

# 2024年全国保险经纪牌照转让 上海保险经纪转让新

产品名称	2024年全国保险经纪牌照转让 上海保险经纪转让新
公司名称	中财企商（北京）企业管理集团有限公司
价格	3000.00/件
规格参数	地址:北京 类型:收转/新注册/金融服务 费用:面谈
公司地址	北京市朝阳区建国路93号院12号楼6层702号01室
联系电话	15510446777 15510446777

## 产品详情

2024年全国保险经纪牌照转让 上海保险经纪转让新

具体细节及价格请联系中财企商集团 柏经理

全国保险经纪牌照转让 上海保险经纪转让

购买保险就像去一样医院，我们会选择大医院，找好大夫，那么好大夫对症，开出的药也不会差。同样，购买保险首先选择保险公司，其次是代理人/经纪人，后是保险产品。

刘彦斌老师在《人人都该买保险》这本书里建议选择排名\*\*的保险公司，《保险法》规定，经营人寿业务的保险公司除非合并，分立，否则不能破产。

所以保险公司是允许破产的，如果小公司经营不善，就会被大公司接管，保单利益会有所影响。目\*名\*\*的公司，像国寿，太平，平安，太平洋等都属于集团化公司。

央企中有国寿，太平等承担着和社会责任，会首先承担起接管小保险公司的责任。

其次是保险代理人/经纪人。保险代理人只能售卖一家保险公司的产品，保险经纪人可以代理多

公司的保险产品，看起来经纪人加有优势对吗？

目前，一些传统大公司的拳头产品还不会授权给经纪公司出售，而是直接经营；

经纪人会和客户对比条款，挑选价格相对低的产品，我认为当太过于关注产品本身时，就会忽略了对客户的服务和公司的理赔文化的了解，因为一个经纪人或者代理人的不是仅仅对比产品条款和合同，这是

机器人都可以做到的事情对吗？

像意外险，寿险等\*\*型产品，其定价依据是生命表和假定利率。保险公司的精算师会根据大量的数据来测算产品价格，以保证保险产品的定价是科学合理的。

什么是保险经纪公司？

保险经纪公司针对客户的特定需求，运用自身的优势，为客户提供的保险计划和风险管理方案。在同客户签订委托协议后，由保险经纪公司组织市场询价或招投标，选择综合承保条件越的保险公司作为承保公司。

在与保险公司的谈判中维护客户的利益，争取对客户优惠。此外，保险经纪人还协助客户保险以外的全面的风险管理计划。风险管理具有很强的性，保险经纪公司是国内外保险市场所公认的的风险管理顾问。

保险经纪是保险市场发展和保险技术进步的客观要求，在其他保险经纪已经诞生了有四百多年，在英美等保险业发达的，保险经纪人在保险市场上都扮演着重要的角色。

我们提供的内资公司注册、香港公司注册、海外公司注册等服务，并且凭借着企业员工的素养和丰富的经验，为各层面、各行业的客户提供而的服务。