

传统门店面临的4大痛点：客流少、客户关系弱，消费过程复杂，难以实现用户价值持续变现，点单效率低下，消耗大量人力物力，营销手段欠缺，好的店铺常常不为人知，线上资源无法导流到线下消费。又该如何解决，新零售商城系统O2O多门店系统或许有你想要的答案。

第一部分 O2O多门店系统

门店O2O通俗的讲就是线上线下数据互通，共同运营的商业模式，通过系统或平台在线预约、在线支付再到线下门店去消费、体验，比如常见的有线上订餐，饭店吃饭等等。主要可以分为以下两个部分，第一步，利用线上引流，把门店线下的促销活动等优惠信息，推送给线上的目标客户，从而将线上的目标客户转换为门店的线下客户，实现线上线下相互引流，通过门店来揽客，拓客，而通过线上筛选服务、预约评价结算来与客户进行互动。第二步，线下门店体验过程，让用户在线下体验品牌文化，产品特色与**的售后服务。

微三云推出数字化新零售商城系统O2O多门店系统，帮助企业搭建自己的私域流、量平台，可通过多门店系统+小程序zhibo+素材圈分享+智能名片来推广自己的门店系统，那么具体有哪些功能和特色呢？

第二部分O2O多门店系统功能

- 1、批量管理：支持批量设置入驻商的等级标签、购物币抵扣比例等，提、高效率，便于管理。
- 2、预约系统：用户可在线预约门店功能，可查看门店店铺介绍，门店产品，门店评论，门店位置等，从而选择门店，预约时间和商品。
- 3、定位导航：系统可精准定位用户的位置，从而推送附近的店铺，让用户地图导航到门店消费。
- 4、分佣设置：灵活设置奖励方式(返零钱/返积分)、各级推广比例等，激励推广，合理分佣。
- 5、配送方式：用户可根据实际情况选择送货上门还是上门自提，配送灵活方便。
- 6、营销活动：门店系统可结合拼团，秒杀，优惠券，积分商城，满减，会员折扣，刮刮卡，大转盘等营销活动拓客引流。
- 7、打通区/块/链：微信、H5、APP端均支持用户使用区/块/链积分支付，扩大场景，链接资源。
- 8、独立后台：平台、门店均拥有独立后台，进行产品、订单、数据等管理，便于运营，提、升业绩。

第三部分：通过O2O多门店系统社区新零售模式

轻松整合线上销售和线下门店，打造O2O多门店新模式，融合附近店铺、供用户在服务平台挑选，让附近实体店商家都成为自己的赚钱途径。

周边服务：顾客轻轻松松一览周边生活信息在服务平台轻轻松松提交订单。

店面融合：融合小区周围的全部店面进驻到自己的服务平台、变成赚钱工具。

团购价营销：服务平台的店特惠满减活动营销让消费者想要在平台上提交订单。

第四部分 通过O2O多门店系统打造同城电商模式

整合当地特色服务和优势，找到方向定位，快速覆盖当地商圈，打造同城电商平台。

本地服务:整合同城各大商圈和服务。吸引人入驻，丰富平台资源。

商务服务：平台上不同商家提供的服务为用户提供了更多的选择

外卖方式这里有一个休闲娱乐的一站式团购平台，按照精准定位覆盖同城网商圈的游戏娱乐和生活服务。

整合商业圈:整合同城网的各种商业圈和服务。吸引眼球，丰富多彩的平台资源

结语：针对线上线下O2O多门店设计，线下引流线上购买，形成闭环沉淀用户资源，外加同城智能配送体系，提、高同城配送效率，提、升用户体验。打造数字化新零售商城系统，帮助企业搭建自己的私域流、量平台。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式