

微三云陈明凤：直销巨头天狮集团旗下，七彩和美是什么商业模式？

产品名称	微三云陈明凤：直销巨头天狮集团旗下，七彩和美是什么商业模式？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

微三云陈明凤：直销巨头天狮集团旗下，七彩和美是什么商业模式？

今天我们来揭秘天狮集团旗下的一家分公司项目——七彩和美。据市场推广人员透露，七彩和美商城是天狮生物工程有限公司天津第三十四分公司。

天狮集团一直是直销界的老大哥，发豪车、飞机、豪华“宫殿”，天津首富大量豪华的名头集于一身。

天狮集团的创始人李金元，早在2012年便以280亿元的财富位列胡润百富榜第14位。

而在2016年，天狮集团在中国企业500强榜单中排名第387位。

到了2017年，李金元通过天狮集团积累了巨额财富，身家一度达到400亿元人民币，以405亿元位列胡润百富榜第46名。

下面，让我们来详细解读天狮集团旗下的七彩和美商业模式。

一、会员制度与权益

青铜会员：消费额度为1000元，权益值为2000元，贡献值为1。

白金会员：消费额度为10000元，权益值为25000元，贡献值为10。

钻石会员：消费额度为20000元，权益值为60000元，贡献值为20。

二、消费赠送与积分规则

积分赠送：根据会员的贡献值赠送相应的绿色积分。

分享加速：分享1人，享受一代50%的分享加速；分享2-10人，享受二至十代10%的分享加速。

三、社群补贴与分红规则

一星经理：小市场业绩为4万元，补贴为1%，小市场为400元，月新增加红为1%。

二星经理：小市场业绩为10万元，补贴为2%，小市场为1万元，月新增加红为1%。

三星经理：小市场业绩为40万元，补贴为3%，小市场为4万元，月新增加红为1%。

四星总监：小市场业绩为100万元，补贴为4%，小市场为10万元，月新增加红为1%。

五星总监：小市场业绩为400万元，补贴为5%，小市场为40万元，月新增加红为1%。

六星总裁：小市场业绩为1000万元，补贴为6%，小市场为100万元，月新增加红为1%。

七星总裁：小市场业绩为4000万元以上，补贴为7%，小市场为400万元以上，月新增加红为1%。

八星董事：小市场业绩未知，补贴为8%，小市场未知，月新增加红未知。

九星董事：小市场业绩未知，补贴为9%，小市场未知，月新增加红未知。

四、服务补贴规则

五代同级社群补贴收益的10%。

五、见习补贴规则

青铜会员二十层享受0.1%的见习补贴；白金会员三十层享受0.1%的见习补贴；钻石会员四十层享受0.1%的见习补贴。

六、复购补贴规则

复购区低价消费可享受20代1%的复购补贴，复购越多拿到的补贴越多。

文章资料收集于互联网，小编只是分析模式，不参与任何项目运营，也不收费推广项目，以上分析不构成任何投资建议玩家勿扰、玩家勿扰、玩家勿扰、玩家勿扰。