

积分返利新零售源码是什么

产品名称	积分返利新零售源码是什么
公司名称	互联科技公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市越秀区水荫路117号星光映景16层L2319号 (集群注册)
联系电话	15322098617 15322098617

产品详情

积分返利新零售网页开发，积分返利新零售源码系统定制，积分返利新零售系统在线开发，积分返利新零售网页搭建

(相关声明：文章资料采集于互联网，仅作为有开发需求者的模式参考,与相关平台没有任何关系，玩家勿扰，如侵权可删。)

返利网站的利与弊

返利网站对于网络商家而言是lingfengxian的营销平台。返利网站挂上商家的标识以及以各种优惠措施来吸引顾客，再根据有效交易量向商家收取费用，对于商家而言不存在任何风险，而且实际上付给返利网站的费用就是商家的营销成本。

一般返利网站设置的是10元起提现，而返利比例大约平均在15%左右，即至少需要70块的消费额才能达到提现的最低限度。当然，如果要提现到支付宝还会有手续费，于是，大多数人的做法是积累到一定额度再去提现。

如何积累?只有继续在该返利网站的通道里购物。如此一来，这些返利网站就成了一个新的购物入口，这就是返利网站的第二个功能--购物导航。而返利网站里的用户也就像吃了鸦片一样，离不开这些返利网站。这也是为什么返利网站的转化率一直很高的原因所在。有利可返加上C2C平台B2C商城品牌可xinlai，转化率高就显而易见了。

而对于B2C商城C2C平台卖家而言，返利显然是把双刃剑。一方而返利可以给他们带去新的用户，增加销售额；另一方面，返现的存在让他们无法保留住老的用户，大量的用户依然会流失掉。从目前的环境来看，还没有哪个C2C、B2C能真正做到培养自己品牌的忠诚度使得自己有大批忠实用户。所以对于C2C卖

家B2C商城而言，在目前价格战的大环境下，他们对返利是又爱又恨又没法戒掉，就像鸦片一样。从目前的情况来看，很多B2C商城是愿意和返利网站合作的，这对于B2C商城提高转换率、增加品牌效应有很大的效果。