

链动2+1模式：裂变神器，让你的用户群体和销售额瞬间暴涨！

产品名称	链动2+1模式：裂变神器，让你的用户群体和销售额瞬间暴涨！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

链动2+1模式是一种很有效的商业模式，它通过用户的互动和分享来快速发展和增加销售。这种模式有三个阶段，前两个阶段是让用户购买产品或服务成为会员，并邀请其他人加入，形成团队。当团队人数达到一定程度时，就会产生裂变效应，快速扩大用户和销售。

链动2+1模式的好处很多：

裂变速度快：用户邀请其他人加入，可以快速扩大用户群体和销售。

用户忠诚度高：通过前两个阶段的积累，用户会对品牌产生信任，更愿意购买和推荐。

互动性强：用户之间可以互相分享和讨论，提高参与度和购买意愿。

营销成本低：不需要花费很多钱去做广告，因为用户自己会去分享和推荐。

这个模式只有两个身份，代理和老板。成为代理只需要购买产品，而成为老板则需要推荐两个人成为代理。这个模式还有三种奖励和一个机制奖励：

直推奖励：推荐别人购买产品就可以得到奖励。

见点奖励：成为老板后，团队里所有人购买产品你都可以得到奖励。

平级奖励：当推荐的人也成为老板时，你可以得到他们收益的10%作为奖励。

帮扶资金：为了避免有人只拉小号而不真正推广，平台会冻结部分奖励，完成一定任务后才能解冻。

异业联盟是指由不同行业内具有相同或相近资源或客户资源的商家结成的营销联盟。

异业联盟的定义可以简单的分为两类，一类是针对不同行业内具有相同资源或客户资源的商家结成联盟，比如我们常见的超市，百货或者便利店等品牌。第二类是由具有相同或相近资源或客户资源的其他行业内具有相同或相近资源或客户资源的商家结成联盟。

例如你在生活中可能接触到咖啡店、美容院、酒吧.....等很多不同行业中具有相同资源或客户资源的商家，它们之间会结成联盟，就是典型的异业联盟模式，以上异业联盟都是针对某个行业内存在相同或相近资源或者客户资源的商家结成结盟模式来进行资源共享以及相互销售客户资源或者是互相销售产品。因此异业联盟这种方式会使我们双方资源进行互补与融合并产生价值所在

二、异业联盟的目的

- 1、整合：将两个不同的行业通过各自的资源进行整合，然后进行资源的合理调配、优化搭配，可以让商家把自身的客户资源进行整合起来共同运营品牌，从而达到双方收益的最大化。
- 2、资源调配：可以让企业之间实现合作，并且达到相互整合客户资源、利用用户资源、发挥各自价值效果等目的。
- 3、协同：通过联盟平台来实现联盟企业相互之间资源整合功能对企业、对客户具有重要意义，可以使企业利用各自资源优势达到双赢效果。
- 4、促进：通过品牌和消费者之间的相互认可和信任来达到异业联盟目的。
- 5、联盟内部：通过联盟平台来实现企业之间资源与客户资源共享效果zuijia。

三、异业联盟的推广方式

- 1、社交推广：主要通过平台为商家提供信息，在推广服务中商家与联盟商家要保证信息的真实性能够被及时获取。
- 2、会员推荐：目前商家与联盟商家需要通过微信等自媒体平台为联盟商家推荐所需要消费信息，并给联盟商家适当优惠。
- 3、活动推广：如果消费者通过异业联盟所购买到的商品或者活动商家有了一定参与感后，双方可以进行分享互动以实现更好传播效果。

我是微三云浩龙: (文章编辑: Adh0051)，分享自己的经验与营销模式相关的信息，公司从事十年软件系统定制开发，提供小程序开发，APP开发，分销系统开发，商业模式策划。公司宗旨：用技术帮助创业者更快更轻松的赚钱，让再小的商家，也拥有自己的大数据。欢迎来咨询。