

链动2+1裂变退休模式商城APP开发

产品名称	链动2+1裂变退休模式商城APP开发
公司名称	广州创智慧科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区8号商城广场
联系电话	19200400522

产品详情

链动2+1模式是一个精心设计的网络营销模型，其核心在于通过个人销售和团队建设来加速产品的市场渗透。这个模型主要包括两个环节：身份晋级和奖励机制，下面是对这两个环节的详细阐述。

一. 身份晋级：

- 代理身份：消费者购买499元的产品即可成为代理，具备直推新用户的资格，从而获得相应的奖励。
- 老板身份：当代理通过直推引入两名新用户后，便可晋升为老板。作为老板，除了继续享有直推奖励外，还可获得基于团队销售业绩的额外奖励。

二. 奖励机制：

- 直推奖：无论是代理还是老板，每直接推荐一个新用户购买产品，均可获得100元的直推奖励，这是对个人销售努力的直接肯定。
- 团队见点奖：一旦成为老板，团队中其他成员每成功推荐一个新用户，老板将额外获得200元的奖励。这鼓励了团队成员不仅自己销售，还要协助团队内其他成员的销售活动，以提升整个团队的销售绩效。
- 平级奖：如果一个老板培养出的代理也升级为老板，原老板将从新老板的直推奖中获得10%的收益作为平级奖。这样的设计旨在鼓励老板培育和扶持下属，实现共同发展。

- 帮扶基金：为了确保团队成员达到一定的业绩标准并维护团队的稳定性，如果老板发展的一二号位代理未达到平台规定的标准，老板将被扣除收益的20%作为帮扶基金。这部分资金将被用于激励其他成员或作为未来奖励的资金来源，以促进团队的整体发展。

链动2+1模式通过这一系列的奖励和激励机制，既促进了个人的销售动力，又增强了团队合作精神。它旨在激发参与者的积极性，通过个人及团队的成长来实现快速的市场扩张和高效的销售业绩。这种模式让参与者能够从自己的销售成绩和团队的成功中获得连续的收入和额外的奖金。