

链动3+1商业模式解析:消费者转代理,如何通过分享经济实现收益!

产品名称	链动3+1商业模式解析:消费者转代理,如何通过分享经济实现收益!
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号 天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

链动3+1商业模式解析:消费者转代理,如何通过分享经济实现收益

导读：

企业需要一套适合当下消费习惯、技术能力和商业环境的数字化系统，聚合多方资源，形成企业可持续经营的自营零售平台，帮助企业真正转型“微三云云平台模式”。A企业当时面对的现状和挑战1、A企业千万级的全域会员多数是“沉睡”会员，急需一套完整的用户经营方法论去激活和持续运营。2、传统门店导购吸纳会员的效率低下，进店客户离店后也就失联，传统门店会员权益不具备吸引力。3、A企业线上社交媒体倾向于品宣和种草，没有真正和线下门店业务实现融合打通。品牌所有的流量都处于极度零散的状态。4、企业缺乏一个真正有效的，融合线上线下的，能够经营用户和开展私域零售业务的统一平台，所以也无法获得清晰完整的核心用户画像。

总结上述问题，不难发现这是大多数传统零售企业普遍会遭遇的问题。但A企业有两个得天独厚的优势，一是A企业几千家门店全部直营，可以作为前置仓履约发货，以及提供线下服务体验场景；二是他们所经营的是美妆个护日化这类高频快消产品的多品牌综合店，商品丰富，SKU足够多，而且这一定位早已占据消费者心智。

温馨提醒：本公司仅提供类似系统开发，非官方运营团队，（玩家勿扰），我们能定制开发：我们了解市场上的所有的热门案例、热门模式，比如2021-2022年的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等，不单单是单一的一种模式，软件等多种商业模式系统，我们都能为您定制开发。

前言：

链动3+1商业模式是一种创新的营销策略，旨在通过用户之间的裂变和分享，构建一个互利共赢的商业生态系统。该模式的核心在于激励用户成为代理或老板，通过推荐新用户加入并购买产品，从而实现快速的市场扩张和收入增长。链动3+1模式不仅为用户提供了获取收益的机会，还通过复购机制促进了产品的持续销售，确保了企业的可持续发展。

链动3+1商业模式其核心在于通过裂变机制，使用户在购物的同时获得分享权益，并通过推荐朋友加入成为代理或老板，实现快速裂变。这种共赢的商业模式不仅为用户提供了平等的发展机会，有效激发了市场活力。

一、成为代理条件如用户在购买1000产品后成为代理，成为代理后获得推广权限，通过推广可以获得提成。

二、用户销售提成说明当你成为代理后，你分享一个新用户A，为获得150销售提成，再分享一个用户B也获得150销售提成，再分享一个用户C也获得150元销售提成，同时你升级为老板身份。

三、老板分享奖金成为老板后，每直接分享一个新用户都可以获得300直推奖，分享人数不设上限，但你的第一排只能摆放四个位置，多余的则会自动滑落到你的市场弱区。四、老板奖励说明假如你分享的D用户新分享了一个用户D1消费D1获得销售提成150，你获得150见点奖励再分享D2，D1同样获得销售提成150，你获得150见点奖励再分享D3，D1同样获得销售提成150，你获得150见点奖励同时D用户以升级为老板身份，在分享D4用户，D用户就可以获得300的销售提成了。D4再去分享一个D5，那么D就可以获得150的见点奖了。D1/D2/D3就留给了你，D1/D2/D3分享的前三个会员，你每个都会拿到150见点奖。

简单来讲，假如你分享了四个用户，ABCD用户，ABC分享的新用户是贡献给你上面的老板，D用户也会为你贡献三个用户，三个你都能获得150见点奖，这三个是属于你的用户，每个人也都会在为你贡献三个用户，那么就变成了九用户，以此类推，实现无限链动。通过快速裂变无线链动可快速实现月入百万。

小编是一家软件开发公司负责人，只开发互联网软件，不会参与任何运营项目，如果需要开发小程序APP，区块/链元宇宙请加我微信给您发资料，为您提供全行业系统开发服务！

第五、独创轮动机制当你直推四个用户的时候，就会触发轮动机制（滑落下来的不算，直推四人后才能触发），七天一轮动。假如你有ABCD四个市场，第一个七天ABC市场贡献给上级，自己拿D用户的团队收益，第二个七天BCD市场贡献给上级，自己拿A用户的团队收益，以此类推，机制公平。

第六、产品复购机制当你获得奖金满3000元，必须复购一千产品后，可继续拿服务奖，再满再复购。

第七、贡献奖（滑落下来的不算，直推四人后才能触发）当你成为老板后，把前面3个用户贡献给上级，可以拿到他们直推、见点和平级收益的一个百分比收益

第八、滑落奖（直推四人后才能触发）比如你下面4个用户的位置已经满了，再去推荐第5个用户，假设前面4个用户业绩相同，则会优先滑落到4号位（获利位），若有业绩弱势区，则优先滑落到业绩弱势区，你推荐的用户滑落下去你则可以拿到他们的直推、见点和平级收益的一个百分比收益

综上所述，链动3+1模式以其独特的优势和创新机制，成功引领了一场运营革命。它不仅解决了传统链动模式中的小号、死号、断代等问题，还通过灵活的换位机制和丰富的奖励机制，为团队成员提供了更多的发展机会和收益空间。在未来的市场竞争中，链动3+1模式将继续发挥其强大的作用，助力企业和个人实现持续稳定的发展。

结语：

总的来说，链动3+1商业模式通过独特的裂变机制和奖励系统，为用户创造了一个具有吸引力的创业平台。通过激发用户的积极性和参与感，该模式能够有效地推动市场的快速发展。然而，任何商业模式的成功都离不开优质的产品和服务，只有在保证产品质量和用户体验的基础上，链动3+1模式才能够真正发挥其潜力，为企业带来持久的竞争力。

小编是一家软件开发公司负责人，只开发互联网软件，不会参与任何运营项目，如果需要开发小程序APP，区块链元宇宙请加我微信给您发资料，为您提供全行业系统开发服务！