

拼团抽奖新玩法，会员裂变更给力，大礼包让你笑口常开？引流裂变+营销玩法，微三云技术服务

产品名称	拼团抽奖新玩法，会员裂变更给力，大礼包让你笑口常开？引流裂变+营销玩法，微三云技术服务
公司名称	深圳市微三云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13929266321 13543762209

产品详情

拼团抽奖新玩法，会员裂变更给力，大礼包让你笑口常开？引流裂变+营销玩法，微三云技术服务

前文引言：

微三云温馨提醒：因为市场模式是经常变化的，不可能一个模式长期不变地玩，比如 2021 年最新的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，广告电商模式等，如果系统没有预留多种多样丰富的奖励模式，一旦满足不了市场需求要调整，那将是很大的一笔定制开发费用，甚至无法开发实现，因为很多细节需要底层支持，如果系统开发的时候没有提前预留，需要重构系统底层时，将是一笔非常大的费用。

会员裂变新零售：拼团抽奖会员裂变模式+大礼包玩法

导读：

会员裂变新零售：拼团抽奖会员裂变模式+大礼包玩法

拼商模式，又叫拼团抽奖模式，抽奖拼团模式，拼购模式，拼购抽奖模式，是一种“不伤人脉，参与即赚”的全新拼团营销模式，消费者通过参与平台的拼团活动，中奖获得心仪的产品，不中奖退回拼团金获得额外的参与奖励，辅助以成团奖励、推广奖励、高/级奖励、团队级差奖励平级奖、区域奖励、团队长加权分红等分销模式裂变会员，进而提升平台的用户活跃度，实现用户与销售额双裂变。

举例：5人中1人参加100元拼团（产品成本20元），一人中奖得产品，四人不中奖退回100元并奖励5元每人，再拿30元用来给中奖人和不中奖人的上级团队进行奖励，再拿8元做成团奖励（每拉一个参团奖励2元），平台净利润22元/次。

拼商拼团抽奖+大礼包

玩法介绍：

大礼包是会员制社交电商的升级会员的模式，即购买大礼包升级到某个会员身份，拼团抽奖玩法永远只是一个引流工具，引流回来会员还是需要一定的会员升级体系来沉淀会员。

另外，拼团抽奖有个细节功能叫团长必不中，相当于团长参与发起拼团，他是必不中奖10%赚钱的，那么什么人可以获得团长身份呢？团长除了说可以累积拼中10单（累积拼中多少金额）自动升级到团长，也可以直接购买一个多少钱的（比如980元）大礼包直接升级到团长身份，无需等待拼中多少次或累计消费多少金额，直接可以升级做团长。

这个980元团长大礼包可以拿50%即490元单独设置分销模式对上级及团队长、区域代/理进行奖励分佣。

还可以设置多几个等级的大礼包，购买不同等级大礼包升级到不同级别的团长，享受不同比例的级差分佣。

微三云应用云平台拼商模式（拼团抽奖/抽奖拼团）的组合应用方案——详细内容请联系小编免费获取

——拼团抽奖+其他模式组合应用

一、拼商拼团抽奖模式功能解释

二、微三云拼商抽奖系统细节玩法规则介绍

1)、自动循环开团功能：（拼团应用）

2)、团长必中（拼团应用）

3)、团长必不中（拼团应用）

4)、多变组合分销模块（商城应用+拼商抽奖应用）

- 5)、邀请成团奖励：(拼团应用)
- 6)、后台手动抽奖：(拼团应用)
- 7)、限制参团会员等级身份(拼团应用)
- 8)、限制发团资格的会员等级身份(拼团应用)
- 9)、购物币参团(拼团应用)
- 10)、自动成团(拼团应用)
- 11)、开团限制(拼团应用)
- 12)、商品开团次数限制(拼团应用)
- 13)、用户开团限制(拼团应用)
- 14)、用户参团限制(拼团应用)
- 15)、自动循环参团功能(拼团应用)
- 16)、自定义未中奖奖励是积分/购物币/零钱(拼商抽奖应用)
- 17)、未中奖金额返还自定义返还积分/原路返还/等额零钱(拼商抽奖应用)
- 18)、粉丝或推广员不同身份当天内不中奖次数限制(拼商抽奖应用)
- 19)、参团限制(拼团应用)只能参与直推上级开的团
- 20)、随机开奖的细节规则：(拼团应用)
- 21)、设置拼商应用的个性化名称(前端展示给用户的名称)：(拼商抽奖应用)
- 22)、可以自定义设置奖励发放的时间是：抽奖后多少天自动发送奖励(拼商抽奖应用)
- 23)、可以设置成团未中奖的人的拼团金是如何返回：(拼商抽奖应用)
- 24)、可以限制成团未中奖粉丝或者推广员每天可以获得未中奖的次数(超过了剩余订单就必中奖)(拼商抽奖应用)

25) 活动规则说明自定义：(拼团应用+拼商抽奖应用)

26) 拼中产品可以中奖人赠送购物币或者积分(商城应用)

三、微三云拼团抽奖模式+其他模式应用组合方案

1、拼商拼团抽奖+大礼包

2、拼商拼团抽奖+分红榜

3、拼商拼团抽奖+三三滑落公排分红模式

4、拼商拼团抽奖+提货核销服务点

5、拼商拼团抽奖+异业联盟

6、拼商拼团抽奖+同城信息应用

7、拼商拼团抽奖+多供应商入驻应用

8、拼商拼团抽奖+运费奖励

9、拼商拼团抽奖+超级APP广告变现

10、拼商拼团抽奖+云视商知识付费

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适

的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是你选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

微三云云平台微服务分布式架构优势：传统的单体应用则只能通过两家软件服务商进行二次对接才能实现打通，无论哪一家的系统有修改迭代，都需要重新维护对接，时间和人力成本相对较高。微三云麦超认为，传统的数字化系统更像是以前大瓶装的眼药水，每次使用都是打开包装整瓶使用，同一时间只支持单人使用。如果瓶口有污染（有BUG），整瓶眼药水都不能用。经过技术的发展，大瓶眼药水被分装到15-30个小包装里，可以独立使用(分布式)，避免了交叉影响，而且可以多人一起使用（多个业务应用并行使用），那么使用场景会更多。