

# 微三云陈明凤：实体店生意难做？试试共享门店模式！短短1个月 门店业绩暴增10倍

产品名称	微三云陈明凤：实体店生意难做？试试共享门店模式！短短1个月门店业绩暴增10倍
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

## 产品详情

微三云陈明凤：实体店生意难做？试试共享门店模式！短短1个月门店业绩暴增10倍

当下，共享经济不知不觉渗透到了人们的生活方方面面，比如共享单车、共享充电宝、共享儿童推车等等，实体店经营的共享店铺经营模式也悄然进入商家的视线。

共享门店一方面可以解决门店资源浪费问题，另一方面能为门店带来源源不断的客源和现金流。

一、共享经济的本质是什么？

共享经济目的是让更多的人受益，让更多的人脉转化成钱脉！

二、如何借助共享模式解决客源问题？

你的门店之所以缺少客源，那是因为只有老板一个人在寻找客源，最多再加上几个员工力量，可以说是微乎其微。

但是如果现在你的店里多出 50、100 个有资源的人一起帮你拓客，结果就会完全不一样了。怎么做呢？

你要把店铺共享50、100 个有资源但是没有开店的人，只要是他们的客源在你店里消费，你都分他们利润的50%分红，他们就会积极地帮你一起宣传拓客。

如果每个人平均给你带动五个客人，那么你将会多出 250 个客源。共享给更多的人带来的客源也将更多，客源将源源不断。

所以说传统的方式拓客很难，但用了共享的方式后就变得简单了，这就是商业模式的力量。

### 三、共享门店模式有两种主要的玩法：投资型和消费型

**投资型共享门店模式：**这种模式类似于传统的共享店铺，股东投入资金，用于锁客和获取分红收益。这类股东通常需要一定的投资门槛。

**消费型共享门店模式：**这种模式主要针对中小型商家，客户在达到一定消费门槛后，可以成为微股东，享受订单分红。这种模式对客户投入要求较低，是一种轻量级的应用。

### 四、共享店铺经营模式优势

对老板/门店

获得无息资金

锁定顾客，增加客源

提高销售转化率

提高项目客单价

增加门店营业收入

对员工（如导购）

服务股东客源进行裂变、更容易完成业绩指标

股东帮忙维护客情、减少客情维护的工作负担

激发员工服务热情

增加个人业绩收入

个人能力的提升

对会员/顾客

享受丰富的优惠折扣（现金卡、折扣卡、优惠卡、大礼包）

使用电子卡券消费更便捷

自动记录消费明细，套餐余额一目了然

满足条件后可成为共享股东，不仅消费能够更加优惠，还能获得股东分红

对共享股东

从消费者转变成投资人，实现人脉资源变现

享有客源的消费分红、股东权益

0风险、0投入、0压力

不需要了解行业技术、共享身边的资源即可变现

不参与门店管理，不承受经营管理压力

投资少、利润高、回报率高

#### 五、共享门店系统特点

很多商家在将实体门店转型为共享店铺经营模式时，感觉到无从下手。

其实，将门店转型升级，共享店铺系统在其中扮演着重要的角色。我们的共享店铺系统能够自动识别客源归属，自动计算到单品消费提成，智能收银、自动分佣、多劳多得。

如果想了解更多关于该模式的详细内容、如何搭建商城、进行系统开发，或者您的平台也想快速卖货并引流裂变，请在评论区留言或私信。