

# 拼多多新店如何获得流量？自然流量如何快速获取？

产品名称	拼多多新店如何获得流量？自然流量如何快速获取？
公司名称	海口龙华区众合严选信息咨询服务中心
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	海南省海口市龙华区金盘建设路10号2栋5楼
联系电话	18503891330 18503891330

## 产品详情

拼多多新店如何获得流量？自然流量如何快速获取？

多多的店群模式操作简单，但是店铺开通后自然流量很少。那么拼多多新店如何获得流量？都有哪些获取自然流量的方法？赚盆网小编带大家认识下！

拼多多新店如何获得流量？

拼多多不是淘宝的复制品。他有自己独特的核心计算规则。我们要做的就是迎合系统，可以从以下三点做计划。

- 1、为平台制定计划。
- 2、为店铺本身制定计划。
- 3、针对店内某一单品进行规划。

对于商店和单品做计划平实说的比较多，就先谈谈对平台做计划。

众所周知，拼多多给人的感觉优势在于低价平台，比淘宝京东便宜，就像以前做拼多多的人都知道新店每天上新，上客单价低的商品，店铺流量很快就会上升，这就是迎合平台做计划，很多人会说现在不行，是的，现在平台规则变了，但低价平台的特点并没有改变，新店还是先上一些客单价低的商品，先利用平台的自然搜索流量和新店的流量支持来开店，只需注意以下几点：

- 1、测试主图。

需要测试点击率高宇同行的主图，足够吸引人。

- 2、控制转化。

搜索支付转化率控制在5%~10%

3、收藏加购率应在10%左右。

4、销量在增加。

必须通过自然搜索。

这些指标和增量直接决定了新店单品能否迅速爆单。

都有哪些获取自然流量的方法？

1、开启搜索推广，积累产品数据。

2、开启智能创意+设置高流量比例。建议智能创意分配比例大于90%，提高换图能力。

3、上传更多丰富美观的创意轮播图，目前系统支持上传10张轮播图，大家可以充分利用图片空空如也，上传更多美观的商品图片。

4、优化商品标题，尽量元素丰富，突出属性词和卖点。

致力于帮助商家打造爆款，提升DSR动态评分、店铺权重、起量冲榜！（可以联系小编微信同手机号）