

链动2+1裂变模式商城APP搭建开发

产品名称	链动2+1裂变模式商城APP搭建开发
公司名称	广州创智慧科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区8号商城广场
联系电话	19200400522

产品详情

链动2+1模式是一种多级销售及激励体系，旨在通过个人的销售努力和招募新代理来快速扩展市场。该模式由两个主要部分构成：身份晋级和奖励机制。

一. 身份晋级：

- 代理身份：消费者购买499元的产品后，即可获得代理身份，并开始享受直推奖励。

- 老板身份：代理通过直推至少两名新用户购买产品后，便可晋升为老板。作为老板，除了继续享有直推奖励，还能获取团队见点奖。

二. 奖励机制：

- 直推奖：任何成为代理或老板的个体，每直接推荐一位新用户购买产品，可获得100元的直推奖励。

- 团队见点奖：一旦代理升级为老板，其团队中其他成员的每笔新用户推荐，将使老板额外获得200元的奖励。例如，若用户A成为老板后，其团队内任一成员直推了新用户，用户A都可以获得见点奖。

- 平级奖：当老板培养的代理也提升为老板时，原老板将从新老板的直推奖中获得10%的收益作为平级奖。以499元的产品为例，如果新老板的直推奖是100元，原老板将获得10元的平级奖。

- 帮扶基金：这是一个责任和激励机制，用于确保团队成员达到一定的业绩标准。如果老板发展的一二号位代理未达到平台规定的标准，老板需要承担一定的责任，其收益的20%将被扣除并存入帮扶基金池中，这部分资金将用于未来的奖励或激励计划。

链动2+1模式鼓励参与者不仅积极销售产品，还激励他们招募新的代理和建立强大的销售网络。这种模式允许参与者通过个人的销售表现以及团队的整体绩效来增加收入，从而实现可持续的业绩增长和市场扩张。