

# 惠州到武汉 奶油 巧克力 冷链物流公司 预制菜冷链 准时发车

产品名称	惠州到武汉 奶油 巧克力 冷链物流公司 预制菜冷链 准时发车
公司名称	踏信冷链物流（深圳）有限公司
价格	200.00/吨
规格参数	上门提货:深圳 东莞 广州 佛山 时效保障:2-3天 温控可调范围:冷冻-18 到-25 冷藏0到10
公司地址	深圳市龙岗区平湖街道平湖社区平安大道1号乾 龙物流园1栋103
联系电话	15986619992 15986619992

## 产品详情

传统经销商晋升为超级大商先搞清楚这些问题

，成为大商，才能彰显老板的格局和胸怀。试想一下，年销售额2000万和年销售2个亿的老板，思维逻辑和胸怀格局是否在同一个维度。成为超级经销商，你的视野、胸怀、格局、思维方式和角度会完全不同，会更有助于事业拓展。

第二，成为大商，才能吸收核心品牌商的精髓。成为大商，你至少能成为一个品牌的核心客户、厂家的座上宾。而品牌之所以为品牌，是多年的积累结果，从产品、品牌到渠道、团队建设、组织文化等等，都将成为你的楷模和。有了楷模和，你就会有更好的发展。

第三，成为大商，才能练就犀利的市场洞察力。在成长过程中，你对市场机会的把握，你的市场敏锐度、市场洞察力、团队组织力、产品组合优势等才能更好地发挥，并练就一身硬功。

第四，成为大商，才能增强风险抵抗力。大商——大体量，大网络，大气场，更稳健，抵御风险能力更强。当台风来临，可以毫不费力吹翻小帆船，却无法撼动战舰，更无法撼动航空母舰。

你年销售额高峰能做到多少？你每年能保持几位数的增速？你靠什么保持增长？

