

新零售模式3.0：构建全新的电商营销生态

产品名称	新零售模式3.0：构建全新的电商营销生态
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

新零售模式3.0：构建全新的电商营销生态

怎么加入：

商城报单区下单: 通过在商城报单区下单任意产品，即可成为会员。商城报单区提供多种价格产品，包括99元、199元、268元、299元、399元、499元、599元等，满足不同消费者的需求。在新疆和西藏地区下单需额外支付20元运费，其他地区包邮。成为会员后，可终身免费领取福利区0元产品，只需支付邮费。

怎么升级：

会员: 购买报单区任意产品一单即可成为会员。

店主: 次性下5单或直推会员5人，并累计团队业绩达到60单。

总代: 次性下20单或直推会员10人（其中包括直推店主2人），并累计团队业绩达到200单。

市代: 直推会员10人（其中包括直推总代2人），并累计团队业绩达到400单。

省代: 直推会员10人（其中包括直推市代2人），并累计团队业绩达到800单。

合伙人: 直推会员10人（其中包括直推省代2人），并累计团队业绩达到1600单。

三、平级奖

平级市场新增订单一级极差收益:

当店主、总代、市代、省代或合伙人平级时，平级市场新增订单一级极差收益为50%。

四、合伙人业绩分红:

合伙人根据团队业绩不同，可享受不同比例的业绩分红，从团队业绩5000万至500万以上，分别按照2%至8%的比例进行分红。每月单独核算，次月1号后台系统自动结算。

五、领导奖

合伙人小区业绩奖金: 当合伙人小区业绩达到10万以上时，可获得第一代、第二代和第三代合伙人团队业绩奖金的8%、6%和4%。

通过新零售模式3.0，电商营销软件将为平台方带来以下赋能效应：

裂变与复购: 激励会员通过推广和购买产品实现身份晋升，推动用户快速裂变和持续复购。

销售增长: 通过奖励机制和团队建设，促进销售团队之间的合作与竞争，实现销售业绩的快速增长和市场份额的提升。

合规合理:

设计合规的奖励机制和晋升规则，保证平台运营的合法性和可持续性，降低法律风险和经营隐患。

新零售模式3.0将为电商营销领域带来全新的发展机遇，为企业提供创新的营销解决方案，助力销售业绩的提升和品牌的增值。