

介绍万得模式：打造零压力全收益的电商新环境？电商运营+技术服务+平台运营，微三云麦超讲解

产品名称	介绍万得模式：打造零压力全收益的电商新环境？电商运营+技术服务+平台运营，微三云麦超讲解
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

介绍万得模式：打造零压力全收益的电商新环境？电商运营+技术服务+平台运营，微三云麦超讲解

前文介绍：

微三云，移动应用系统提供商，拥有单品卖货、区/块/链卖货、直播卖货、品牌新零售卖货、社区新零售卖货、小程序卖货、拼团卖货、供应商卖货、O2O卖货 11 大卖货产品，不仅可提供 SaaS 账号，还支持随时升级源码版本，实现完整的数据迁移，为企业拓展业务链，实现资本运作，提供保障。另外微三云拥有自研开发应用云平台系统，一个系统底层集成 200 多个创新应用模式，做电商平台只需要挑选自己需要的应用功能 2 源码就能搭配出自己的源码系统，创新模式比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购 模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式，NFT/NFG 电商系统等 200+营销应用 和shida奖励模式，可灵活搭配 100+创/新模式，帮助企业快速全方位拓展渠道，实现裂变传播。

电商模式设计+技术服务+万得模式解析

在电商行业日新月异的发展浪潮中，层出不穷的代理模式正以前所未有的速度刷新市场格局。从让用户变身批发商，到纯粹作为平台代理商，再到成为平台合伙人，各类模式各具特色，不断满足着不同用户

群体的需求。然而，有一种模式以其颠覆性的理念和极/致的便利性脱颖而出，甫一亮相便吸引了无数目光——这就是近期备受瞩目的万得模式。

****万得模式：零压力，全收益****

万得模式的核心魅力在于其为用户打造了一个“零压力、全收益”的电商环境。用户只需在平台注册成为会员，无需承担进货、发货、采购、库存管理等繁琐环节，即可轻松开启代销之旅。具体玩法如下：

1. ****一键代销****：注册会员后，用户即可代销平台上的商品，全程无需自行处理任何供应链事宜。
2. ****订单直通****：用户产生的订单将直接转交给供应商处理，商品售出后，用户坐享收入，实现真正的“轻资产运营”。
3. ****灵活提现****：用户收益提取不受任何限制，随赚随提，资金流转高效便捷。

****丰厚收益结构：静态+动态+团队奖励****

万得模式精心设计的收益体系，兼顾静态销售利润与动态激励，辅以强大的团队奖励机制，为用户构建起多元化的盈利路径。

****静态收入****：商品售出后，用户按照0.6%的净利比例结算收益。无论市场波动如何，这一稳定的收益来源犹如一颗“定心丸”，保障用户的基底收益。

****动态收入****：根据用户当周的销售业绩，平台提供阶梯式奖励。销售量越高，奖励比例越大，最高可达商品售出额的1.1%，激励用户积极提升销售业绩。

****团队奖励****：鼓励用户通过社交网络分享平台，邀请好友加入。每成功邀请一位好友，用户可获得相应现金奖励，分享人数越多，奖励额度递增，最高可达5888元。同时，累计分享奖励总额可达20830元，形成强大的裂变效应，助力用户快速拓宽收益渠道。

****万得模式：创业者的理想选择****

对于创业者而言，万得模式无疑提供了一个低风险、高回报的商业机遇。无需大量初始投入，无库存压力，用户可以专注于营销推广与客户服务，充分发挥自身优势，轻松实现月入上千甚至上万。尤其对于人脉资源丰富的创业者，通过积极分享邀请，有望在短时间内积累可观收益，实现事业的爆发式增长。

结语：

作为电商行业的资深从业者，笔者深谙各类商业模式的运作逻辑。在众多模式中推荐万得模式，正是看中其强大的发展潜力和对创业者友好的特性。无论是初次试水电商领域的新手，还是寻求模式创新的老兵，万得模式都值得深入探索与尝试。如您对该模式感兴趣或有意寻求合作，欢迎留言咨询，笔者将凭借丰富的行业资源，为您提供专业的解答与对接服务，共同把握这一电商新浪潮中的财富机遇。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

拓展阅读：

“社交+”已得到广泛延伸，让以下五个典型场景得到广泛链接和深化。典型场景一：社交+电商。直接缩短商业化变现途径，如拼多多、小红书。典型场景二：社交+游戏。增强用户粘性，提升用户留存，如wangzhe荣耀。典型场景三：社交+泛娱乐。提高用户活跃度和使用时长，如微信读书、多闪、bilibili。典型场景四：社交+兴趣圈层。提升圈层价值，如腾讯动漫、腾讯体育。典型场景五：社交+同城生态圈。增强用户获取信息和服务的效率。如大众点评、美团。基于以上五大典型场景，对于想创业 or 待转型的传统商家，该如何快速找准切入点，抢占这万亿市场和11亿移动社交流量红利呢？以微三云为例