

微三云陈明凤：分享购模式:高效的电商盈利模式，打造可持续赚钱的电商生态圈

产品名称	微三云陈明凤：分享购模式:高效的电商盈利模式，打造可持续赚钱的电商生态圈
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

微三云陈明凤：分享购模式:高效的电商盈利模式，打造可持续赚钱的电商生态圈

没有自己的产品，也想做电商平台？当平台积累了一定的用户规模后，不知道如何进行流量转换?这时就需要运用商业模式。一个youxiu的商业模式对企业的成功尤为重要。

今日，我们将深入分析一个在电商行业中备受欢迎的商业模式——分享购模式。这个模式凭借其独特的优势引领了新型消费，完成了在三个月内吸引70万用户，月流水过亿!

什么叫分享复购？

分享购不仅可以让购物省钱，还可以挣钱。与其它电商巨头不同，分享购致力于打造一个大众化的平台这意味着所有人都可以选用分享购模式进行运营。

分享购汇聚了美、饿、淘、京、天、唯等电商主流平台，也包含了加油、充话费等本地生活服务平台，衣食住行都能在上面实现。

分享购的核心思想是:根据他人分享的第三方链接，进到商城平台，消费者会发现这里的商品比其它主流电商平台的要便宜很多。

这可能会造成消费者对产品质量的怀疑，担忧权益无法得到保障。然而，当她们下单时，会发现选购模式与主流电商平台完全一样。那样，消费者既可享受优惠，又可以买到安心。

用户凭什么来分享购平台消费呢？

1、自购省钱。当消费者根据分享购平台的链接进入第三方电商平台并挑选产品时，会自动享有一定优惠额度。那样，消费者能够以更低的价格买到自己想要的商品。

2、分享挣钱。消费者将商品链接分享给朋友或者社交媒体上。当有人通过链接下单时，消费者可以获得定比例的提成盈利。如此，朋友享受优惠，用户自己取得提成，双赢。

分享购业务逻辑

互联网瞬息万变，要设计一套合理合规，并且合法的商业模式，是至关重要的，这套模式就是采用公排机制+五五滑落+九层会员+滚动收益

公排机制：由推荐码或者上级手机号注册的，自动排入这个手机号的下级，如果无推荐码、无推荐人，则由系统来统一进行公排；

五五滑落：每个用户ID下面，只能拥有5个下级，当第6个下级的时候，自动滑落到，下级的下级下面；

九层会员：一层会员只有5个人，第二层就是25个人，累计滑落多滑落会员数量9层会员；

滚动收益：一层会员的毛佣金是给你，第二层会员的第二毛佣金是给你，以此类推，合理合法合规！

分享购有哪些优势呢？

1.产品种类齐全，供应链系统健全

分享购融合了热门的电商购物及其本地生活服务平台，如京、淘、天、拼、美等等。消费者在一个平台上就可以满足吃穿住行一条龙服务。

2.消费者对主流电商平台有更高的xinlai感

分享购根据跳转第三方平台开展下单和付款。那样，有第三方平台的品牌信誉、售后服务、物流确保等优点，同时还可以逐渐对分享购的平台产生xinlai感。

3.分享购激励消费者分享商品链接

分享购自购省钱，分享挣钱。鼓励了更多人把链接分享出去，能够为平台带来更多的流量和用户。

4.迅速xifen引流，创建团队架构。

迅速xifen引流，创建团队架构。分享购使用了五五裂变模式，用户数量展现9层几何级数增长，总计可覆盖2441405人。消费者能够迅速地创建自己的团队，并从团队里获取收益。

5.平台标准设计充分激发用户活跃度。

分享购的平台制定了一些取现标准(推荐5个人、每月消费9毛等)，以激励用户的活跃度，那样可为平台带来更多的资金流水。

6.消费者在享受优惠价钱的同时还可以不新挣钱。

分享购让消费者在自购时划算，同时也可以根据分享得到持续的盈利。那样，消费者能够实现双重盈利，提升自己的生活品质。

分享购模式延展

当分享购平台积累了一定的用户规模后，可以上架自营产品，还可以接入广告电商模式。随着用户数量的增加，平台的收益也会相应增加。这为分享购平台和商家带来了更多的商机和合作机会，进一步推动了平台的发展和壮大。

通过汇聚主流平台的流量、持续获利留住用户、商家可上架自己的产品以及接入广告电商模式等，分享购模式打破了传统电商模式的限制，创造了一种全新的商业生态模式。

如果想了解更多关于该模式的细节内容、如何搭建商城、进行系统开发，或者您的平台也想快速卖货并引流裂变，请在评论区留言或私信。