

离九紫：区/块链赋能电商，实现绿色积分与通证经济深度融合？系统源码+电商运营+商业思维，微三云麦超分析

产品名称	离九紫：区/块链赋能电商，实现绿色积分与通证经济深度融合？系统源码+电商运营+商业思维，微三云麦超分析
公司名称	深圳市微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13929266321 13543762209

产品详情

离九紫：区/块链赋能电商，实现绿色积分与通证经济深度融合？系统源码+电商运营+商业思维，微三云麦超分析

前文引言：近两年，由于品牌企业、电商平台不断提升对订单履约的重视程度，履约形式一直在迭代升级，前置仓、闪送、同城购、社区团购等层出不穷，争夺【中场和近场】的零售业态也更加多元化。但所有形式变化的底层逻辑都遵循着如何更好的服务用户，如何更好的盘活区域内资源，企业需要在两者之间寻找平衡点。可视化、可量化的数字化方案无疑是zuihao的天平砝码

离九紫通证+电商模式设计+商业模式设计

在互联网时代，电子商务已深深植根于日常生活中，但传统电商平台却面临中心化管理、信息失衡、交易低效及高昂供应链成本等难题。为解决这些问题，一种名为“离九紫模式”的创新商业模式应运而生，它融合区块/链技术、通证经济与消费激励，旨在创建一个去中心化、高效的全新电商生态。

离九紫模式的核心在于其独特的“绿色积分+通证”体系。消费者在平台上的每一次消费，除获取商品或服务外，还能获得“绿色积分”作为奖励。这些积分并非传统积分系统中孤立的存在，而是可通过宙子云公链技术上链转化为“离九紫通证”，一种基于以太坊的数字货币，兼具流通性和价值存储特性。

****底层技术优势****

离九紫平台依托宙子云公链，实现了绿色积分的上链确权与通证化，这是其区别于其他平台的关键技术优势。由赵益民总架构师领导的团队在区块/链领域的深厚积累与卓越研发能力，为离九紫平台提供了强有力的技术支撑，也为平台的未来发展打下了坚实基础。

****绿色积分与通证经济****

离九紫平台通过发放绿色积分激励用户消费，推动绿色消费观念普及。这些积分既可在平台内兑换商品或服务，更可通过宙子云公链技术转化为通证并在交易所实现价值变现。这种机制赋予绿色积分实质性的经济价值，极大地激发了用户的消费积极性。

****销毁机制与商业闭环****

离九紫通证采取定量发行与销毁机制，以控制供应量，提升通证的稀缺性与价值。随着平台销售额增长，通证价值有望同步攀升，巧妙地将消费者利益与平台发展紧密关联，形成用户、商家与平台三赢的商业闭环。用户通过消费、推广、引荐线下商家入驻等多种方式获取绿色积分，积分最终转化为通证并实现增值，形成完整的商业模式循环。

****技术优势与创新****

离九紫模式的技术底蕴源于宙子云公链，确保了绿色积分转化为通证的过程安全透明。赵益民总架构师及其团队的专业背景为离九紫模式提供了无可比拟的技术护航，使该模式难以被竞争对手轻易复制。

****增值空间与发展前景****

离九紫通证通过限量发行与销毁机制调节供应，增强其稀缺性，为持有者创造巨大的增值潜力。随着平台销售额的增长，通证价值预期上扬，用户通过消费、推广等方式获得的积分转化的通证，有望实现显著增值。

****商业模式深度解析****

在离九紫平台上，用户可通过以下途径获取收益：

1. ****消费收益****：以一名离九紫云店主为例，消费3万元，不仅获得相应商品，同时获赠最高11万绿色积分。这些积分每日释放为通证，最终累积为11万个。当通证价值为1元时，通证总价值为11万元，即无风险净赚8万元。若通证价值升至10元、100元甚至10,000元，对应总价值分别为110万元、1,100万元乃至11亿元，展现出巨大的增值空间。

2. ****推广收益****：积极推广离九紫平台，吸引用户与商家加入，亦可获得丰厚回报。例如，成功推荐100家商家入驻，每家日均产生1,000元消费流水，作为推广者，将按消费额的1%获得提成，即每天收益1万元。这种收益模式如同建立了一条稳定的收益管道，只要商家持续在平台消费，推广者即可持续获得收入。

****总结与展望****

离九紫模式超越了传统电商框架，构建了一个集消费、推广、溯源等功能于一体的综合性数字化生态系统。借助区块/链、大数据、人工智能等前沿技术，离九紫模式正塑造一个透明、高效、可持续的商业环境。

随着平台的持续发展与通证经济体系的成熟，离九紫模式有望引领互联网+区块/链生态应用的新潮流，其共建、共创、共享、共赢的理念昭示着通证经济时代的到来，为全球电子商务行业带来一场深刻变革。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

微三云为客户提供会员流量广告变现：微三云客户平台财务自由之路:上线一个当前最新最火的模式，快速裂变会员 10 万+，用社交电商新零售会员奖励模式打造稳定团队架构，然后每 2-3

个月跟随微三云系统迭代新增上线最新的模式，不断激活新老会员继续推广拉新到 50 万+，先借助腾讯体系上线公众号小程序视频号三个端口快速推广，等有一万日活以上，就可以上线社交广告资讯原生 APP 通过看视频看资讯领赏、签到做任务领赏激活会员，再通过广告(穿山甲和广点通广告联盟)、游戏(自营和第三方)和金融(在线申办信用卡、信用贷款)变现！现在一铺无法养三代，但一个活跃会员 10 万+的平台可以！爱孩子就送他一个 10 万+会员的平台吧！

近几年多数企业在开展零售数字化业务转型时，难以避免以下难题：1) 缺乏整体规划 2) 迭代交付缓慢 3) 扩展性不足 4) 协同性不足 5) 稳定性较差 6) IT 成本过高 7) 业务支撑不足

在数字经济环境下，为了能够快速响应市场需求和实现降本增效的目标，品牌企业对 IT 系统的迭代升级要求再次提高。秉承“技术驱动商

业未来”的理念，微三云发布了新一代“微三云云平台智慧新零售数字化操作系统