

# 上海西门子TP1900代理商

|      |  |
|------|--|
| 产品名称 | 上海西门子TP1900代理商                           |
| 公司名称 | 浔之漫智控技术（上海）有限公司                          |
| 价格   | .00/件                                    |
| 规格参数 | 品牌:西门子<br>型号:触摸屏、精智面板、精简面板、移动面板<br>产地:德国 |
| 公司地址 | 上海市松江区广富林路4855弄大业领地88号3楼                 |
| 联系电话 | 13564949816 13564949816                  |

## 产品详情

上海西门子TP1900代理商

上海西门子TP1900代理商

### PLC和PAC的融合

许多工业控制器供应商还在以PAC和PLC之间的异同为卖点，但是未来的自动化工程师考虑他们的系统时，可能不会关心到底是何许名字，他们只会专注于性能和实际的功能。就像这两种设备的定义和特性不断演变样，PLC和PAC将会彼此融合发展。所以说，业绩表现可能需要更多地看全年的数据。而且在西门子整体组织架构调整之后，我相信可以看到整个业务的进步。

我们会通过以下三个途径来提升能源业务：一是加大投资技术研发，通过创新来使得西门子在技术方面处于LX地位;二是严格控制成本，来提高总体运营的利润;三是积极鼓励我们的销售人员和客户建立更紧密的关系，更加了解客户需求，进一步促进西门子产品在市场上的销售额。

中国经济进入一个新常态，用电需求增速放缓明显。对于中国市场的变化，西门子如何应对？

中国的电力市场需求确实在下降，但是从整个国际市场来看，对于能源、电力的需求总体还是上升的。在中国，虽然新建电厂、新增装机等可能会放缓，但西门子还是觉得有很多可以继续努力去做的事情，比如说对老旧机组的改造，另外还有一些节能环保的项目等，这些都是西门子可以有作为的地方。

在海外做EPC要了解当地市场

EPC(EngineeringProcurementConstruction)，即工程总承包。指公司受业主委托，按照合同约定对建设工程项目的设计、采购、施工、试运行等实行全过程或若干阶段的承包。通常公司在总价合同条件下，对所承包工程的质量、安全、费用和进度负责。

西门子如何依托自己的优势与中国的EPC企业就一些国际项目来寻求更多的合作模式，西门子与中国EPC有哪些合作模式？

现在新能源和燃气发电技术在市场上发展得非常快，比传统能源要快得多，这一点正好也是西门子的强项，我们在燃气发电技术方面都具备非常先进的技术产品。

至于合作方式，我们既可以作为产品供货商，也可以和其他公司组成联合体，或者自己做EPC总承包，通过这几种方式可以把西门子环保、高效的产品引入到项目当中。

在PAC与PLC相互融合期间，我们可以看到这两种产品自身不断地完善和进步。PAC可以允许用户在传统意义的工业自动化的领域进行拓展，鼓励供应商研发新的产品来满足客户的需求。

这些需求向产品设计者发起挑战：迫使他们寻找新的方向，如支持现有的元器件构建一个新的系统以满足严酷的工业环境。未来的挑战将包括提供可连接性，存储的扩展能力，以及控制器处理能力的提升，以应对日益复杂的应用，同时还要求维持甚至降低最终产品的成本。

增强的通讯、提高的处理速度和更大的存储容量赋予PLC管理自己产生的数据的能力。这是PLC的自然发展趋势。

虽然形式、用途和性能将会有大幅度的变化，但是在未来，PLC这个名词依然会作为很多的工业自动化控制器的名字延续下去。PLC的尺寸会持续减小，硬件的发展也将为PLC带来新的特性和功能。软件和通讯能力的提升，将赋予PLC这个悠久的历史一个全新的定位——工业自动化平台。