



量。

共享门店模式是一个全新的合伙经营模式

把顾客、好友甚至员工等变成分红股东 分红股东不占股权，不参与门店管理，拿自己顾客的分红。

分红股东主动挖掘自己的人脉资源，发放店铺优惠券组合礼包，免费帮店铺拓客。

全区域不同商户之间的公众号互相推送优惠券卡包，异业联盟，线下引流。

1. 省钱、赚钱、无本创业：共享股东只需要将自己的资源和关系网介绍给门店，无需承担成本和风险，同时也可以获得门店的分红和折扣等优惠。这使得共享股东可以轻松实现省钱、赚钱、无本创业的目标。
2. 维护人际关系：成为共享股东后，人们可以更好地维护自己的资源和关系网，增加自己的人脉和社交圈子。这不仅可以增加自己的社会资本，还可以提升自己的社交地位和影响力。
3. 获得经验和知识：共享股东在参与门店经营的过程中，可以学习到门店的运营和管理经验，增加自己的商业知识和技能。这对于个人职业发展也有很大的帮助。
4. 工作与生活两不误：共享股东的身份使得人们可以在工作之余，通过参与门店的经营和管理等活动，丰富自己的生活内容和社交圈子。这使得人们可以更好地平衡工作和生活的关系。

- 1、系统底层架构强：已稳定支持多家100亿营业额的平台，数百家过百万会员的商城平台，系统安全系数高，自带防黑客攻击。
- 2、系统延展性强：支持多种功能应用功能扩展和多种模式结合的应用场景，系统支持一键升级扩展。
- 3、系统支持多种分销模式：绩效管理、推广奖励、区域奖励、店铺等级奖励、分红榜、团队奖励、dailis hang。
- 4、系统支持多种应用端口：七网合一，APP、小程序，公众号、H5、douyin小程序、toutiao小程序、支付小程序。
- 5、支付方式灵活：支持微信支付、支付宝、通联支付、合利宝支付、paypal支付、皇家支付、区/块/链支付、汇聚支付、通联快捷支付、通联H5收银台、零钱支付等，而且在陆续增加中。
- 6、会员互通：自带UC超级中转系统，可跟其他系统进行会员数据传输和覆盖，以保留会员数据与其他系统实现会员互通。

我能为您提供：

- 1、专业的商城运营建议，量身定制为企业输出方案。
- 2、企业商业模式制度设计咨询顾问服务——公司团队服务过年交易量超过30亿的互联网平台
- 3、公众号小程序APP开发，社交电商分销系统，daili模式、会员制电商、拼购分销，广告电商模式、消

