

革新白酒销售：打造自动化赚钱系统与无限链动收益的商业策略

产品名称	革新白酒销售：打造自动化赚钱系统与无限链动收益的商业策略
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

不管你是经营酒类业务还是其他品牌商品，让我们共同探讨一下：你的顾客基础是否足够坚固，以支撑你企业未来三年的持续发展？无论你是采用传统的代理招募方式，还是直接销售给终端客户，现在应当考虑如何将主动推销转变为被动收入，甚至实现“躺赢”。虽然这听起来像理想化的想法，但这也正是我们公司努力实现的目标：为企业打造一个自动化盈利系统！这一理念已经得到了许多企业领导的认同，并且他们已经开始着手实施。

我之前也提到过一个youxiu商业模式应具备的几个标准：

1. 无法抗拒的购买诱因（例如购买500元产品同时赠送等值积分）；
2. 快速回本（推荐3人购买即可返还500元投资）；
3. 短期和长期利益并存（推荐他人购买即获得提成，且建立终身客户关系，后续购买继续享受收益）；
4. 模式合法合规（采取二级分销+shuiwuchouhua合法合规）。

很多企业主可能担心这样的模式是否可行、是否存在风险。这里可以明确回答大家：所有商业模式都建立在合法合规的基础之上，只要你不贪得无厌，背离初衷的经营原则，就不会出现问题。

过去买酒，顾客饮用完毕后便结束交易，最多向朋友简单提一句某款酒还不错，并不会积极推荐或再次购买，因为市场上的选择太多；

鉴于白酒行业的特性和市场现状，我们开发了一个基于微信公众号和小程序的线上私域流量裂变系统。这个系统旨在帮助企业建立起自己的私域流量平台，只要保证产品质量并提供zhuoyue的服务体验，就能

迅速实现用户的裂变增长和销售量的激增。无论是清理库存还是推广新产品，这个系统都能显著提升效果。那么，酒企如何具体操作呢？我将以实例来说明：

假设一款中端白酒的市场售价为500元，其中成本占30%（包括产品和营销成本150元），利润占70%（350元）。如果平台保留10%的利润（50元）作为盈余，其余300元分为两部分奖励：直推奖励100元，间推奖励200元。

在这个模式中，我们设定了两种身份：股东和代理。

- 代理：消费者购买白酒后即可成为代理，享有直推奖励。

- 股东：代理推荐两名新代理后可升级为股东，享有直推和间推奖励。之所以股东奖励更高，是因为这样可以吸引更多用户去推广。只有成为股东，才能享受无限的链式收益。

在这个模式下，你只需投入500元，认识9位爱饮酒的朋友，就有可能年入数十万。接下来，我将详细分析这种模式的吸引力：

- 快速回本，即时获得收益

你购买了产品成为代理，然后推荐两位朋友购买，你就能获得200元的直推奖励（100+100）。成为股东后，每推荐一个朋友购买都能获得300元的收益（100+200），很快就能回本。

- 无限链动，长期利益（被动收入）

当你推荐的第三位朋友B也想成为股东时，B推荐两人购买后成为股东，并将这两个人的贡献留给你，而自己独立发展团队。这样你不仅能从B那里获得400元的间推奖励，还能拥有这两个新的代理。

该模式采用二二复制的方式，通过走人留人的机制以及二级分润和团队分红奖，让用户成为股东时自动留下前两个人给上级推荐者。随着人数的增加，总收益迅速增长，达到十万甚至更多。

此时你推荐的第三个朋友B也想成为股东于是B推荐了两个朋友消费,B获得直推奖励200元B升级为股东身份，把前面推荐的这两个人贡献给你，自己也独立出去发展团队，而你则可以获得这两个人每人200元的间推奖励，并且获得这两个代理

该模式采取的是一个二二复制的玩法，走人留人机制，二级分润并且享受团队分红奖，这样讲可能大家还不太懂，当用户成为股东的时候，会自动留下前两人给上级推荐者：

走1个股东，留2个代理：400元

走2个股东，留4个代理：800元

走4个股东，留8个代理：1600元

走8个股东，留16个代理：3200元

走16个股东，留32个代理：6400元

走32个股东，留64个代理：12800元

走64个股东，留128个代理：25600元
走128个股东，留256个代理：51200元

- 对于平台来说，这个模式的好处包括：
- 1. 帮助平台快速吸引流量，沉淀私域用户群体；
 - 2. 加速产品销售，清理库存或打造爆款新品；
 - 3. 当用户基数扩大后，可以吸引广告或投资。

这是白酒行业的一个典型商业方案。懂互联网的企业领导早已加入，而尚未理解互联网的还在观望。对于那些不熟悉私域平台和系统商城运营的企业，教育成本较高，因为前期也需要投入。不愿投入的企业选择不涉足互联网领域，继续在自己的电商平台上经营，打造私域流量池。但进入2024年，我们必须相信趋势。没有资源和人脉的话，这是实现快速落地的唯一解决方案。