

拼多多新手开店：做好这3点，从0做到日销200单

产品名称	拼多多新手开店：做好这3点，从0做到日销200单
公司名称	海口龙华区众合严选信息咨询服务中心
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	海南省海口市龙华区金盘建设路10号2栋5楼
联系电话	18503891330 18503891330

产品详情

在电商圈可以笼统地分为四类商家人群 第1类：新手菜鸟级别，完全不会店铺运营也没接触过电商的人
第二类：经营了一段时间，对电商有一定了解，天天泡社区汲取知识，但店铺仍没有什么起色的人
第三类：有一定日销，但是每天累死累活，各种计算怕自己亏钱又想销量提高，苦苦挣扎的人
第四类：店铺老鸟 这四种商家的占比大概是10% 60% 35% 5%这个比例

说这个的目的是什么呢？首先要明确自己的位置才能找到奋斗的目标。之前我刚接触电商运营的时候，我的经理是这么和我说的：‘目标销售额什么的对你一个新手来说没什么概念，你先1天卖出5单货吧。’当你完成后定的是每天10单20单这样慢慢的店铺就稳定下来了，随着更多的接触电商，你自己也能够通过客单价算出周销月销等等。所以对于没基础的新手来说，不用太急先给自己定一个小目标比如1天一单或者一周三单，然后再慢慢提高。做店铺都是一个循序渐进的过程，那些大商家也不是1天两天就能起来的，一定要对自己有信心，不要轻易放弃。

很多商家都是起步这里就碰壁了，怎么让商品从无到有呢？说这个之前先解答很多商家问我的问题，不知道自己卖什么东西好，假如你有第三方软件的话，是可以通过数据来选自己产品的，比如我卖酒所以用酒给大家举个例子看截图

不管喝酒还是不喝酒，大家都是年轻人，对于洋酒都不陌生，xo 白兰地 威士忌 最普通的rio 大家也应该多少有听说过吧，那些经常泡吧把妹的那就更不用说了。

上图商品销量右边位置有几个圆圈，那个就是说明这件商品正有人拼单还未成团，经常在拼多多买东西的人都知道，拼多多买东西需要先发起拼单然后找人成团后才能发货的，假如找不到人需要等待24小时，那么买家想买这个东西的时候他就会去找那些正在拼单的商品购买，这样就不用等24个小时了。所以【正在拼单数量也是左右商品转化率的重要参数】还有很多可以左右商品转化率的因素，比如主图、详情页、评价等等咱们就不一一举例了，而且对于新手商家，主图详情页都是供应商提供或者同行盗图，自己作图的能力还是有所欠缺的，所以作为一个合格的运营，以后可以去自学来提高这方面的素质。那么我们把能上面几个可以提高转化的因素都高过同行，那么你的商品转化自然就变高了，成交也会更容易。那好我们说完转化率咱们说说曝光率，没有曝光转化再高也没用，反之有了曝光，转化没做好，给你再多曝光也没有用，这两个是相辅相成的。这里就是另一个知识点，不管在哪个平台都适用【高转化可以让你的商品吸引更多的曝光和流量，高流量可以让你的商品成交更多】说到曝光就要先了解买家购买商品的方式方法。

致力于帮助商家打造爆款，提升DSR动态评分、店铺权重、起量冲榜！（可以联系小编微信同手机号）