

裂变式营销，如何助力面膜大卖？商业模式 APP软件开发 分销裂变 源码 微三云集团

产品名称	裂变式营销，如何助力面膜大卖？商业模式 APP软件开发 分销裂变 源码 微三云集团
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	商业模式组合:软件开发定制 公众号小程序h5app:源码系统 东莞软件公司:卖货系统
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

彭丹（微三云集团 · 模式设计总监）

DANCE5927

解决卖货、招商、融资问题

100卖货方案

100招商方案

上市孵化器

以下是正文：

仅在短短三十天内创造了三千多万的销售额。这个销售团队的惊人业绩实在令人叹

为观止。那么他们究竟是如何做到的呢？原来他们销售的是一盒二百九十九元的面膜，而且还采取了免费拼团的方式，让每位消费者都有机会获得十盒面膜。

这样的方法听起来就像是童话故事一样，但实际操作起来却相当巧妙。如果你想参与这个免费拼团活动，你首先需要支付二百九十九元购买十盒面膜，然后你需要邀请两个朋友参与拼团。一旦他们成功付款，你的二百九十九元就会返还到你的会员余额中。

之后，你可以继续邀请两个朋友参与拼团。每次他们成功付款后，你的二百九十九元又会回到你的会员余额中。这一规则对每个人都适用，意味着每个人都有机会在他们的商城里免费获得十盒面膜。值得注意的是，虽然你的钱可以退回来，但不能提现，你可以继续参与拼团。每次需要邀请两个新朋友，而不是之前参与过的人。

这个规定的背后是一种巧妙的策略，第一次参与拼团时，你为了返还二百九十九元，会吸引两个新人加入。第二次参与拼团时，你为了使用之前返还的二百九十九元，又会吸引两个新人。这样一来，每个参与拼团的人都会为商城带来新的顾客，因此，一个人参与拼团后，需要吸引四个新人，而这四个新人每个人也要吸引四个新人，以此类推，形成了裂变效应。

这个策略让他们的流量迅速增加，同时也吸引了大量的订单。尽管产品事实上是免费的，但他们的利润仍然在那二百九十九元内，只是这笔钱不能提现，而是用于不断参与拼团。这个策略有点像买一送一，每个参与者多花二百九十九元，却得到了二十盒面膜。

这个团队的成功故事告诉我们，在零售业中，流量至关重要，没有流量，再好的产品也卖不出去。

如果您想获得更多商业灵感，请私信丹丹。

||APP||小程序||公众号|| 定制开发||

- (1) 分销系统（分销，级差，代理，区域，股东，分红，多商家）
- (2) 新零售系统模式（拼团，秒杀，砍价，积分兑换，预售等）
- (3) 拍卖，竞拍系统
- (4) 泰山众筹模式
- (5) 美丽天天秒，南扬模式，研加芬等火爆模式定制开发
- (6) 七星创客、天狮新零售模式系统开发
- (7) 多人拼团，社区团购系统
- (8) 云仓模式，微商代理系统
- (9) 点餐，跑腿，农场认领系统
- (10) 排队免单、返利系统
- (11) 超级人脉、九星创客、众筹有钱还系统
- (12) 上门家政、上门服务系统
- (13) 易货平台系统 异业联盟系统开发

【免责声明：文章资料收集于互联网，小编不参与任何分析的项目运营，也不投资参与任何项目，也不收费推广项目，不做项目私下评估，以上分析不构成任何投资建议。仅作为开发需求者的模式案例参考作用，如有违/规及侵/权请联系作者删/除！】

裂变式营销，如何助力面膜大卖？商业模式 APP软件开发 分销裂变 源码 微三云集团

裂变式营销，如何助力面膜大卖？商业模式 APP软件开发 分销裂变 源码 微三云集团

裂变式营销，如何助力面膜大卖？商业模式 APP软件开发 分销裂变 源码 微三云集团

裂变式营销，如何助力面膜大卖？商业模式 APP软件开发 分销裂变 源码 微三云集团