

抖音开店流程和避坑指南

产品名称	抖音开店流程和避坑指南
公司名称	郑州市金水区火贝信息咨询部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	郑州市金水区天明路72号2号楼1单元13层1305号
联系电话	13938468082 13938468082

产品详情

最近整理了一些新手私信我的问题，发现很多新手的问题普遍一致，但却很容易踩坑。

所以今天，我专门把这些问题和答案整理了出来，防止你们走一些弯路。

1、要不要开通个人店？

不建议开通，因为没什么意义。

抖音个人店目前的可经营类目较少，而且无法参加平台活动，无法获得平台补贴，无法设置营销活动，也没有流量扶持...

它的作用就是“试运营”，你正式运营的话还是要把保证金补齐的。

而且你要想明白，你为什么要做抖店？

肯定想通过抖店变现抖音的流量，然后赚到钱，这是你做抖店的目的。

那么你就要搞清楚一件事，抖店如今早已不是一两天、甚至一两年的事情了，它是可以长期玩下去的，

这个

结果已经确定了。

所以你需要做的就是为“长期”做准备，包括开通合适类型的店铺、锻炼自己的核心选品能力、积累渠道和资源等等，然后把优势换成钱。

2、执照的类型怎么选？

先给你们透露一个点，抖店下半年的趋势一定是围绕企业店展开的。

但是新手刚接触电商和抖店，就让你们去做企业店，难度太大，不太现实。

就像我之前说过的，新手的第一要务就是先入门，跑通流程。

而对个人玩家来说，个体执照开通的个体店依然是你现阶段入局抖音电商的好选择。

入门之后，有了数据和经验的支撑，再去考虑企业店和团队化的事情，如此你才能在抖音电商有一席之地。

3、个体店的保证金是2000起，为什么你们建议选5000的？

看过我们项目介绍的，都知道，我给新手的建议是保证金选择5000的。

这是因为，抖店的保证金取决于你店铺的类型和所做的类目。

虽然个体店保证金是2000起，但是如果你后续想更换别的类目去做的话，选择5000的比较方便，这个已经包含了常见的大多数类目。

4、新手到底能不能做服装？

也能做，但不建议。

就拿女装来说，我们学生里也有做的，而且当初也是以新手的角色去做的，后来拿到了不错的结果，退货率可以保持在10%左右，算是非常低了。

但是我认为不能拿这种个例去挑战概率。

服装类目尤其是女装，最令人难受的就是它的退换货率了，高到离谱，你前期可能根本没时间和精力去更好的选品、找达人等等。

我还是那句话，新手前期的任务只有一个，就是先入门，只有入门了，才有承接后续渠道和资源的能力。

所以，像我们学生的类目就都是由我们规划的，一般不建议自选，这一点也是为了让你们少走弯路。

不知道怎么开店的，或者开店遇到问题的，可以联系小编咨询，让你们少走弯路+V（微信同手机号）