

链动2+1裂变玩法模式商城小程序开发

产品名称	链动2+1裂变玩法模式商城小程序开发
公司名称	广州创智慧科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区8号商城广场
联系电话	19200400522

产品详情

链动2+1模式是一种结合了销售与团队建设激励的网络营销策略，主要目的是通过个人努力及团队协作快速拓展市场和提升销售业绩。这个模式由两个关键部分构成：身份晋级和奖励机制。

一. 身份晋级：

- 代理身份：消费者购买499元产品即可成为代理，并获得直推新用户的奖励资格。

- 老板身份：当一个代理成功直推两名新用户后，该代理升级为老板。作为老板，除了继续享有直推奖励，还能获得团队见点奖。

二. 奖励机制：

- 直推奖：成为代理或老板的个体，每直接推荐一位新用户购买产品，可获得100元的直推奖励。

- 团队见点奖：一旦成为老板，团队中其他成员每推荐一个新用户，老板将额外获得200元的奖励。例如，用户A成为老板后，其团队内任一成员直推了新用户，用户A都可以获得见点奖。

- 平级奖：当一个老板培养的代理也成为老板时，原老板将从新老板的直推奖中获得10%的收益作为平级奖。以499元的产品为例，如果新老板的直推奖是100元，原老板将获得10元的平级奖。

- 帮扶基金：这是一种责任和激励机制，旨在确保团队成员达到一定的业绩标准。如果老板发展的一二号

位代理未达到平台规定的标准，老板需要承担一定的责任，其收益的20%将被扣除并存入帮扶基金池中，这部分资金将用于未来的奖励或激励计划。

链动2+1模式鼓励参与者不仅要积极销售产品，还要招募新的代理和建立强大的销售网络。这种模式允许参与者通过个人的销售表现以及团队的整体绩效来增加收入，从而实现可持续的业绩增长和市场扩张。