底层固化成膜，脏物悬浮在表面，再用一块干毛巾抛光就好了，其实水在毛巾里，水的多少，取于车脏的程度，由于洗车宝能隔在油漆和泥沙中间，因此不会损坏油漆。如有人不懂该原理暂时不能接受，那么在无水洗车之前，我们先用节水洗车机增加一道工序，在他车上先喷一层雾状水，然后再用海绵擦一边，当人们看到水在车上心就放下了，该机可放40升水，能洗30辆车。但要配合洗车宝去污打蜡上光一次完成！一辆车只用一公斤水，洗完地下无流水。

====我们十年之前就没收加盟费，你只要出第一次买货的费用4800元/套，能洗5000辆左右车辆，洗一辆车成本0.9元/辆，第二次再进货成本只要0.6元多/辆了，而且产品自己生产，经常改进，质量有保证。而我们电动洗车机只要是使用12v电瓶的，那么你可对比一下，我们要比市场上的压力大，雾状好，我们又有十多年生产历史产品成熟，返修率极少、到时你就不会后悔买我产品了！另配一台洗车机2000元/台，共6800元，但现有的人同时要进二到三小区，否则买三套要二万多元了，而现在把它拆开来，那么你只要买二台机就8800元，三台机就10800元就可了，4800元一套产品可同时放在几个小区使用，不必要为了买洗车机同时要买三套产品，客户会产生压货现象。

====最主要的是我们洗车宝有三大优点：1.速度快，油漆表面二个人只要7-8分钟，其它产品最起码要20分钟以上，也就是别人洗一辆车用英勇产品可以洗二辆车，减少了一半的工人，2.市场上都是用的最便议的蜡原料，做出粘性的产品，把原有的油漆颜色加深了，擦一小块看上去有效果了，但等全车擦完了，整车颜色发乌了，用车漆反光图片看不清好像是晚上灯光很暗，英勇产品不加深油漆颜色，用车漆反光图片看上去很清楚，就像白天的亮光，他们的产品抛光后油漆外表粘，手按上去还有手印，容易招灰

，英勇的是选用上等材料，不加深颜色，手感好滑！没有手印，不招灰。特别适用风砂大的地区，由于不粘灰，用车掸一抹灰砂就掸掉了3.市场上粘性产品占95%我们不粘的占5%，市场上很难找得到不粘的产品，而且英勇产品成本便议，第二次再进货，成本0.5元/辆，你值得一来。

=====教你几个方法设别粘性产品！如你能去实地考察，在车上用五手指按一下油漆表面，上面有没手印，有的就是粘的。二：用毛巾抛光后趁毛巾还热，马上去摸毛巾粘手吗。粘的就是。三：是否能用它擦玻璃，如他擦了，三下抛不干净还粘糊的，就是粘性的。四：干脆喷点在手上，二手搓几下，手粘不粘。粘的就是。五：如在网问：你洗油漆的产品能洗玻璃吗？他说我们有专用洗玻璃的清洁剂，那这就是粘性的。以上只要有其中一条符合，哪它就是粘性产品。因为不粘的产品，不用换毛巾，洗完车身，连上面的玻璃都可洗，这样省了玻璃清洗剂，又省了操作时间，又增加了玻璃光亮度，真是一举多得。如果粘性的产品，因为你用了他，冬天还好但到了夏天，温度高会粘灰，客户看了以后还会来洗吗，浪费了你几个月辛苦争取来的客户群体，你还能成功吗？哈哈！

=====资料网站都有，我们已有十多年历史，现网上一二年的公司，因成立时间短，产品不成熟，未能更好的改进，原因是向别人进的货无法改进，而我们产品是公司生产研发，你们有保障。我们在创品牌，你可去比一比吧，所有无水洗车我的网站最详细了，你只要把网站每个栏目点进去看完，你从不懂到内行了，洗车机你从无水洗车栏目里点进去，就可以看到了，有的人认为太阳能洗车机好，但你想吗？如阴天、或你到地下车库去洗车，太阳能能充电吗，所以不要抄作要实用。

=====如你有时间，一可来沪考察，比较它人产品后，你选中我产品时，到加盟我们的小老板小区里，实地培训，这样你就知道地下车库和地面车库，怎么安排时间的，包月另洗又是怎么按摊时间的，怎么搞促销的，怎么管理员工的，让他洗了30台不敢说25台，到时你上什么都学会了，如你实在没有时间来沪，我们也会随货给你带去vcd和文字培训资料，你可以自学，如有不懂之处，还可以打免费咨询电话400-600-1013，记住！不要给我省钱了！你打的长途电话费是我付钱的噢！

=====自己学，错了一直错下去，来培训，老师可纠错，再说我们绝对禁止在客户车上练，万一洗得不对，驾驶员互相一传，你好不容易拿下的小区，由于自己没学好，没人叫你做了多可惜！培训每天可供上百辆车让你练，只要你不怕累，练熟了回去马上可以开业了，这跟有水洗车不一样，不要看得太简单，水冲-擦干-完事。无水洗车是技术活-加熟练-有经验-能处理好各件颜色油漆的问题-才能成功。总结一句话，一步一脚印，踏踏实实学艺，也无近路可走，才能最后成功。市场上粘性产品占95%我们不粘的占5%，你还是来沪比一下吧，我们还送800到1300元货作为你的路费补偿，你值得一来。

=====先看一下，区别公司和市场上产品的不同之处，有不懂，请打我免费电话。比如二个人去小区包月，现在每月180元/辆，（每月洗8次打一次蜡）二人包100辆车，营业额18000元，每人工资3000元x2=二人6000元，(100辆除平均3.5天/次，每天二人洗29辆，我给工人每天定额16辆/次，洗半小时一次，包月里面又不洗，应该轻松吧，二人可完成32辆/次，没有超额，)加上洗车宝成本不到400元，共6400元，加上1800元给物业费共8200元，18000元减8200元==9800元，(180元/包月给人理介为，打蜡一次60元，120元洗8次车，每次15元便议不贵，让人可接受，)当初我们发明上门服务的目的==是指在停车场、小区设点，上车位服务，员工不离开小区大门的，不是从你家，到客户家，否则时间都浪费在路上！如到客户家来回半小时，准备工具加洗车半小时共一小时，就算你隔天都预约不浪费时间，一天8小时只能洗8辆车，才够发工钱的，这还能挣钱吗？所以千万不要受市场上做洗车机厂商的误导，要用电动三、四轮车背着洗车机外出上门洗车，这样的话充电也麻烦，小区内放保洁工具的进不去无法充电，或者把充电器拉外面充，这就有可能不良分子把你充电器顺手牵羊拿走，还可能偷走了你的电动三轮车，如有特大小区东到西超过一公里，有100辆以上车包月，正确做法是增加洗车机，或了不起化300元买辆小三轮车，把洗车机放在上面人踏不就不解决了吗，再说说太阳能洗车机没有太阳光照能充电吗，洗车都在阴凉地方，更不要说地下车库了，没有太阳能充电吗？一直在房顶上的太阳能热水器，有时还要用电加热呢。

本产品的加工定制是是，品牌是yy，型号是01，产品用途是洗车，产品别名是洗车机，节水设备类型是

洗车节水设备，规格是55cmX26cmX26