

链动3+1商业模式解析:目标群体分析与营销策略！电商运营+商业思维+电商系统，微三云技术服务

产品名称	链动3+1商业模式解析:目标群体分析与营销策略！电商运营+商业思维+电商系统，微三云技术服务
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

链动3+1商业模式解析:目标群体分析与营销策略！

导读：

微三云丰富的分销模式举例；分销模式是错综复杂，非常丰富，我是给专门帮助企业、商家、创业者等有自己分销模式提供系统落地的，所有有接触过很多的分销模式，而且大部分都是非常不错的，比如说二级分销（用户与用户之间的分享，是分销最基础的模式，也是最常用的）、团队奖励、团队计酬（这两个主要是有利于平台去发展团队的，分销靠的就是人，团队越大影响力越大，平台的精力终归有限，平台通过找一批有能力有资源的人，各自去整合影响圈子里的人）、还有些是结合起来做区域分成、平台分红的模式（主要是针对一些有能力的、有资源的人，能够快速绑定这些人来帮助平台开展市场）等等。

东莞市微三云信息技术有限公司成立于2014年7月，公司以融合数字技术为核心，提供科学、精准、人性化的数字及信息化解决方案，为企业信息化、大数据建设提供保障。公司先后荣获国家高新技术企业，国家科技型中小企业，大数据企业。在广东东莞设成软件工程研发中心，是公司拥有自主知识产权的软件著作权200多项。智网互联自成立以来，不断加大技术创新、产品创新和业务模式创新力度，已为20万余家家企业提供了youxiu的电商新零售系统服务。

微三云系统分销模式月度计酬奖励、礼包分红奖励、云店奖励、招商奖励、消费奖励、运费奖励等，还有创新应用模式思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，全民拼购模模式、共享购嗨购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等，其他更好玩的万变不离其宗，原理都是把平台赚取的利润共享出去、如何把有限

的利润更合理分配出去，对市场最有推动力；企业会根据自身的资源和积累、现有的运营方式来选择适合自己的分销模式；

链动3+1商业模式解析+商业模式设计+软件系统开/发服务+微三云邹锋兴分享

前言：

链动3+1商业模式是一种创新的营销策略，旨在通过用户之间的裂变和分享，构建一个互利共赢的商业生态系统。该模式的核心在于激励用户成为代理或老板，通过推荐新用户加入并购买产品，从而实现快速的市场扩张和收入增长。链动3+1模式不仅为用户提供了获取收益的机会，还通过复购机制促进了产品的持续销售，确保了企业的可持续发展。

链动3+1商业模式其核心在于通过裂变机制，使用户在购物的同时获得分享权益，并通过推荐朋友加入成为代理或老板，实现快速裂变。这种共赢的商业模式不仅为用户提供了平等的发展机会，有效激发了市场活力。

一、成为代理条件如用户在购买1000产品后成为代理，成为代理后获得推广权限，通过推广可以获得提成。

二、用户销售提成说明当你成为代理后，你分享一个新用户A，为获得150销售提成，再分享一个用户B也获得150销售提成，再分享一个用户C也获得150元销售提成，同时你升级为老板身份。

三、老板分享奖金成为老板后，每直接分享一个新用户都可以获得300直推奖，分享人数不设上限，但你的第一排只能摆放四个位置，多余的则会自动滑落到你的市场弱区。四、老板奖励说明假如你分享的D用户新分享了一个用户D1消费D1获得销售提成150，你获得150见点奖励再分享D2，D1同样获得销售提成150，你获得150见点奖励再分享D3，D1同样获得销售提成150，你获得150见点奖励同时D用户以升级为老板身份，在分享D4用户，D用户就可以获得300的销售提成了。D4再去分享一个D5，那么D就可以获得150的见点奖了。D1/D2/D3就留给了你，D1/D2/D3分享的前三个会员，你每个都会拿到150见点奖。

简单来讲，假如你分享了四个用户，ABCD用户，ABC分享的新用户是贡献给你上面的老板，D用户也会为你贡献三个用户，三个你都能获得150见点奖，这三个是属于你的用户，每个人也都会在为你贡献三个用户，那么就变成了九个用户，以此类推，实现无限链动。通过快速裂变无线链动可快速实现月入百万。

小编是一家软件开发公司负责人，只开发互联网软件，不会参与任何运营项目，如果需要开发小程序APP，区块/链元宇宙请加我微信给您发资料，为您提供全行业系统开发服务！

第五、独创轮动机制当你直推四个用户的时候，就会触发轮动机制（滑落下来的不算，直推四人后才能触发），七天一轮动。假如你有ABCD四个市场，第一个七天ABC市场贡献给上级，自己拿D用户的团队收益，第二个七天BCD市场贡献给上级，自己拿A用户的团队收益，以此类推，机制公平。

第六、产品复购机制当你获得奖金满3000元，必须复购一千产品后，可继续拿服务奖，再满再复购。

第七、贡献奖（滑落下来的不算，直推四人后才能触发）当你成为老板后，把前面3个用户贡献给上级，可以拿到他们直推、见点和平级收益的一个百分比收益

第八、滑落奖（直推四人后才能触发）比如你下面4个用户的位置已经满了，再去推荐第5个用户，假设前面4个用户业绩相同，则会优先滑落到4号位（获利位），若有业绩弱势区，则优先滑落到业绩弱势区，你推荐的用户滑下去你则可以拿到他们的直推、见点和平级收益的一个百分比收益

综上所述，链动3+1模式以其独特的优势和创新机制，成功引领了一场运营革命。它不仅解决了传统链动模式中的小号、死号、断代等问题，还通过灵活的换位机制和丰富的奖励机制，为团队成员提供了更多的发展机会和收益空间。在未来的市场竞争中，链动3+1模式将继续发挥其强大的作用，助力企业和个人实现持续稳定的发展。

结语：

总的来说，链动3+1商业模式通过独特的裂变机制和奖励系统，为用户创造了一个具有吸引力的创业平台。通过激发用户的积极性和参与感，该模式能够有效地推动市场的快速发展。然而，任何商业模式的成功都离不开优质的产品和服务，只有在保证产品质量和用户体验的基础上，链动3+1模式才能够真正发挥其潜力，为企业带来持久的竞争力。

小编是一家软件开/发公司负责人，只开/发互联网软件，不会参与任何运营项目，如果需要开发小程序APP，区/块/链元宇宙请加我微信给您发资料，为您提供全行业系统开/发服务！