

智慧分销，决胜市场：微三云多供应商系统引领电商新潮流？电商运营+商业思维+技术服务，微三云系统源码

| | |
|------|---|
| 产品名称 | 智慧分销，决胜市场：微三云多供应商系统引领电商新潮流？电商运营+商业思维+技术服务，微三云系统源码 |
| 公司名称 | 微二云信息技术有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室 |
| 联系电话 | 13929266321 13929266321 |

产品详情

智慧分销，决胜市场：微三云多供应商系统引领电商新潮流？电商运营+商业思维+技术服务，微三云系统源码

前文引言：

有了自己想要的分销模式，接下来就是找软件开发公司把想要的模式在系统上面实现，比如比较火的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、共享购嗨购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，秒杀拼购系统、预售拼购模式、泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，拼商抽奖模式、广告电商模式等模式系统，其实这些都还只是基础，在微三云小编看来最重要的还是在运营这一环，还需要建立自己商学院体系，用商学院来发展裂变社群。

多供应商卖货系统源码+软件开发服务+电商系统搭建

多供应商分销系统有什么功能？

订单管理：分销商产生订单一目了然，企业统一管理发货，减少分销商成本发货自由设置，快速打印订单，DIY设计打印魔板，自由配置邮费。

客户管理：精准售卖会员，支持会员多层次管理。一键管理分销商入驻申请，申请门槛由您自定义。

商品管理：包邮、秒杀、特价等特色售卖活动，提升客户粘性。数据报表自动生成，企业全盘掌控和分销商数据。

积分兑换：会员签到、分享、购物均可获取积分，更多积分渠道支持微信卡券、抵扣券、代金券一键对接微分销商城积分兑换好礼，直接参与抵现等活动，提高会员活跃度。

订货分销：分销管控，层级清晰，链路自动锁定；

订货阶梯价：团队奖励，团队最/高/级别的订货商团队奖励；订货商自动升级，统一管理；多种订货商销售奖励模式，直接订货商能拿推荐奖。

佣金审核：供应商分销系统透明佣金体系，能赚多少一目了然，分销无负担，分销商直接在手机一览所得佣金，在线直接提取。

虚拟库存：支持虚拟库存的购买，顶/级订货商可以灵活调配库存，一件代发，上下业务协同；

模板消息：吸引消费者齐全的模板消息通知，随时掌握订单、分销商动态。

数据分析：用户数据、订单、财务等数据精细化管理；

多渠道销售：平台全渠道分销代理运营，多种团队激励方式

在线支付，智能结算：结算引擎，突破结算瓶颈。

推广分红，裂变分享：分销返佣、分红，刺激分销商分享积极性。

分角色独立管理：供应商有独立的管理后台，权限明确，管理更高效。

订货返佣：整合资源优势，结合线上全渠道销售通道，构建一个智能化的零售商业生态圈。

打通供应链：打通供应链，整合资源，建立全渠道销售通道。

微三云电商系统供应商模块，适用于线下厂商资源丰富的商家，进行线下至线上的业务转移，同时也适用于与寻求新起的小微企业寻找更多的优质货源。供应商可搭配组合微商城系统、分销模块、营销应用，内置四大特色功能模块，快速发展供应商、灵活可控的发货方式、商品上架更方便、智能结算、线上放款、打通上下游供应链，打造产业一体化生态。

微三云电商：供货 -> 商家平台 -> 分销 -> 零售多渠道销售模式

多级裂变分销，分层返佣：微信多级分销，多层次裂变分销，让粉丝成为业务员，自动发展下级代理。

全方位引流，快速分销：轻松建立你的供应商分销系统，引爆粉丝传播热点，让微信千万粉丝成为分销

业务员。

打通线上线下，分销变现：为您开启线上线下双线分销网络，实现资源高效整合加速变现。

万店同源，低风险高收益：一个管理后台，轻松管理千万粉丝店铺，让粉丝一切尽在掌控。

微三云电商多供货商分销系统，满足不同行业需求，帮助企业快速搭建专属的全渠道移动订货平台，助力商户实现分销渠道裂变。支持订单处理在线订货，实现在商机管理、分销管控、商品促销、库存采购、资金对账、支付物流等一站式解决方案。源码出售，可二次开发，点击在线咨询，即可免费试用体验。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPPI功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

分销裂变的条件是有“人”，很多人会有这样的心理，我这个模式这么好以为做出来就会自动爆炸式地去裂变粉丝。其实不然这里要考虑几个问题：如何找人？到哪里可以找到第一批肯去做分销裂变的这些人？即时找到这批人了有没有一套成熟的培训体系，有没有教他们怎么做管理拓展团队，他们为什么要做团队；有没有教他们怎么去卖你的产品，你的产品亮点在哪里；产品内容输出，这些是打仗的工具，可以给到推广员一键复制的。仔细留意一下我们会发现，分销做得好的平台他们都会拉很多会员群，而且群会分类型，有普通粉丝群、会员群、核心会员、团长等等，会员专门的导师团队在群里授课，不同的群输出不同的内容，社群+移动电商，还鼓励核心团队组建自己的粉丝群，统一输出讲师和内容。搭建自己平台的商学院系统是必须的。