

四十九坊商业模式，酱酒新零售起盘，新零售系统开发

| | |
|------|--------------------------|
| 产品名称 | 四十九坊商业模式，酱酒新零售起盘，新零售系统开发 |
| 公司名称 | 厦门易创客科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 厦门 |
| 联系电话 | 13023987685 13023987685 |

产品详情

酱酒新零售起盘，四十九坊商业模式，股权设计，新零售分红制度

坐标：厦门，我是肖琳

深耕社交新零售行业10年，主要提供新零售系统工具及顶层商业模式设计、全案策划运营陪跑等

[肆拾玖坊](#)商业模式以[社群营销](#)和[众筹模式](#)为核心。

采用了独特的股权结构，包括总舵主、分舵主和[堂口股东](#)三个层级，每个层级扮演不同的角色并拥有相应的权利和义务。

如总舵主负责最终责任，分舵主负责市场拓展，堂口股东则主要负责客户拓展。

肆拾玖坊的创新分红模式也是其特点之一，堂口股东的收益主要来源于其拿货量对应的比例，公司还提供了多种收益方式，如[招商收益](#)、[补货收益](#)、[年终分红](#)、股权收益以及活动分红收益等。

此外，肆拾玖坊运用了线上和线下相结合的营销活动，包括[云店宣传推广](#)、[沉浸式酒文化体验](#)、[请茶空间](#)等活动，同时建立社群来加强消费者之间的联系。

肆拾玖坊的管理模式扁平化，去除了中间环节，降低了渠道成本，同时引入了社群营销和体验式营销等新零售策略，提高了市场覆盖和用户参与度。

总之，肆拾玖坊以互联网为依托，采用社群营销和众筹模式的方式打造出全新的商业模式。其优势特点

主要体现在社群优势、众筹优势以及定制化优势上。同时，肆拾玖坊还通过参与众筹、加入社群、分享有礼等多种玩法，吸引更多的消费者关注并参与到其品牌中来。

想快速起盘，搭建新零售系统？

易创客社交新零售，运营+工具双管齐下，旨在通过技术加持，解决实体店门店营销难、获客成本高、用户维护成本高三大难题，打造一个新零售会员运营平台，还有分销系统，拼团系统，抽奖系统等营销系统工具，让商家经营更轻松。

想打造属于自己的私域流量池和商业模式，但不清楚具体步骤与流程坐标：厦门，我是肖琳

#[肆拾玖坊商业模式](#) # [肆拾玖坊白酒模式优势](#) # [肆拾玖坊销售模式](#) # [肆拾玖坊商业计划书](#)