

链动2+1如何帮助企业提高zhiming度和销售额

产品名称	链动2+1如何帮助企业提高zhiming度和销售额
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

链动2+1商业模式在市场上的成功，主要归因于它能够将消费者转化为代理商，并激励他们积极推广产品。这种模式不仅可以赚取收益，而且能够提高公司的销售额和zhiming度。

如果你对链动模式感兴趣，并希望利用这种商业模式获取收益和成长机会，那么可以考虑采用这种模式。

在链动模式中，只需推荐两个人，代理就可以升级成为老板，并开展自己的渠道团队，进入自己的市场。在升级成为老板的过程中，代理原先推荐的两个人将留给他们原先的上级，然后他们将独立出去。

同样，代理团队中的人如果也升级成为老板，那么他们也会贡献人给代理。这种无限裂变的过程使得代理的团队不断扩大。

老板身份可以享受所有的奖励制度，不仅包括直推奖，还包括团队旗下的见面奖。如果代理直推的人也成为老板，他们还将获得额外的平级奖励。

链动模式早在几年前就开始流行，并且至今仍然被许多企业采用。该模式的亮点主要有四个：一是只存在二级分销，佣金分配合理合规；二是走人机制，推荐两人成为代理后，代理可以升级为老板并脱离原先的关系链；三是留人机制，成为老板后，如果代理团队中的人也成为老板，他们将为代理贡献两个人；四是帮扶机制，为了防止恶意拉小号成为老板，设置了“提现”机制，如未达成目标，将会冻结部分资金。如果想要提现，需要帮助原先的人也成为老板或完成一定的业绩，从而让团队运转并裂变开来。