

# 微三云陈明凤：推三返一

## 艾X生七星创客模式是什么？这个模式有什么优势？

产品名称	微三云陈明凤：推三返一 艾X生七星创客模式是什么？这个模式有什么优势？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

## 产品详情

微三云陈明凤：推三返一 aibeisheng七星创客模式是什么？这个模式有什么优势？

传统零售行业发展至今，竞争有多么激烈，业内人士是有目共睹的。平台创始人每天都需要思考以下几个问题：如何吸引新用户，如何调动旧用户，如何提升商品复购率，如何提升用户积极性。

受这些问题的困扰，许多平台上线不久就无疾而终，众多平台“退潮”之际，稳稳驻扎市的“aibeisheng”就特别显眼。为什么“aibeisheng”可以不被市场淘汰？我们来了解一下“aibeisheng”背后的制胜法宝——七星创客模式

### 一、推三返一机制

推三返一是一种分销模式，可以用在品牌的线上营销。目的帮助品牌实现高效引流和快速裂变。通过推三返一的功能，客户不仅可以享受拼团优惠，还能实现拼团免单，同时赚取额外收益。这功能让品牌引流和裂变变得更加容易成为现实。

举个例子，当客户购买300元商品，获得创客身份后，推三个用户购买产品，即返-还-本-金300元。

推1人下-单，返-还10%，即30元；

推第2人下单，返-还-30%，即90元；

推第3人下单，返-还60%，即180元；

推了三个人下单，共返-还全部，即300元。

这个案例平均下来是百分之三十三的获客成本，在合理范围之内。

这种模式可以根据不同的产品应用到对应的消费群体，同时也可以进行创新，例如加入团队分红的制度，让模式更具吸引力。

这个模式也叫做阶梯式分佣模式。这个阶梯式分佣有点游戏中的闯关任务的味道。比一般的干巴巴的百分之三十佣金更有激励作用。推三返一的分享裂变模式其实很多行业都可以用，像超市、饭店、美容、教培等等行业都可以适用。

## 二、团队裂变机制

若是想要裂变更快，迅速扩大用户团体，可以增加团队裂变玩法。

购买产品，成为创客。

创客分享完三个人以后，就成为1星创客，可以享受团队业绩的3%奖励。

成为2星，需要培养两个1星且团队业绩完成5万元，享受团队业绩的5%奖励

成为3星需要培养两个两星，享受团队业绩的7%奖励

想要成为4星，需培养两个三星，享受团队业绩的9%奖励。

想要成为5星，需培养两个4星，享受团队业绩的11%奖励

想要成为6星，需培养两个5星，享受团队业绩的13%奖励

想要成为7星，需培养两个6星，享受团队业绩的15%奖励。

想要成为总裁，需培养三个7星，享受全网业绩的3%的加权分红，并奖励30万现金（购车基金这个有名额限制）

想要成为董事，需培养三个总裁，享受全网业绩的2%的加权分红，并奖励100万（购车基金扣掉总裁的30万）

## 三、伯乐奖励

伯乐奖励是指上级可以拿直属下级团队业绩的，直属下级团队业绩拿多少，上级伯乐奖就拿多少。三星以上都享受伯乐奖。

如果想了解更多关于该模式的详细内容、如何搭建商城、进行系统开发，或者您的平台也想快速买货并引流裂变，请在评论区留言或私信。