

甄视康新零售分销软件系统开发

产品名称	甄视康新零售分销软件系统开发
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

甄视康新零售系统开发（奖金制度）、甄视康新零售模式开发、甄视康新零售代理系统开发、甄视康新零售奖金制度开发。

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！

我司系统定制开发：1、链动2+1，市场目前比较火爆，2、新零售模式系统，3、代理云仓库存系统，4、365元买包换包模式，5、七人拼团模式，6、多商家入驻系统，7、小程序直播系统，8、股东、团队分红系统，9、拼团中奖模式、直播，10、知识付费系统，素材库系统等。

一、甄视康新零售模式解析

甄视康的零售价是399元每盒，共有五级代理，从低到高分别为会员代理、县代理、市代理、省代理、董事代理。

会员代理：399元购买一盒产品即可成为会员代理，会员代理直推会员、县代、市代均可享受100元的直推奖；

县级代理：累计购买20盒（或复购4盒），县级代理推荐会员、县代、市代享受元不等的直推奖；

市级代理：累计购买100盒产品（或复购4盒15盒），市级代理推荐会员、县代、市代享受元不等的直推奖；

省级代理：累计购买700盒产品（小市场160盒），省级代理推荐会员、县代、市代享受220、70、1900不等的直推奖；

董事代理：累计购买3000盒产品（小市场600盒），董事代理推荐会员、县代、市代享受260、900、2700不等的直推奖。

二、新零售商城线上营销要注意哪些误区？

1、线上营销效果不好一定是投入少

线上营销是一个需要长期投入、持续经营、战略布局的项目，如果短时间内没效果就不愿意干了，没效果应该要找原因，去分析原因，不然投入再多也不一定会有好的效果。

2、不要过分追求热门平台

做线上营销应该要有清晰的用户画像，找准目标群体，并不是盲目跟风什么平台火就做什么平台；因为虽然平台很火，平台上面有大量的用户群，但是那些用户不一定是你的目标群体，所以选择适合自己企业的平台很重要，做好客户定位，测试分析一段时间看看哪个才是适合的平台。

3、单打独斗不一定都能做好

线上营销也是一项复杂繁琐的运营项目，团队配合非常重要，做什么样的内容呢？又该选择什么渠道？策划方案怎么做呢？方案具体怎么分发呢？一场成功的线上推广活动，方案占20%的因素，执行占80%，团队配合在其中扮演着至关重要的作用。

4、找得到适合的营销渠道、发现营销短板

说起这种营销方式，大家就感觉到很高大上，不少企业都想做全网营销。因为这种操作涉及到的成本投入非常大，但是全网营销并没有一个标准的概念或者做法。所以把营销做成闭环是首要的，每个环节都要有，像木桶的每个板都要有，终决定木桶装下多少水，就要看短板的高度。